



ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS INTERMEDIOS
Correspondientes a los períodos terminados al
30 de junio de 2014 y 2013, y ejercicio al 31 de diciembre de 2013

MASISA S.A. y FILIALES
Miles de Dólares Estadounidenses

El presente documento consta de:

- **Informe de los Auditores Independientes**
- **Estados de Situación Financiera Consolidados Intermedios**
- **Estados de Resultados Consolidados por Función Intermedios**
- **Estados de Resultados Consolidados Integrales Intermedios**
- **Estados de Flujos de Efectivos Consolidados Intermedios**
- **Estados de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidados Intermedios**
- **Notas a los Estados Financieros Consolidados Intermedios**



KPMG Auditores Consultores Ltda.
Av. Isidora Goyenechea 3520, Piso 2
Las Condes, Santiago, Chile

Teléfono +56 (2) 2798 1000
Fax +56 (2) 2798 1001
www.kpmg.cl

Informe de revisión de los auditores independientes

Señores Accionistas y Directores de
Masisa S.A.:

Hemos revisado los estados financieros consolidados intermedios de Masisa S.A. y filiales, que comprenden el estado de situación financiera consolidado intermedio al 30 de junio de 2014, y los estados consolidados intermedios de resultados integrales, por los períodos de seis y tres meses finalizados al 30 de junio de 2014 y 2013 y los correspondientes estados consolidados intermedios de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los períodos de seis meses finalizados en esas mismas fechas.

Responsabilidad de la Administración

La Administración de la Compañía es responsable por la preparación y presentación razonable de la información financiera intermedia de acuerdo NIC 34 "Información Financiera Intermedia" incorporada en las Normas Internacionales de Información Financiera. Esta responsabilidad incluye el diseño, implementación y mantenimiento de un control interno suficiente para proporcionar una base razonable para la preparación y presentación razonable de la información financiera intermedia, de acuerdo con el marco de preparación y presentación de información financiera aplicable.

Responsabilidad del Auditor

Nuestra responsabilidad es realizar nuestra revisión de acuerdo con normas de auditoría generalmente aceptadas en Chile aplicables a revisiones de información financiera intermedia. Una revisión de la información financiera intermedia consiste principalmente en aplicar procedimientos analíticos y efectuar indagaciones a las personas responsables de los asuntos contables y financieros. Es substancialmente menor en alcance que una auditoría efectuada de acuerdo con normas de auditoría generalmente aceptadas en Chile, cuyo objetivo es la expresión de una opinión sobre la información financiera. Por lo tanto, no expresamos tal tipo de opinión.

Nos fue proporcionado el informe de otros auditores sobre su revisión de la información financiera intermedia de la asociada Hancock Chilean Plantations S.P.A., reflejada en los estados financieros bajo el método de la participación, la cual representa un activo total de MUS\$13.088 y un resultado neto devengado (utilidad) de MUS\$212 al 30 de junio de 2014.

Conclusión

Basados en nuestra revisión y en el informe de revisión de otros auditores, no tenemos conocimiento de cualquier modificación significativa que debiera hacerse a la información financiera intermedia para que esté de acuerdo con NIC 34 incorporada en las Normas Internacionales de Información Financiera.



Otros asuntos, Estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2013

Con fecha 07 de marzo de 2014 emitimos una opinión sin salvedades sobre los estados financieros consolidados al 31 de diciembre de 2013, de Masisa S.A. y filiales, en los cuales se incluye el estado de situación financiera consolidado al 31 de diciembre de 2013 que se presenta en los estados financieros consolidados adjuntos, además de sus correspondientes notas.

Patricio Guevara R.

KPMG Ltda.

Santiago, 27 de agosto de 2014.

MASISA S.A. Y FILIALES

ESTADOS DE SITUACION FINANCIERA CONSOLIDADOS CLASIFICADOS INTERMEDIOS
AL 30 DE JUNIO DE 2014 (NO AUDITADO) Y 31 DE DICIEMBRE DE 2013
(En miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

	Nota N°	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Activos			
Activos corrientes			
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	4	175.644	137.211
Otros activos financieros corrientes	5	62	160
Otros activos no financieros, corrientes	6	12.202	13.955
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes	7	253.238	227.405
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, corriente	8.2	2.340	4
Inventarios	10.1	248.733	226.698
Activos biológicos corrientes	11.1	40.764	59.376
Activos por impuestos corrientes	12	20.766	30.814
Total de activos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios		753.749	695.623
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	13	1.386	1.963
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios		-	-
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios		1.386	1.963
Activos corrientes totales		755.135	697.586
Activos no corrientes			
Otros activos financieros no corrientes	5	210	349
Otros activos no financieros no corrientes	6	20.136	25.586
Derechos por cobrar no corrientes	7	2.177	2.402
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, No corrientes	8.2	38.625	-
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	9	13.507	419
Activos intangibles distintos de la plusvalía		2.277	2.347
Plusvalía	14	11.709	11.644
Propiedades, Planta y Equipo	15.1	1.150.470	1.217.730
Activos biológicos, no corrientes	11.1	288.653	438.082
Propiedad de inversión		-	-
Activos por impuestos corrientes, no corrientes		-	-
Activos por impuestos diferidos	16.5	145.566	154.892
Total de activos no corrientes		1.673.330	1.853.451
Total de activos		2.428.465	2.551.037

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados intermedios

MASISA S.A. Y FILIALES

ESTADOS DE SITUACION FINANCIERA CONSOLIDADOS CLASIFICADOS INTERMEDIOS
AL 30 DE JUNIO DE 2014 (NO AUDITADO) Y 31 DE DICIEMBRE DE 2013
(En miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

	Nota N°	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Pasivos			
Pasivos corrientes			
Otros pasivos financieros corrientes	17	46.065	222.693
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	18	207.438	203.863
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, corriente	8.2	350	37
Otras provisiones a corto plazo	19.1	13.468	12.359
Pasivos por Impuestos corrientes	12	21.844	25.559
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	20	667	818
Otros pasivos no financieros corrientes	21	418	179
Total de pasivos corrientes distintos de los pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta		290.250	465.508
Pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta		-	-
Pasivos corrientes totales		290.250	465.508
Pasivos no corrientes			
Otros pasivos financieros no corrientes	17	717.461	643.469
Cuentas por pagar no corrientes		-	-
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, no corrientes	8.2	-	-
Otras provisiones a largo plazo	19.1	3.730	3.278
Pasivo por impuestos diferidos	16.5	136.981	167.329
Pasivos por impuestos corrientes, no corrientes		-	-
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	20	8.285	7.151
Otros pasivos no financieros, no corrientes	21	34.811	32.776
Total de pasivos no corrientes		901.268	854.003
Total pasivos		1.191.518	1.319.511
Patrimonio			
Capital emitido	22.1	989.089	989.089
Ganancias (pérdidas) acumuladas		470.218	444.520
Primas de emisión		-	-
Acciones propias en cartera		-	-
Otras participaciones en el patrimonio		-	-
Otras reservas	22.2	(161.150)	(124.881)
Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora		1.298.157	1.308.728
Participaciones no controladoras	23	(61.210)	(77.202)
Patrimonio total		1.236.947	1.231.526
Total de patrimonio y pasivos		2.428.465	2.551.037

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados intermedios

MASISA S.A. Y FILIALES

ESTADOS DE RESULTADOS CONSOLIDADOS INTERMEDIOS POR FUNCIÓN
 POR LOS PERÍODOS DE TRES Y SEIS MESES TERMINADOS AL 30 DE JUNIO DE 2014 (NO AUDITADO) Y 2013
 (En miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

	Nota N°	EJERCICIOS TERMINADOS AL		TRIMESTRE	
		01.01.2014 30.06.2014 MUS\$	01.01.2013 30.06.2013 MUS\$	01.04.2014 30.06.2014 MUS\$	01.04.2013 30.06.2013 MUS\$
Estado de resultados					
Ganancia (pérdida)					
Ingresos de actividades ordinarias	24.1	782.636	751.446	474.246	421.670
Costo de ventas		<u>(653.498)</u>	<u>(555.559)</u>	<u>(404.992)</u>	<u>(307.025)</u>
Ganancia bruta		<u>129.138</u>	<u>195.887</u>	<u>69.254</u>	<u>114.645</u>
Ganancias que surgen de la baja en cuentas de activos financieros medidos al costo amortizado		-	-	-	-
Pérdidas que surgen de la baja en cuentas de activos financieros medidos al costo amortizado		-	-	-	-
Otros ingresos, por función	26	14.984	34.309	11.870	13.906
Costos de distribución		<u>(26.349)</u>	<u>(26.205)</u>	<u>(15.039)</u>	<u>(15.681)</u>
Gasto de administración		<u>(81.226)</u>	<u>(82.246)</u>	<u>(43.337)</u>	<u>(43.181)</u>
Otros gastos, por función	26	<u>(7.029)</u>	<u>(12.466)</u>	<u>(4.911)</u>	<u>(4.460)</u>
Otras ganancias (pérdidas)		-	-	-	-
Ingresos financieros	27.1	1.693	3.987	1.131	1.914
Costos financieros	27.2	<u>(29.594)</u>	<u>(25.110)</u>	<u>(18.145)</u>	<u>(12.925)</u>
Participación en las ganancias (pérdidas) de asociadas y negocios conjuntos que se contabilicen utilizando el método de la participación		<u>(940)</u>	<u>(713)</u>	<u>(940)</u>	<u>(713)</u>
Diferencias de cambio		3.513	(12.008)	7.909	(10.856)
Resultados por unidades de reajuste		<u>(19.078)</u>	<u>(21.581)</u>	<u>(13.258)</u>	<u>(13.707)</u>
Ganancias (pérdidas) que surgen de la diferencia entre el valor libro anterior y el valor justo de activos financieros reclasificados medidos a valor razonable		-	-	-	-
Ganancia (pérdida), antes de impuestos		<u>(14.888)</u>	<u>53.854</u>	<u>(5.466)</u>	<u>28.942</u>
Gasto por impuestos a las ganancias	16.1	<u>(5.990)</u>	<u>(23.447)</u>	<u>(6.974)</u>	<u>(18.506)</u>
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones continuadas		<u>(20.878)</u>	<u>30.407</u>	<u>(12.440)</u>	<u>10.436</u>
Ganancia (pérdida) procedente de operaciones discontinuadas		-	-	-	-
Ganancia (pérdida)		<u>(20.878)</u>	<u>30.407</u>	<u>(12.440)</u>	<u>10.436</u>
Ganancia (pérdida), atribuible a					
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora		(12.094)	21.875	(7.307)	3.765
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	23	<u>(8.784)</u>	<u>8.532</u>	<u>(5.133)</u>	<u>6.671</u>
Ganancia (pérdida)		<u>(20.878)</u>	<u>30.407</u>	<u>(12.440)</u>	<u>10.436</u>
Ganancias por acción					
Ganancia por acción básica					
Ganancia (pérdida) por acción básica en operaciones continuadas		(0,00154)	0,00279	(0,00093)	0,00048
Ganancia (pérdidas) por acción básica en operaciones discontinuadas		-	-	-	-
Ganancia (pérdida) por acción básica		<u>(0,00154)</u>	<u>0,00279</u>	<u>(0,00093)</u>	<u>0,00048</u>
Ganancias por acción diluidas					
Ganancias (pérdida) diluida por acción procedente de operaciones continuadas		(0,00154)	0,00279	(0,00093)	0,00048
Ganancias (pérdida) diluida por acción procedente de operaciones discontinuadas		-	-	-	-
Ganancias (pérdida) diluida por acción		<u>(0,00154)</u>	<u>0,00279</u>	<u>(0,00093)</u>	<u>0,00048</u>

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados intermedios

MASISA S.A. Y FILIALES

ESTADOS DE RESULTADOS INTEGRALES CONSOLIDADOS INTERMEDIOS
 POR LOS PERÍODOS DE TRES Y SEIS MESES TERMINADOS AL 30 DE JUNIO DE 2014 (NO AUDITADO) Y 2013
 (En miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

	PERÍODOS TERMINADOS AL		TRIMESTRE	
	01.01.2014 30.06.2014 MUS\$	01.01.2013 30.06.2013 MUS\$	01.04.2014 30.06.2014 MUS\$	01.04.2013 30.06.2013 MUS\$
Ganancia (pérdida)	(20.878)	30.407	(12.440)	10.436
Componentes de otro resultado integral, antes de impuestos				
Diferencias de cambio por conversión				
Ganancias (pérdidas) por diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos	28.577	(150.540)	45.827	(739)
Ajustes de reclasificación en diferencias de cambio de conversión, antes de impuestos	-	-	-	-
Otro resultado integral, antes de impuestos, diferencias de cambio por conversión	<u>28.577</u>	<u>(150.540)</u>	<u>45.827</u>	<u>(739)</u>
Activos financieros disponibles para la venta				
Ganancias (pérdidas) por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta, antes de impuestos	-	-	-	-
Ajustes de reclasificación, activos financieros disponibles para la venta, antes de impuestos	-	-	-	-
Otro resultado integral, antes de impuestos, activos financieros disponibles para la venta	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
Coberturas del flujo de efectivo				
Ganancias (pérdidas) por coberturas de flujos de efectivo, antes de impuestos	1.906	9.982	(2.411)	7.509
Ajustes de reclasificación en coberturas de flujos de efectivo, antes de impuestos	-	-	-	-
Ajustes por importes transferidos al importe inicial en libros de las partidas cubiertas	-	-	-	-
Otro resultado integral, antes de impuestos, coberturas del flujo de efectivo	<u>1.906</u>	<u>9.982</u>	<u>(2.411)</u>	<u>7.509</u>
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) procedentes de inversiones en instrumentos de patrimonio	-	-	-	-
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) por revaluación	(54.648)	41.584	(47.279)	(809)
Otro resultado integral, antes de impuestos, ganancias (pérdidas) actuariales por planes de beneficios definidos	-	-	-	-
Participación en el otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos contabilizados utilizando el método de la participación	-	-	-	-
Otros componentes de otro resultado integral, antes de impuestos	<u>(24.165)</u>	<u>(98.974)</u>	<u>(3.863)</u>	<u>5.961</u>
Impuesto a las ganancias relacionado con componentes de otro resultado integral				
Impuesto a las ganancias relacionado con diferencias de cambio de conversión de otro resultado integral	1.863	16.223	(3.246)	(13.737)
Impuesto a las ganancias relacionado con inversiones en instrumentos de patrimonio de otro resultado integral	-	-	-	-
Impuesto a las ganancias relacionado con activos financieros disponibles para la venta de otro resultado integral	-	-	-	-
Impuesto a las ganancias relacionado con coberturas de flujos de efectivo de otro resultado integral	(230)	(2.019)	497	(1.561)
Impuesto a las ganancias relacionado con cambios en el superávit de revaluación de otro resultado integral	11.039	(11.174)	9.565	162
Impuesto a las ganancias relacionado con planes de beneficios definidos de otro resultado integral	-	-	-	-
Ajustes de reclasificación en el impuesto a las ganancias relacionado con componentes de otro resultado integral	-	-	-	-
Suma de impuestos a las ganancias relacionados con componentes de otro resultado integral	<u>12.672</u>	<u>3.030</u>	<u>6.816</u>	<u>(15.136)</u>
Otro resultado integral	<u>(11.493)</u>	<u>(95.944)</u>	<u>2.953</u>	<u>(9.175)</u>
Resultado integral total	<u>(32.371)</u>	<u>(65.537)</u>	<u>(9.487)</u>	<u>1.261</u>
Resultado integral atribuible a				
Resultado integral atribuible a los propietarios de la controladora	(48.363)	(40.775)	(18.600)	(16.383)
Resultado integral atribuible a participaciones no controladoras	<u>15.992</u>	<u>(24.762)</u>	<u>9.113</u>	<u>17.644</u>
Resultado integral total	<u>(32.371)</u>	<u>(65.537)</u>	<u>(9.487)</u>	<u>1.261</u>

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados intermedios

MASISA S.A. Y FILIALES

ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVOS CONSOLIDADO INTERMEDIOS MÉTODO DIRECTO
 POR LOS PERÍODOS DE TRES Y SEIS MESES TERMINADOS AL 30 DE JUNIO DE 2014 (NO AUDITADO) Y 2013
 (En miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

	30.06.2014	30.06.2013
	MUS\$	MUS\$
Estado de flujos de efectivo		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación		
Clases de cobros por actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	851.262	754.755
Cobros procedentes de regalías, cuotas, comisiones y otros ingresos de actividades ordinarias	26.840	16.930
Cobros procedentes de primas y prestaciones, anualidades y otros beneficios de pólizas suscritas	2.526	4.659
Otros cobros por actividades de operación	2.515	271
Clases de pagos		
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(645.941)	(644.060)
Pagos procedentes de contratos mantenidos para intermediación o para negociar	-	(7)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(79.522)	(79.381)
Pagos por primas y prestaciones, anualidades y otras obligaciones derivadas de las pólizas suscritas	(1.070)	(779)
Otros pagos por actividades de operación	(24.592)	(8.098)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(1.824)	3.662
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	130.194	47.952
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión		
Flujos de efectivo utilizados en la compra de participaciones no controladoras	-	-
Préstamos a entidades relacionadas	(2.333)	-
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	88.436	-
Compras de propiedades, planta y equipo	(36.004)	(93.924)
Intereses recibidos	719	3.848
Otras entradas (salidas) de efectivo	-	-
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	50.818	(90.076)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiación		
Importes procedentes de la emisión de acciones	-	80.210
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de patrimonio	-	-
Importes procedentes de préstamos de largo plazo	300.000	-
Importes procedentes de préstamos de corto plazo	74.144	219.139
Total importes procedentes de préstamos	374.144	219.139
Pagos de préstamos	(481.776)	(170.454)
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	(1.241)	(1.369)
Dividendos pagados	(4.918)	(10.988)
Intereses pagados	(18.044)	(24.292)
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	(8.541)	(3.503)
Otras entradas (salidas) de efectivo	(4.881)	(851)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiación	(145.257)	87.892
Incremento neto (disminución) en el efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	35.755	45.768
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	2.678	(4.801)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo	38.433	40.967
Efectivo y equivalentes al efectivo al principio del periodo	137.211	130.431
Efectivo y equivalentes al efectivo al final del periodo	175.644	171.398

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados intermedios

MASISA S.A. Y FILIALES

ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADOS INTERMEDIOS
 POR LOS PERÍODOS DE TRES Y SEIS MESES TERMINADOS AL 30 DE JUNIO DE 2014 (NO AUDITADO) Y 2013
 (En miles de dólares estadounidenses - MUS\$)

	Otras Reservas						Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
	Capital emitido	Superávit de Revaluación	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja	Reservas de ganancias y pérdidas por planes de beneficios definidos	Otras reservas varias					
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo Inicial Período Actual 01/01/2014	989.089	236.960	(413.854)	2.105	(1.447)	51.355	(124.881)	444.520	1.308.728	(77.202)	1.231.526
Incremento (disminución) por cambios en políticas contables	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) por correcciones de errores	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Saldo Inicial Reexpresado	989.089	236.960	(413.854)	2.105	(1.447)	51.355	(124.881)	444.520	1.308.728	(77.202)	1.231.526
Cambios en patrimonio											
Resultado Integral											
Ganancia (pérdida)								(12.094)	(12.094)	(8.784)	(20.878)
Otro resultado integral		(43.609)	5.873	1.676	-	(209)	(36.269)	(36.269)	(36.269)	24.776	(11.493)
Resultado integral		(43.609)	5.873	1.676	-	(209)	(36.269)	(12.094)	(48.363)	15.992	(32.371)
Emisión de patrimonio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Dividendos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) por otras aportaciones de los propietarios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Disminución (incremento) por otras distribuciones a los propietarios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	-	-	-	-	-	-	-	37.792	37.792	-	37.792
Incremento (disminución) por transacciones de acciones en cartera	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) por cambios en la participación de subsidiarias que no impliquen pérdida de control	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total de cambios en patrimonio	-	(43.609)	5.873	1.676	-	(209)	(36.269)	25.698	(10.571)	15.992	5.421
Saldo Final Período Actual 30/06/2014	989.089	193.351	(407.981)	3.781	(1.447)	51.146	(161.150)	470.218	1.298.157	(61.210)	1.236.947

	Otras Reservas						Otras reservas	Ganancias (pérdidas) acumuladas	Patrimonio atribuible a los propietarios de la controladora	Participaciones no controladoras	Patrimonio total
	Capital emitido	Superávit de Revaluación	Reservas por diferencias de cambio por conversión	Reservas de coberturas de flujo de caja	Reservas de ganancias y pérdidas por planes de beneficios definidos	Otras reservas varias					
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Saldo Inicial Período Actual 01/01/2013	909.123	216.783	(185.485)	(8.244)	(104)	51.183	74.133	398.916	1.382.172	(2.589)	1.379.583
Incremento (disminución) por cambios en políticas contables	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) por correcciones de errores	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Saldo Inicial Reexpresado	909.123	216.783	(185.485)	(8.244)	(104)	51.183	74.133	398.916	1.382.172	(2.589)	1.379.583
Cambios en patrimonio											
Resultado Integral											
Ganancia (pérdida)								21.875	21.875	8.532	30.407
Otro resultado integral		30.410	(101.023)	7.963	-	-	(62.650)	(62.650)	(62.650)	(33.294)	(95.944)
Resultado integral		30.410	(101.023)	7.963	-	-	(62.650)	21.875	(40.775)	(24.762)	(65.537)
Emisión de patrimonio	80.210	-	-	-	-	-	-	-	80.210	-	80.210
Dividendos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) por otras aportaciones de los propietarios	-	-	-	-	-	(15)	(15)	-	(15)	-	(15)
Incremento (disminución) por otras distribuciones a los propietarios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) por transferencias y otros cambios	(241)	-	-	-	-	241	241	-	-	-	-
Incremento (disminución) por transacciones de acciones en cartera	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Incremento (disminución) por cambios en la participación de subsidiarias que no impliquen pérdida de control	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total de cambios en patrimonio	79.969	30.410	(101.023)	7.963	-	226	(62.424)	21.875	39.420	(24.762)	14.658
Saldo Final Período Anterior 30/06/2013	989.092	247.193	(286.508)	(281)	(104)	51.409	11.709	420.791	1.421.592	(27.351)	1.394.241

Las notas adjuntas forman parte integral de estos estados financieros consolidados intermedios

ÍNDICE

MASISA S.A. NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

1	INFORMACIÓN GENERAL.....	10
2	DESCRIPCIÓN DEL NEGOCIO.....	10
3	RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS.....	13
4	EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO.....	33
5	OTROS ACTIVOS FINANCIEROS.....	34
6	OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS.....	35
7	DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR.....	36
8	SALDOS Y TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS.....	39
9	INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL MÉTODO DE LA PARTICIPACIÓN.....	43
10	INVENTARIOS.....	44
11	ACTIVOS BIOLÓGICOS.....	45
12	ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES.....	48
13	ACTIVOS NO CORRIENTES O GRUPOS DE ACTIVOS PARA SU DISPOSICIÓN CLASIFICADOS COMO MANTENIDOS PARA LA VENTA.....	49
14	PLUSVALÍA.....	49
15	PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPOS.....	53
16	IMPUESTOS DIFERIDOS E IMPUESTO A LA RENTA.....	60
17	OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES.....	63
18	CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR.....	68
19	OTRAS PROVISIONES A CORTO PLAZO Y LARGO PLAZO.....	69
20	PROVISIONES CORRIENTES Y NO CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS.....	70
21	OTROS PASIVOS NO FINANCIEROS NO CORRIENTES.....	72
22	INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PATRIMONIO NETO.....	73
23	INTERÉS MINORITARIO.....	78
24	INGRESOS ORDINARIOS.....	79
25	SEGMENTOS OPERATIVOS.....	80
26	OTROS INGRESOS Y OTROS GASTOS POR FUNCIÓN.....	83
27	INGRESOS Y COSTOS FINANCIEROS.....	84
28	MONEDA NACIONAL Y EXTRANJERA (Activos y Pasivos).....	86
29	INSTRUMENTOS FINANCIEROS.....	90
30	GESTIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS Y DEFINICIÓN DE COBERTURA.....	91
31	REVELACIONES DE LOS JUICIOS QUE LA GERENCIA HAYA REALIZADO AL APLICAR LAS POLÍTICAS CONTABLES DE LA ENTIDAD.....	99
32	GARANTÍAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS.....	100
33	COMPROMISOS FINANCIEROS.....	103
34	TRANSACCIONES NO MONETARIAS.....	104
35	CONTRATOS DE ARRENDAMIENTOS OPERATIVOS.....	104
36	PASIVOS CONTINGENTES Y ACTIVOS CONTINGENTES.....	105
37	MEDIO AMBIENTE.....	105
38	HECHOS POSTERIORES DESPUÉS DE LA FECHA DEL EJERCICIO SOBRE EL QUE SE INFORMA.....	106
39	APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.....	107

1 INFORMACIÓN GENERAL

Masisa S.A. es una sociedad anónima abierta chilena que hace oferta pública de sus valores, está inscrita en el Registro de Valores bajo el N° 0825 desde el 24 de marzo de 2004, y está sujeta a la fiscalización de la Superintendencia de Valores y Seguros de Chile y a la actual ley de sociedades anónimas N° 18.046 del 22 de octubre de 1981 y sus respectivas modificaciones posteriores. Para efectos tributarios se encuentra registrada bajo el rol único tributario (RUT) 96.802.690-9 y sus oficinas centrales están ubicadas en Apoquindo 3650, piso 10, comuna de Las Condes, en Santiago de Chile.

Conforme a lo requerido por la NIC 24, en Nota 8 se detallan los principales accionistas de la sociedad al 30 de junio de 2014, incluyendo los accionistas que poseen la mayor participación accionaria y que controlan directamente, o a través de algún tipo de entidad relacionada, el capital con derecho a voto de la compañía.

De esta forma, el accionista controlador de Masisa S.A. ejerce el control de esta última, directamente a través de las sociedades chilenas Inversiones Forestales Los Andes Limitada y GN Inversiones Limitada, dueñas en conjunto del 67,0% del capital accionario de Masisa.

El accionista controlador del 100,0% de las acciones de GN Inversiones Limitada e Inversiones Forestales Los Andes Limitada, a través de una serie de sociedades, es la sociedad extranjera Nueva Holding Inc. El dueño y propietario final del 100% de las acciones de Nueva Holding Inc., a través de una sociedad, es la entidad Bamont Trust Company Limited (Bamont), quien actúa en calidad de fideicomisario representando los intereses del fideicomiso constituido de acuerdo a las leyes de Bahamas denominado Viva Trust.

2 DESCRIPCIÓN DEL NEGOCIO

La estrategia corporativa de Masisa define su negocio principal como la producción y comercialización de tableros de madera para muebles y arquitectura de interiores (MDF y MDP/PB) en América Latina, siendo la segunda mayor compañía con capacidad productiva para este segmento de la región. La propuesta de valor de Masisa es ser una marca confiable, cercana a todos sus públicos interesados, anticipándose a las necesidades de los mercados por medio de la innovación en productos con diseño de vanguardia y servicios, y operando en forma responsable con la sociedad y el medio ambiente.

2.1 Negocio de Tableros

Masisa produce y comercializa tableros de madera en Latinoamérica y sus principales productos son: tableros MDF, tableros MDP, tableros de partículas PB y tableros melamínicos. Además, comercializa otros productos complementarios como madera aserrada y molduras MDF.

Masisa tiene 10 complejos industriales de tableros distribuidos en Chile, Argentina, Brasil, Venezuela y México. Estos cuentan con la certificación ISO 9.001, ISO 14.001 y OHSAS 18.001, con excepción de las plantas de Rexcel adquiridas en año 2013 en México. Asimismo, todos los tableros Masisa se producen bajo la norma europea E1 de baja emisión de formaldehído.

Masisa Industrial tiene una capacidad instalada de 3.427.000 metros cúbicos anuales para la fabricación de tableros, además de 1.801.000 metros cúbicos anuales para recubrimiento de



tableros con papeles melamínicos y folios. Asimismo, posee una capacidad anual total de 691.000 metros cúbicos de madera aserrada y procesos de remanufactura para la fabricación de molduras de MDF.

Masisa cuenta con un amplio mix de productos para las industrias del mueble y de la arquitectura de interiores, los cuales son elaborados siguiendo estrictos controles de calidad y altos estándares ambientales y sociales. Los principales productos son:

- i. **MDF.** Tableros de fibras de madera que se caracterizan por las excelentes terminaciones que se logran, un menor desgaste de herramientas y un importante ahorro de pintura al compararlo con otros tipos de tableros. Masisa fabrica tableros MDF con distintas características, formatos y espesores, los cuales comercializa crudos o revestidos con folios o melaminas.
- ii. **MDP.** Tablero de partículas de madera especialmente indicado para la producción de muebles de calidad de líneas rectas o formas orgánicas. Sus ventajas son su homogeneidad, resistencia, estabilidad dimensional y densidad, las cuales son ideales para nuevos usos en procesos de impresión, pintura y revestimiento.
- iii. **Tableros de Partículas PB.** Tableros fabricados con chips, viruta de madera y aserrín. Se caracterizan por ser resistentes y livianos. Se utilizan en la fabricación de muebles, principalmente en aquellas aplicaciones en las que se requieren terminaciones planas. Masisa produce tableros de partículas con distintas características, formatos y espesores, comercializándolos crudos o revestidos con folios o melaminas.
- iv. **Tableros Melamínicos.** Tableros de PB, MDP o MDF, recubiertos por ambas caras con láminas decorativas impregnadas con resinas melamínicas, que le otorgan una superficie totalmente cerrada, libre de poros, dura y resistente al desgaste superficial. Una amplia gama de colores y texturas permite ofrecer al mercado la mejor variedad de diseños, maderas y colores.
- v. **Molduras MDF.** Las molduras MDF de Masisa se comercializan en distintos perfiles y espesores. Se utilizan principalmente para realizar terminaciones en encuentros pared-piso, pared-techo y en marcos.
- vi. **Madera Aserrada.** Masisa produce madera aserrada seca que se comercializa en varios espesores y largos y se utiliza fundamentalmente en la fabricación de embalajes o pallets, muebles y en la construcción.

2.2 Negocios complementarios

La Sociedad cuenta con dos negocios complementarios que funcionan de manera sinérgica al negocio Tableros:

- a) **Forestal**, que administra 326,4 mil hectáreas de terrenos forestales, de las cuales 190,0 mil hectáreas corresponden a plantaciones y bosques, mayoritariamente de pinos y eucaliptos.

Las plantaciones de Masisa en Chile cuentan con la certificación FSC (Forest Stewardship Council), ISO 14.001, ISO 9.001 y OHSAS 18.001.

Las plantaciones en Brasil cuentan con la certificación FSC (Forest Stewardship Council) e ISO 14.001, ISO 9.001 y OHSAS 18.001.



La mayoría de las plantaciones en Argentina cuentan con la certificación FSC (Forest Stewardship Council).

Las plantaciones en Venezuela cuentan con la certificación FSC (Forest Stewardship Council), ISO 14.001 y OHSAS 18.001.

Patrimonio Forestal a junio de 2014 (Ha) (*)

Tipo de plantación	Chile	Brasil	Argentina	Venezuela	Total
Plantaciones Pino	48.517	9.956	29.488	80.612	168.573
Plantaciones Eucaliptus	362	914	15.910	-	17.186
Plantaciones Otras Especies	172	6	-	4.137	4.315
Terreno por forestar	7.960	1.691	8.631	51.528	69.810
Bosque nativo y Reservas	22.854	9.833	8.941	2.065	43.693
Otros Terrenos	3.808	618	9.413	8.999	22.838
Total	83.673	23.018	72.383	147.341	326.415

(*) El patrimonio forestal es medido y valorado anualmente, sin embargo, debido a la venta del 16% de nuestro patrimonio forestal, esta información ha sido actualizada.

Las inversiones en activos forestales se caracterizan por ser estables y de bajo riesgo y en ellas Masisa ha obtenido rentabilidades dentro de rangos adecuados al negocio. Estas características hacen de estos activos una excelente protección ante las fluctuaciones del mercado.

El manejo forestal de las plantaciones se efectúa bajo una estrategia de diversificación. Masisa ha generado una masa forestal de material genético de primera calidad, cuyos productos están orientados a diversas industrias y mercados.

b) Red de tiendas Placacento, Masisa cuenta con 348 Placacentros a junio 2014, mayoritariamente asociadas bajo un esquema tipo franquicia, distribuidas en Argentina, Brasil, Bolivia, Chile, Colombia, Ecuador, México, Paraguay, Perú, Uruguay y Venezuela. Están orientadas a carpinteros y mueblistas y ofrecen el rango completo de los productos de Masisa, como también productos y accesorios complementarios relacionados con la fabricación de muebles. La red Placacento juega un rol clave en la estrategia comercial y de crecimiento de la Compañía, ya que apoya el foco que tiene Masisa en el negocio de tableros.

2.3 Principales proyectos de inversión en curso

Los proyectos de inversión aprobados por el Directorio de Masisa buscan mejorar significativamente la eficiencia en la producción y aumentar la capacidad según la demanda esperada, asegurando el control efectivo de los impactos operacionales sobre la salud y el medio ambiente.

- **Líneas de tableros de partículas (PB) – México:** Con fecha 28 de febrero de 2013 Masisa adquirió activos de Rexcel, en un precio total de MUS\$54.300, más el capital de trabajo. Estos activos cuentan con una capacidad nominal anual de 460.000 metros

cúbicos, líneas de melamina, líneas de impregnación e impresión de papel, una planta de resinas, líneas de laminados decorativos de alta presión y otros activos. Este proyecto se encuentra en proceso final de inversión en mejoras operacionales, por un monto total de MUS\$12.600, el cual ha sido ejercido en un 86%. Dicha inversión ha permitido realizar mejoras en seguridad, medio ambiente, calidad del producto, disminución de costos de producción, mejoras de continuidad y mantenimiento. Se espera culminar este plan de inversiones en el mes de octubre de 2014.

- **Planta de tableros de MDF (Medium Density Fiberboard) – México:** Con fecha 4 de julio de 2013 el Directorio de Masisa aprobó la construcción de una planta MDF en el complejo industrial ubicado en Durango. Esta planta contará con una capacidad de producción de tableros MDF de 220.000 metros cúbicos al año, más una línea de melaminizado o recubrimiento de tableros con una capacidad de producción de 100.000 metros cúbicos al año. Fue definido el proveedor principal de la línea de producción quien será Dieffenbacher, proveedor con amplio reconocimiento en la construcción de equipos para la producción de tableros. A la fecha han comenzado los trabajos de obra civil para la planta de producción, contratación del personal clave del proyecto, y aumento de la capacidad de la planta química, todo lo anterior acorde al plan de tiempo inicialmente definido.

3 RESUMEN DE PRINCIPALES POLÍTICAS CONTABLES APLICADAS

Principios contables

Los presentes estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB).

En la preparación de los estados financieros consolidados se han utilizado determinadas estimaciones realizadas por la Gerencia de la Sociedad, para cuantificar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos. Estas estimaciones se refieren básicamente a:

- i. La valoración de activos y plusvalía comprada (menor valor de inversiones o fondos de comercio) para determinar la existencia de pérdidas por deterioro de los mismos.
- ii. Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de los pasivos y obligaciones con los empleados.
- iii. La vida útil de las propiedades, plantas y equipos e intangibles.
- iv. Las hipótesis utilizadas para el cálculo del valor razonable de los instrumentos financieros.
- v. Las hipótesis empleadas para calcular las estimaciones de obsolescencia de inventarios.
- vi. La probabilidad de ocurrencia y el monto de los pasivos de monto incierto o contingentes.

A pesar de que estas estimaciones se han realizado en función de la mejor información disponible en la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva, reconociendo los efectos del cambio de estimación en las correspondientes estados financieros consolidados futuros.

A continuación se describen las principales políticas contables adoptadas en la preparación de estos estados financieros consolidados. Tal como lo requiere la Norma Internacional de Contabilidad 1 (NIC 1), estas políticas han sido definidas en función de las NIIF vigentes al 30 de

junio de 2014, y han sido aplicadas de manera uniforme a los ejercicios que se presentan en estos estados financieros consolidados.

3.1 Ejercicio cubierto

Los presentes estados financieros consolidados de Masisa S.A. comprenden el estado de situación financiera consolidado intermedio por el período terminado al 30 de junio de 2014 y el estado de situación financiera consolidado por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2013. Los estados de resultados integrales por los períodos intermedios comprendidos entre el 1 de abril al 30 de junio de 2014 y 2013, y por los períodos de seis meses terminados al 30 de junio de 2014 y 2013, los estados de flujos de efectivo y los estados de cambios en el patrimonio por los períodos terminados al 30 de junio de 2014 y 2013. Todo esto de acuerdo a lo establecido por la circular Nro. 1924 de la Superintendencia de Valores y Seguros (SVS).

3.2 Bases de preparación

Los presentes estados financieros consolidados se presentan en miles de dólares de los Estados Unidos de Norteamérica y han sido preparados a partir de los registros de contabilidad mantenidos por Masisa S.A. y sus sociedades filiales.

3.3 Bases de consolidación

Los estados financieros consolidados de Masisa S.A. ("la Sociedad") y sus filiales ("el Grupo" en su conjunto) incluyen los activos, pasivos, resultados y flujos de efectivo de la Sociedad y de sus filiales. Los efectos de las transacciones significativas realizadas con las sociedades filiales han sido eliminados y se ha reconocido la participación de los inversionistas minoritarios que se presenta en el estado de situación financiera y en el estado de resultados integrales, en la cuenta Participaciones no controladoras.

Filiales: Una filial es una entidad sobre la cual la Sociedad tiene la capacidad de poder regir las políticas operativas y financieras para obtener beneficios a partir de sus actividades. Esta capacidad se manifiesta en general, aunque no únicamente, a través de la propiedad, directa o indirecta de más del 50% de los derechos sociales de la Sociedad.

En el cuadro adjunto, se detallan las sociedades filiales directas e indirectas, que han sido consolidadas por Masisa S.A.

PORCENTAJE DE PARTICIPACIÓN

RUT	País	NOMBRE SOCIEDAD	30.06.2014			31.12.2013			Moneda Funcional
			DIRECTO	INDIRECTO	TOTAL	DIRECTO	INDIRECTO	TOTAL	
76.120.369-K	Chile	Inversiones Internacionales Terranova S.A.	60%	0%	60%	60%	0%	60%	Dólar Estadounidense
99.511.350-3	Chile	Inversiones Calle Calle S.A.	50%	0%	50%	50%	0%	50%	Dólar Estadounidense
99.537.270-3	Chile	Masisa Forestal S.A.	100%	0%	100%	100%	0%	100%	Dólar Estadounidense
81.507.700-8	Chile	Forestal Tornagaleones S.A.	100%	0%	100%	100%	0%	100%	Dólar Estadounidense
77.790.860-K	Chile	Masisa Partes y Piezas Limitada	100%	0%	100%	100%	0%	100%	Dólar Estadounidense
76.112.774-8	Chile	Masisa Ecoenergía S.A.	100%	0%	100%	100%	0%	100%	Dólar Estadounidense
79.576.180-2	Chile	Placacentros Masisa Chile Ltda.	100%	0%	100%	100%	0%	100%	Pesos chilenos
76.771.720-2	Chile	Masisa Servicios Placacetro Ltda.	30%	70%	100%	30%	70%	100%	Pesos chilenos
76.816.200-K	Chile	Masisa Componentes SpA	1%	99%	100%	1%	99%	100%	Pesos chilenos
96.968.730-5	Chile	Placacentros Masisa Concepción S.A.	5%	95%	100%	5%	95%	100%	Pesos chilenos
0-E	Argentina	Forestal Argentina S.A.	99%	1%	100%	99%	1%	100%	Pesos argentinos
0-E	Argentina	Masisa Argentina S.A.	98%	2%	100%	98%	2%	100%	Pesos argentinos
0-E	Argentina	Placacetro Masisa Argentina S.A.	95%	5%	100%	95%	5%	100%	Pesos argentinos
0-E	Brasil	Masisa Do Brasil Ltda.	98%	2%	100%	98%	2%	100%	Real brasileño
0-E	Brasil	Masisa Madeiras Ltda.	0%	60%	60%	0%	60%	60%	Real brasileño
0-E	Brasil	Masisa Brasil Empreendimentos Florestais Ltda.	0%	100%	100%	0%	100%	100%	Real brasileño
0-E	Brasil	Placacetro Masisa Brasil Ltda.	0%	100%	100%	0%	100%	100%	Real brasileño
0-E	Colombia	Masisa Colombia S.A.	100%	0%	100%	0%	60%	60%	Pesos colombianos
0-E	Colombia	Masisa PLC S.A.S.	100%	0%	100%	0%	60%	60%	Pesos colombianos
0-E	Ecuador	Masisa Ecuador S.A.	100%	0%	100%	100%	0%	100%	Dólar Estadounidense
0-E	Ecuador	Retailtableros S.A.	100%	0%	100%	100%	0%	100%	Dólar Estadounidense
0-E	Estados Unidos	Masisa USA, Inc.	25%	45%	70%	25%	45%	70%	Dólar Estadounidense
0-E	Islas Cayman	Masisa Overseas Limited	100%	0%	100%	100%	0%	100%	Dólar Estadounidense
0-E	México	Maderas y Sintéticos Servicios S.A. de C.V.	99%	1%	100%	99%	1%	100%	Pesos mexicanos
0-E	México	Maderas y Sintéticos México S.A. de C.V.	100%	0%	100%	100%	0%	100%	Pesos mexicanos
0-E	México	Forestal Terranova México S.A. de C.V.	0%	60%	60%	0%	60%	60%	Pesos mexicanos
0-E	México	Masnova de México S.A. de C.V.	0%	80%	80%	0%	80%	80%	Pesos mexicanos
0-E	México	Masnova Química S.A. de C.V.	0%	100%	100%	0%	100%	100%	Pesos mexicanos
0-E	México	Placacetro Masisa México S.A. de C.V.	0%	100%	100%	0%	100%	100%	Pesos mexicanos
0-E	México	Masisa Manufactura S.A. de C.V.	0%	100%	100%	0%	100%	100%	Pesos mexicanos
0-E	Panamá	Terranova Panamá S.A.	0%	60%	60%	0%	60%	60%	Dólar Estadounidense
0-E	Perú	Maderas y Sintéticos Del Perú S.A.C.	99%	1%	100%	99%	1%	100%	Nuevo Sol peruano
0-E	Perú	Placacetro Masisa Perú S.A.C.	0%	100%	100%	0%	100%	100%	Nuevo Sol peruano
0-E	Venezuela	Terranova de Venezuela S.A.	0%	60%	60%	0%	60%	60%	Bolivar Fuerte
0-E	Venezuela	Corporación Forestal Venezuela S.A.	0%	60%	60%	0%	60%	60%	Bolivar Fuerte
0-E	Venezuela	Corporación Forestal Guayamure C.A.	0%	51%	51%	0%	51%	51%	Bolivar Fuerte
0-E	Venezuela	Corporación Forestal Imataca C.A.	0%	60%	60%	0%	60%	60%	Bolivar Fuerte
0-E	Venezuela	Andinos C.A.	0%	60%	60%	0%	60%	60%	Bolivar Fuerte
0-E	Venezuela	Fibranova C.A.	0%	60%	60%	0%	60%	60%	Bolivar Fuerte
0-E	Venezuela	Oxinoxa C.A.	0%	60%	60%	0%	60%	60%	Bolivar Fuerte

3.4 Moneda Funcional y Moneda de Presentación

La moneda funcional para cada entidad se ha determinado como la moneda del ambiente económico principal en que funciona. Las transacciones distintas a las que se realizan en la moneda funcional de la entidad se convierten a la tasa de cambio vigente a la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios expresados en monedas distintas a la funcional se convierten a las tasas de cambio de cierre. Las ganancias y pérdidas por la conversión se incluyen en las utilidades o pérdidas netas del ejercicio dentro de diferencias de cambio.

La moneda de presentación y la moneda funcional de la Sociedad Matriz es el dólar estadounidense. En la consolidación, las partidas de los estados de resultados integrales provenientes de entidades con una moneda funcional distinta al dólar estadounidense y que provienen de economías no hiperinflacionarias se convierten a las tasas de cambio promedio del ejercicio y, para aquellas que provengan de economías hiperinflacionarias, se convierten al tipo de cambio de cierre, previo al reajuste de inflación requerido. Las partidas del balance general provenientes de entidades con una moneda funcional distinta al dólar estadounidense se convierten a las tasas de cambio de cierre.

Las diferencias netas en moneda extranjera que provienen de operaciones de inversión o de cobertura de una entidad en el exterior son controladas directamente en el patrimonio hasta el momento de la enajenación de la inversión, momento en el cual son registrados con cargo o abono a resultados. Los resultados por impuestos y créditos atribuibles a estas operaciones son registrados con cargo o abono a patrimonio hasta el momento de su enajenación.

Cuando la sociedad tiene una partida monetaria por cobrar o por pagar a una de sus operaciones en moneda funcional distinta de la matriz, y la liquidación de dicha partida no es probable que se produzca en un futuro predecible, la partida es considerada como inversión neta; es por ello que las diferencias de cambio que se produzcan, son reconocidas en otros resultados integrales dentro de patrimonio, según lo establece NIC 21 en párrafo 32.

Para el caso de las filiales en el exterior, se ha definido como moneda funcional la moneda local de cada país, producto de poseer un enfoque de negocios y flujos principalmente locales. Para las sociedades que corresponden a vehículos de inversión se ha definido como moneda funcional la moneda de la Sociedad Matriz.

Las monedas funcionales definidas en cada país donde Masisa o sus filiales operan, son las siguientes:

<u>País</u>	<u>Moneda Funcional</u>
Chile	Dólar estadounidense/ Pesos chilenos (*)
Argentina	Pesos argentinos
Brasil	Reales brasileños
Venezuela	Bolívar fuerte
México	Pesos mexicanos
Perú	Nuevos soles peruanos
Colombia	Pesos colombianos
Ecuador	Dólar estadounidense
Estados Unidos	Dólar estadounidense
Panamá	Dólar estadounidense
Islas Cayman	Dólar estadounidense

(*) Las unidades de negocios de tableros y forestal tienen definida su moneda funcional en Dólares estadounidenses, mientras que los negocios de tiendas propias Placacentros y componentes de muebles se ha definido su moneda funcional en Pesos chilenos.

3.5 Bases de conversión

Los activos y pasivos en monedas diferentes a las monedas funcionales, son traducidos a dólares a los tipos de cambio vigentes a la fecha de cierre de los estados financieros, de acuerdo al siguiente detalle:

(por dólar estadounidense)	30.06.2014	31.12.2013	30.06.2013
Pesos chilenos (CLP)	552,72	524,61	507,16
Pesos argentinos	8,13	6,52	5,39
Unidad de fomento (UF)	0,02	0,02	0,02
Reales brasileños	2,20	2,34	2,22
Bolívar fuerte	10,60	11,30	6,30
Pesos mexicanos	13,00	13,07	13,02
Pesos colombianos	1.881,19	1.926,83	1.929,00
Nuevos soles peruanos	2,80	2,79	2,78

En el caso de Venezuela está vigente un sistema de control de cambios que regula el acceso a Dólares a personas y empresas (ver nota 30.3). La sociedad ha decidido utilizar el tipo de cambio de la subasta vigente en SICAD 1 al 30 de junio de 2014 de B\$/US\$10,60 (B\$11,30 al 31 de diciembre de 2013) para presentar sus estados financieros y operaciones.

En el caso de Argentina, desde octubre de 2011 está vigente un régimen de control cambiario que regula el acceso a divisas para importaciones, pagos de préstamos, dividendos y compras del público en general. Como resultado, el acceso a Dólares ha estado restringido y ha surgido un mercado paralelo que ha experimentado una significativa alza respecto del Dólar Oficial (ver nota 30.3).

3.6 Propiedad, planta y equipo

Los terrenos forestales son presentados en el estado de situación financiera a sus montos revaluados, calculando el valor razonable a la fecha de la revaluación. Las revaluaciones se efectúan con suficiente frecuencia, de tal manera que el importe en libros no difiera materialmente del que se habría calculado utilizando los valores razonables a la fecha al final del ejercicio sobre el cual se informa.

Cualquier aumento en la revaluación de dichos terrenos forestales se reconoce en otro resultado integral, excepto si revierte una disminución en la revaluación del mismo previamente reconocida en resultados, en cuyo caso el aumento se acredita a resultados en la medida en que se carga la disminución previa. Una disminución del importe en libros de la reevaluación de dichos terrenos es registrada en resultados en la medida que excede el saldo, si existe alguno, mantenido en la reserva de revaluación de propiedades relacionado con una revaluación anterior de dicho activo.

Los bienes de Propiedad, planta y equipo excluidos los terrenos forestales son registrados al costo, menos depreciación acumulada y pérdidas por deterioro de valor acumuladas. El costo de los elementos de Propiedades, planta y equipo comprende su precio de adquisición más todos los costos directamente relacionados con la ubicación del activo y su puesta en condiciones de funcionamiento, según lo previsto por la administración.

La administración de la Sociedad ha considerado que los costos por desmantelamiento, retiro o rehabilitación de elementos de propiedad, planta y equipos son equivalentes a su valor residual, por lo que no han sido considerados como parte adicional del costo de estos.

Las construcciones en curso incluyen los siguientes conceptos devengados únicamente durante el ejercicio de construcción:

- i. Gastos financieros relativos a la financiación externa que sean directamente atribuibles a las construcciones, tanto si es de carácter específica como genérica. En relación con el financiamiento, los gastos financieros activados se obtienen aplicando el costo promedio ponderado de financiación de largo plazo a la inversión promedio acumulada no financiada específicamente susceptible de activación.
- ii. Gastos de personal relacionados en forma directa y otros de naturaleza operativa atribuibles a la construcción.

- iii. Costos por ganancias o pérdidas por coberturas calificadas de flujos de efectivo de las adquisiciones de activo fijo en moneda extranjera registradas originalmente en el patrimonio neto.

Los gastos de reparaciones, conservación y mantenimiento se imputan a resultados en el ejercicio en que se producen.

Los costos de ampliación, modernización o mejoras que representen un aumento de la productividad, capacidad, eficiencia o un aumento de la vida útil, son activados aumentando el valor de los bienes.

Asimismo, en este rubro se incluyen las inversiones efectuadas en activos a través de contratos que según las NIIF constituyen un arrendamiento financiero, aún cuando los bienes involucrados no son jurídicamente de propiedad de la Sociedad.

Los bienes del activo fijo que se encuentran temporalmente inactivos al cierre del ejercicio han sido clasificados en el rubro "Otros activos fijos". Los bienes del activo fijo que se encuentran inactivos y disponibles para la venta han sido clasificados en el rubro de "Activos no Corrientes o Grupos de Activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta" y se presentan a su valor estimado de realización cuando éste es inferior al costo histórico neto.

La utilidad o pérdida resultantes de la enajenación o retiro de un bien se calcula como la diferencia entre el precio obtenido en la enajenación y el valor registrado en los libros, neto de depreciación, reconociendo el cargo o abono a resultados del ejercicio.

3.7 Depreciación

La Sociedad deprecia los activos de Propiedad, planta y equipo desde el momento en que los bienes están en condiciones de uso. Los elementos de Propiedad, planta y equipo que se relacionan directamente con la producción son depreciados en base a unidades de producción. Los otros componentes de Propiedad, planta y equipos, se deprecian usando el método lineal, utilizando como base de cálculo el costo de los bienes, distribuidos linealmente sobre sus vidas útiles estimadas.

La vida útil de los elementos de Propiedades, plantas y equipos se revisa anualmente.

Los terrenos forestales e industriales se registran de forma independiente de los edificios o instalaciones que puedan estar asentadas sobre los mismos y se entiende que tienen una vida útil indefinida, y por lo tanto, no son objetos de depreciación.

3.8 Activos Biológicos

Las plantaciones forestales (vuelos) se miden a su valor justo (fair value) menos costos de venta en el punto de cosecha o recolección. Las ganancias (pérdidas) surgidas en el reconocimiento de un activo biológico a su valor razonable, menos los costos de formación incurridos, son incluidas en la ganancia (pérdida) en el ejercicio que se conozcan. El valor razonable de los vuelos es determinado a partir de la metodología de flujos de caja descontados utilizando tasas de descuento de mercado.

Los costos de formación de estos activos son registrados como gasto en el ejercicio en que estos se incurren y, para efectos de presentación, son reflejados netos de la variación de activos biológicos (VAB) en el rubro “Otros ingresos, por función”.

Los vuelos incluidos en plan de cosecha de los doce meses siguientes a los de la fecha de presentación de los estados financieros consolidados son clasificados como Activos biológicos corrientes.

3.9 Activos intangibles y plusvalía

Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles son registrados al costo menos cualquier amortización acumulada y cualquier pérdida acumulada por deterioro.

Las vidas útiles de los activos intangibles se definen como finitas e indefinidas. En el caso de los activos intangibles con vida útil indefinida, anualmente se realiza la prueba de deterioro de valor, ya sea individualmente o a nivel de unidad generadora de efectivo (“UGE”).

Se presenta como Intangible de vida útil indefinida el menor valor, el cual representa la diferencia positiva entre el costo de adquisición y el valor justo de los activos adquiridos identificables, pasivos y pasivos contingentes de la entidad adquirida. El menor valor es inicialmente medido al costo y posteriormente medido al costo menos cualquier pérdida por deterioro, en el caso de existir.

La Plusvalía es revisada anualmente para determinar si existe o no indicadores de deterioro, o más frecuentemente si eventos o cambios en circunstancias indican que el valor libro puede estar deteriorado. El deterioro es determinado para la Plusvalía por medio de evaluar el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo (o grupo de unidades generadoras de efectivo) al cual está relacionado la Plusvalía. Cuando el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo (o grupo de unidades generadoras de efectivo) es menor al valor libros de la unidad generadora de efectivo (o grupo de unidades generadoras de efectivo) a la cual se ha asignado una Plusvalía, se reconoce una pérdida por deterioro. La Sociedad al 30 de junio de 2014 no ha identificado indicios de deterioro.

3.10 Activos disponibles para la venta y operaciones discontinuadas

Son clasificados como disponibles para la venta los activos no corrientes cuyo valor libros se recuperará a través de una operación de venta y no a través de su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo está disponible para la venta inmediata en su estado actual.

Estos activos son valorizados al menor valor entre su valor libro y el valor razonable de realización.

3.11 Deterioro del valor de los activos no financieros

Los activos intangibles que tienen una vida útil indefinida y los menores valores, no están sujetos a amortización y se deben someter anualmente a pruebas de pérdidas por deterioro del valor.

Los activos sujetos a amortización se someten a pruebas de pérdidas por deterioro siempre que exista evidencia objetiva de que, como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial, el importe en libros puede no ser recuperable totalmente.

A efectos de evaluar las pérdidas por deterioro del valor, los activos se agrupan al nivel más bajo para el que hay flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo).

Se reconoce una pérdida por deterioro por el exceso del importe en libros del activo sobre su importe recuperable. El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable de un activo menos los costos para la venta y el valor en uso. Al evaluar este último valor, los flujos de caja futuros estimados se descuentan a su valor presente, utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje el valor en el tiempo del dinero y los riesgos específicos del activo de acuerdo a condiciones de mercado.

Si el valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo (UGE) se estima que es menor que su valor libros, este último se disminuye al valor recuperable, reconociendo un deterioro de inmediato como otra depreciación. En caso que posteriormente se reverse un deterioro, el valor libros aumenta a la estimación revisada del valor recuperable, pero hasta el punto que no supere el valor libros que se habría determinado originalmente.

3.12 Activos financieros corrientes y no corrientes

La Sociedad clasifica sus activos financieros dentro de las siguientes categorías de acuerdo con NIC 39:

- Activos financieros a valor razonable con cambios en resultado
- Cuentas por cobrar

La clasificación depende del propósito para el cual los activos fueron adquiridos.

La Sociedad clasifica sus activos al momento del reconocimiento inicial.

i. Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados: Los activos a valor justo con cambios en resultados incluyen activos financieros mantenidos para negociación y activos financieros designados en el reconocimiento inicial a valor justo con cambios en resultados.

Los activos financieros son clasificados como disponibles para la venta si son adquiridos con el propósito de venderlos en el corto plazo.

ii. Cuentas por cobrar: Cuentas por cobrar son activos financieros no derivados, con pagos fijos o determinables y que no cotizan en un mercado activo.

Se registran a su costo amortizado, correspondiendo éste básicamente al efectivo entregado, menos las devoluciones de principal efectuadas, más los intereses devengados y no cobrados, en el caso de los préstamos, y al valor actual de la contraprestación realizada, en el caso de las cuentas por cobrar. Se incluyen en activos corrientes, excepto para vencimientos superiores a 12 meses desde la fecha de estado de situación financiera, en cuyo caso se clasifican como activos no corrientes. Los préstamos y cuentas a cobrar se incluyen en deudores comerciales y otras cuentas por cobrar en el estado de situación financiera.

- iii. Método de tasa de interés efectiva:** El método de tasa de interés efectiva corresponde al método de cálculo del costo amortizado de un activo financiero y de la asignación de los ingresos por intereses durante todo el ejercicio correspondiente. La tasa de interés efectiva corresponde a la tasa que descuenta exactamente los flujos futuros de efectivo estimados por cobrar (incluyendo todos los cargos pagados o recibidos que forman parte integral de la tasa de interés efectiva, los costos de transacción y otros premios o descuentos), durante la vida esperada del activo financiero. Todos los pasivos bancarios y obligaciones financieras de largo plazo de la Sociedad, se encuentran registrados bajo éste método.
- iv. Deterioro de activos financieros:** Los activos financieros, distintos de aquellos valorizados a valor razonable a través de resultados, son evaluados a la fecha de cada estado de situación para establecer la presencia de indicadores de deterioro. Los activos financieros se encuentran deteriorados cuando existe evidencia objetiva de que, como resultado de uno o más eventos ocurridos después del reconocimiento inicial, los flujos futuros de caja estimados de la inversión han sido impactados.

En el caso de los activos financieros valorizados al costo amortizado, la pérdida por deterioro corresponde a las diferencias entre el valor libros del activo y el valor presente de los flujos futuros de caja estimados, descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

Considerando que al 30 de junio de 2014 la totalidad de las inversiones financieras clasificadas como activos financieros a valor justo con cambios en resultados que mantiene la Sociedad han sido efectuadas en instituciones de la más alta calidad crediticia, las pruebas de deterioro realizadas indican que no existe deterioro observable.

3.13 Pasivos financieros corrientes y no corrientes

Pasivos financieros - Los pasivos financieros se clasifican, ya sea como pasivo financiero a "valor razonable con cambios en resultados", o como "otros pasivos financieros".

- i. Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados** - Los pasivos financieros son clasificados a valor razonable con cambio en resultados cuando éstos son mantenidos para negociación o son designados a valor razonable con cambios en de resultados.
- ii. Otros pasivos financieros** - Otros pasivos financieros, incluyendo los préstamos, se valorizan inicialmente por el monto de efectivo recibido, netos de los costos de transacción. Los otros pasivos financieros son posteriormente valorizados al costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva, reconociendo los gastos por intereses sobre la base de la rentabilidad efectiva.
- iii. Método de tasa de interés efectiva:** El método de la tasa de interés efectiva corresponde al método de cálculo del costo amortizado de un pasivo financiero y de la asignación de los gastos por intereses durante todo el ejercicio correspondiente. La tasa de interés efectiva corresponde a la tasa que descuenta exactamente los flujos futuros de efectivo estimados por pagar durante la vida esperada del pasivo financiero o, cuando sea apropiado, un ejercicio menor cuando el pasivo asociado tenga una opción de prepago que se estime será ejercida.

Las obligaciones financieras se presentan a valor neto, es decir, se rebajan del valor por los descuentos y gastos asociados a la colocación de éstas, la sociedad da de baja las obligaciones cuando éstas son pagadas, anuladas o expiran.

3.14 Instrumentos financieros derivados

Los efectos que surjan producto de los cambios del valor razonable de este tipo de instrumentos, se registran, dependiendo de su valor, en activos o pasivos de cobertura, en la medida que la cobertura de esta partida haya sido declarada como altamente efectiva de acuerdo a su propósito. La correspondiente utilidad o pérdida no realizada se reconoce en resultados del ejercicio en que los contratos son liquidados o dejan de cumplir las características de cobertura.

La Sociedad mantiene vigentes contratos de derivados de moneda y de tasa de interés. Los derivados inicialmente se reconocen a valor justo a la fecha de la firma del contrato respectivo y posteriormente se revalorizan a su valor razonable a la fecha de cada cierre. Las ganancias o pérdidas resultantes se reconocen en ganancias o pérdidas en función de la efectividad del instrumento derivado y según la naturaleza de la relación de cobertura. Una cobertura se considera altamente efectiva cuando los cambios en el valor razonable o en los flujos de caja de la partida subyacente atribuibles al riesgo cubierto, se compensan con los cambios en el valor razonable o en los flujos de efectivo del instrumento de cobertura, con una efectividad que se encuentre en el rango 80% - 125%. La Sociedad denomina sus derivados como instrumentos de cobertura de riesgo de tipo de cambio o de tasa de interés (instrumentos de cobertura de flujos de caja).

Un instrumento derivado se presenta como un activo no corriente o un pasivo no corriente si el ejercicio de vencimiento remanente del instrumento supera los 12 meses y no se espera su realización o pago dentro de los 12 meses posteriores. Los demás instrumentos derivados se presentan como activos corrientes o pasivos corrientes.

- i. **Derivados implícitos** - La Sociedad evalúa la existencia de derivados implícitos en contratos de instrumentos financieros para determinar si sus características y riesgos están estrechamente relacionados con el contrato principal, siempre que el conjunto no esté contabilizado a valor razonable. En caso de no estar estrechamente relacionados, son registrados separadamente, contabilizando las variaciones de valor en la cuenta de resultados consolidados. A la fecha, Masisa ha determinado que no existen derivados implícitos separables en sus contratos.
- ii. **Contabilidad de coberturas** - La Sociedad denomina ciertos instrumentos como de cobertura. Pueden incluir derivados o derivados implícitos, ya sea como instrumentos de cobertura del valor razonable o instrumentos de cobertura de flujos de caja.

Al inicio de la relación de cobertura, Masisa documenta la relación entre los instrumentos de cobertura y el ítem cubierto, junto con los objetivos de su gestión de riesgo y su estrategia para realizar diferentes transacciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de manera continuada, la Sociedad documenta si el instrumento de cobertura utilizado en una relación de cobertura es altamente efectivo en compensar cambios en los valores justos o flujos de caja del ítem cubierto.

- iii. **Instrumentos de cobertura del valor justo** - El cambio en los valores justos de los instrumentos derivados denominados y que califican como instrumentos de cobertura del valor justo, se contabilizan en ganancias y pérdidas de manera inmediata, junto con

cualquier cambio en el valor justo del ítem cubierto que sea atribuible al riesgo cubierto. A la fecha, Masisa no ha clasificado coberturas de este tipo.

- iv. Coberturas de flujos de caja** - La porción efectiva de los cambios en el valor justo de los instrumentos derivados que se denominan y califican como instrumentos de cobertura de flujos de caja se difiere en el patrimonio, en una reserva de Patrimonio Neto denominada "Cobertura de Flujo de Caja". La ganancia o pérdida relacionada a la porción ineficaz, de ser el caso, se reconoce de manera inmediata en ganancias o pérdidas, y se incluye en la línea de "Costos Financieros" del estado de resultados. Los montos diferidos en el patrimonio se reconocen como ganancias o pérdidas en los ejercicios cuando el ítem cubierto se reconoce en ganancias o pérdidas, en la misma línea del estado de resultados que el ítem cubierto fue reconocido. Sin embargo, cuando la transacción prevista que se cubre resulta en el reconocimiento de un activo no financiero o un pasivo no financiero, las ganancias y pérdidas previamente diferidas en el patrimonio se transfieren del patrimonio y se incluyen en la valorización inicial del costo de dicho activo o pasivo.

La contabilidad de cobertura se discontinúa cuando Masisa anula la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura vence o se vende, se finaliza, o ejerce, o ya no califica para la contabilidad de coberturas. Cualquier ganancia o pérdida diferida en el patrimonio en ese momento se mantiene en el patrimonio y se reconoce cuando la transacción prevista finalmente se reconoce en ganancias o pérdidas. Cuando ya no es esperable que una transacción prevista ocurra, la ganancia o pérdida acumulada que fue diferida en el patrimonio se reconoce de manera inmediata en ganancias o pérdidas.

3.15 Inventario

Los inventarios son presentados al costo de adquisición y producción según corresponda o valor neto realizable, el menor.

El costo de los productos terminados y de los productos en proceso incluye los costos de materias primas, mano de obra directa, otros costos directos, gastos generales de fabricación y la depreciación de los bienes de propiedades, plantas y equipos que participan en el proceso productivo (basados en unidades de producción), pero no incluye costos por intereses.

El valor neto realizable representa el precio de venta estimado menos todos los costos necesarios para la venta.

Las existencias se valorizan al costo según los siguientes métodos:

- i. Las existencias de productos en proceso y terminados** se valorizan al costo de producción, según el sistema de costo por absorción.
- ii. Los trozos de madera pulpable y rústica** se valorizan al costo promedio de producción o valor de adquisición, según corresponda.
- iii. Los materiales, repuestos, suministros y otros** se valorizan al costo promedio de adquisición. La Sociedad ha deducido a su posible valor neto de realización, los materiales y repuestos defectuosos u obsoletos cuando se cumplan algunos criterios, tales como:
 - Escaso uso alternativo de materiales o repuestos con baja rotación.

- Eventual pérdida de valor comercial de productos terminados en almacenajes prolongados por deterioros respecto de los estándares exigidos por el mercado.

3.16 Estado de flujo de efectivo

Para efectos de preparación del Estado de flujos de efectivo, la Sociedad ha definido las siguientes consideraciones:

El efectivo y equivalentes al efectivo incluyen el efectivo en caja, los depósitos a plazo en entidades de crédito y otras inversiones a corto plazo de gran liquidez con un vencimiento al cierre del ejercicio no superior a tres meses. En el balance de situación, los sobregiros bancarios se clasifican como recursos ajenos en el pasivo corriente.

- Actividades de operación:** Son las actividades que constituyen la principal fuente de ingresos ordinarios de la Sociedad, así como otras actividades que no puedan ser calificadas como de inversión o financiación.
- Actividades de inversión:** Corresponden a actividades de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- Actividades de financiación:** Actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

3.17 Impuesto a las ganancias

La Sociedad y sus filiales en Chile determinan la base imponible y calculan su impuesto a la renta de acuerdo con las disposiciones legales vigentes en cada ejercicio. Sus filiales en el extranjero lo hacen según las normas de los respectivos países.

Los impuestos diferidos originados por diferencias temporales y otros eventos que crean diferencias entre la base contable y tributaria de activos y pasivos, se registran de acuerdo con lo establecido en la NIC 12 "Impuesto a las ganancias".

El impuesto sobre sociedades se registra en la cuenta de resultados consolidada o en las cuentas de patrimonio neto del estado de situación financiera consolidado en función de donde se hayan registrado las ganancias o pérdidas que lo hayan originado. Las diferencias entre el valor contable de los activos y pasivos y su base fiscal generan los saldos de impuestos diferidos de activo o de pasivo, que se calculan utilizando las tasas fiscales que se espera estén vigentes cuando los activos y pasivos se realicen.

Las variaciones producidas en el ejercicio en los impuestos diferidos de activo o pasivo se registran en la cuenta de resultados consolidada o directamente en las cuentas de patrimonio del estado de situación financiera, según corresponda.

Los activos por impuestos diferidos se reconocen únicamente cuando se espera disponer de utilidades tributarias futuras suficientes para recuperar las deducciones por diferencias temporales.

3.18 Beneficios al personal

De acuerdo a lo establecido en la NIC 19, las obligaciones de indemnización por años de servicio son calculadas y actualizadas anualmente de acuerdo a valorizaciones realizadas por un actuario independiente, reconociendo la obligación de beneficios por retiro del personal, como un beneficio de post empleo dentro de planes de beneficios utilizando el método de unidad de crédito proyectada.

La obligación reconocida en el Estado de Situación Financiera representa el valor actual de la obligación de indemnización por años de servicio. Las utilidades y pérdidas actuariales se reconocen en el estado de resultados integrales, mientras que el costo del servicio se reconoce en el estado de resultados en el ejercicio que corresponde.

El importe de los pasivos actuariales netos devengados al cierre del ejercicio se presenta en el ítem Provisiones corrientes y no corrientes por beneficios a los empleados, del Estado de Situación Financiera Consolidado.

3.19 Provisiones

Las obligaciones existentes a la fecha del balance, surgidas como consecuencia de sucesos pasados de los que pueden derivarse perjuicios patrimoniales para la Sociedad y cuyo importe al momento de cancelación son indeterminados, se registran como provisiones por el valor actual del importe más probable que se estima la Sociedad tendrá que desembolsar para cancelar la obligación.

Las provisiones se estiman periódicamente y se cuantifican teniendo en consideración la mejor información disponible a la fecha de cada cierre contable.

3.20 Reconocimiento de ingresos

Los ingresos son reconocidos en la medida que es probable que los beneficios económicos fluirán a la Sociedad y puedan ser confiablemente medidos. Los siguientes criterios específicos de reconocimiento también deben ser cumplidos antes de reconocer ingresos.

- i. **Venta de bienes** - Los ingresos por venta de bienes son reconocidos cuando los riesgos y los beneficios significativos de la propiedad de los bienes han sido traspasados al comprador, generalmente al despachar los bienes.
- ii. **Ingresos por prestación de servicios** - Los ingresos ordinarios asociados a la prestación de servicios se reconocen proporcionalmente en consideración al grado de realización de la prestación a la fecha de balance, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.
- iii. **Ingresos por intereses** - Los ingresos son reconocidos a medida que los intereses son devengados en función del principal que está pendiente de pago y de la tasa de interés aplicable.

3.21 Ganancias por acción

La ganancia básica por acción se calcula como el cociente entre la ganancia (pérdida) neta del ejercicio atribuible a la Sociedad y el promedio ponderado de acciones ordinarias de la misma en circulación durante dicho ejercicio, sin incluir el número medio de acciones de la Sociedad en poder de alguna sociedad filial, si en alguna ocasión fuera el caso. Masisa no ha realizado ningún tipo de operación de potencial efecto dilusivo que suponga una ganancia por acción diluida diferente del beneficio básico por acción.

3.22 Dividendos

La obligación y distribución de dividendos a los accionistas se reconoce como un pasivo al cierre anual en los estados financieros cuando corresponde, en función de la política de dividendos aprobada por la Junta de Accionistas o por la obligación generada por el marco regulador en Chile (dividendo mínimo del 30% de la utilidad líquida distribuible), la que sea mayor.

3.23 Combinación de negocios

Las combinaciones de negocios están contabilizadas usando el método de compras. Esto involucra el reconocimiento de activos identificables (incluyendo activos intangibles anteriormente no reconocidos) y pasivos (incluyendo pasivos contingentes y excluyendo reestructuraciones futuras) del negocio adquirido al valor justo.

La plusvalía adquirida en una combinación de negocios es inicialmente medida al costo, siendo igual al exceso del costo de la combinación de negocios sobre el interés de la Sociedad en el valor justo neto de los activos, pasivos y pasivos contingentes identificables y registrables de la adquisición. Luego del reconocimiento inicial, la plusvalía es medida al costo menos cualquier pérdida acumulada por deterioro. Para los propósitos de pruebas de deterioro, la plusvalía adquirida en una combinación de negocios es asignado desde la fecha de adquisición a cada unidad generadora de efectivo de la Sociedad o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera serán beneficiadas por las sinergias de la combinación, sin perjuicio de si otros activos o pasivos de la Sociedad son asignados a esas unidades o grupos de unidades. Cada unidad o grupo de unidades a las cuales se les asigna menor valor de inversión:

- i. Representa el menor nivel dentro la Sociedad al cual el menor valor de inversión es monitoreado para propósitos internos de la administración; y
- ii. No es más grande que un segmento basado en o el formato de reporte primario o secundario (NIIF 8).

Si, luego de la revaluación, el valor razonable de los activos netos identificables de la adquirida excede la suma de la contraprestación transferida, dicho exceso se reconoce inmediatamente en el estado de resultados como una ganancia por una compra en términos muy ventajosos.

Cuando la plusvalía forma parte de una unidad generadora de efectivo (grupo de unidades generadoras de efectivo) y parte de la operación dentro de esa unidad es enajenada, la plusvalía asociada con la operación enajenada es incluida en el valor libros de dicha operación para determinar las utilidades o pérdidas por enajenación de dicha operación. La plusvalía enajenada

en esta circunstancia es medida en base a los valores relativos de la operación enajenada y la porción retenida de la unidad generadora de efectivo.

El periodo de medición es el periodo efectivo a partir de la fecha de adquisición hasta que la Sociedad obtiene la totalidad de la información sobre los hechos y circunstancias que existieran a la fecha de adquisición, según NIIF 3 R.

3.24 Inversiones en Coligadas y Asociadas

Coligadas o asociadas son todas las entidades sobre las que la sociedad ejerce influencia significativa pero no tiene control. El control, viene asociado por la participación en los derechos de voto de la sociedad donde se invierte, los derechos a retorno en esta inversión, y la capacidad de utilizar el poder que la sociedad ostenta, para influir sobre la entidad con el fin de afectar los retornos de la inversión.

Las inversiones en coligadas o asociadas se contabilizan por el método de participación e inicialmente se reconocen por su costo. La inversión de la Sociedad en coligadas o asociadas incluye la plusvalía -goodwill (neto de cualquier pérdida por deterioro acumulada) identificada en la adquisición, y se presentan en la línea Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación, en el activo no corriente.

La participación de la Sociedad en las pérdidas o ganancias posteriores a la adquisición de sus coligadas o asociadas se reconoce en resultados, y su participación en los movimientos posteriores a la adquisición se reconoce en reservas. Los movimientos posteriores a la adquisición acumulados, se ajustan contra el importe en libros de la inversión. Cuando es necesario para asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Matriz, se modifican las políticas contables de las asociadas.

3.25 Arrendamientos

La sociedad mantiene dos tipos de contratos de arrendamiento, los cuales tienen el siguiente tratamiento:

- i. **Arrendamientos financieros:** es el caso en que el arrendador transfiere sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad del activo al arrendatario. La propiedad del activo, en su caso, puede o no ser transferida.

Quando Masisa o alguna filial, actúan como arrendatarias de un bien en arrendamiento financiero, el costo de los activos arrendados se presenta en el estado de situación financiera consolidado según la naturaleza del bien objeto del contrato y, simultáneamente, se registra un pasivo en el estado de situación financiera por el mismo importe. Dicho importe será el menor entre el valor razonable del bien arrendado o la suma de los valores actuales de las cantidades a pagar al arrendador más, en su caso, el precio de ejercicio de la opción de compra.

Estos activos se amortizan con criterios similares a los aplicados al conjunto de las propiedades, planta y equipo de uso propio o en el plazo del arrendamiento, cuando éste sea más corto.

Los gastos financieros derivados de la actualización financiera del pasivo registrado se cargan en el rubro "Otros gastos varios de operación" de los resultados integrales consolidados.

- ii. **Arrendamientos operativos:** Los arrendamientos en los cuales la propiedad del bien arrendado y sustancialmente todos los riesgos y ventajas que recaen sobre el activo permanecen en el arrendador, son clasificados como operativos.

Los ingresos o gastos procedentes de los contratos de arrendamiento se reconocen en el rubro “Otros ingresos” u “Otros gastos” de la cuenta de resultados, según se incurren.

3.26 Clasificación de saldos en corriente y no corriente

En el estado de situación financiera consolidado, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos. Es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho ejercicio. En el caso que existiese obligaciones cuyo vencimiento es inferior a doce meses, pero cuyo refinanciamiento a largo plazo esté asegurado a juicio de la Sociedad, mediante contratos de crédito con vencimiento a largo plazo, disponibles de forma incondicional, se clasifican como pasivos no corrientes.

3.27 Medio ambiente

La Sociedad adhiere a los principios del desarrollo sustentable, los cuales compatibilizan el desarrollo económico, cuidando el medio ambiente y la seguridad y salud de sus colaboradores y comunidades vecinas. La Sociedad reconoce que estos principios son clave para el bienestar de sus colaboradores, el cuidado del entorno y para lograr el éxito de sus operaciones. Los desembolsos realizados por la Sociedad son registrados como activo o gasto del ejercicio, atendiendo a la naturaleza del desembolso.

3.28 Hiperinflación en Venezuela

Durante los ejercicios finalizados al 30 de junio de 2014 y 2013, la economía venezolana experimentó una inflación de los últimos doce meses de 49,4% y 34,0% respectivamente, según información publicada en página web del Banco Central de Venezuela. El proceso inflacionario acumulado en los últimos tres años llega a una inflación acumulada de 139,43%. De acuerdo a lo establecido en la NIC 29 (Información Financiera en Economías Hiperinflacionarias), Masisa ha aplicado a sus inversiones en Venezuela lo establecido en esta norma, por lo cual los estados financieros han considerado los cambios en el poder adquisitivo general del Bolívar Fuerte.

El proceso hiperinflacionario ha afectado a las siguientes sociedades:

- Terranova Venezuela S.A
- Corporación Forestal Venezuela S.A.
- Corporación Forestal Guayamure S.A.
- Corporación Forestal Imataca C.A.
- Andinos C.A.
- Fibranova C.A.
- Oxinova C.A.

3.29 Reclasificaciones

Para efectos de una mejor interpretación de los presentes estados financieros consolidados, se han realizado reclasificaciones respecto el periodo finalizado al 30 de junio de 2013 y el ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2013.

3.30 Nuevos pronunciamientos Contables

Las mejoras y modificaciones a las IFRS, así como las interpretaciones que han sido publicadas en el periodo se encuentran detalladas a continuación. A la fecha de estos estados financieros estas normas aún no entran en vigencia y la Compañía no ha aplicado ninguna en forma anticipada:

NIIF 9	Instrumentos Financieros	1 de Enero 2018
NIIF 14	Diferimiento de Cuentas Regulatorias	1 de Enero 2016
NIIF 15	Ingresos procedentes de contratos con clientes	1 de Enero 2017

NIIF 9 - Instrumentos Financieros

El 12 de noviembre de 2009, el International Accounting Standard Board (IASB) emitió NIIF 9, Instrumentos Financieros. Esta Norma introduce nuevos requerimientos para la clasificación y medición de activos financieros y es efectiva para ejercicios anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2013, permitiendo su aplicación anticipada. NIIF 9 especifica como una entidad debería clasificar y medir sus activos financieros. Requiere que todos los activos financieros sean clasificados en su totalidad sobre la base del modelo de negocio de la entidad para la gestión de activos financieros y las características de los flujos de caja contractuales de los activos financieros. Los activos financieros son medidos ya sea a costo amortizado o valor razonable. Solamente los activos financieros que sean clasificados como medidos a costo amortizados serán probados por deterioro. El 28 de Octubre de 2010, el IASB publicó una versión revisada de NIIF 9, Instrumentos Financieros. La Norma revisada retiene los requerimientos para la clasificación y medición de activos financieros que fue publicada en Noviembre de 2009, pero agrega guías sobre la clasificación y medición de pasivos financieros. Como parte de la reestructuración de NIIF 9, el IASB también ha replicado las guías sobre desreconocimiento de instrumentos financieros y las guías de implementación relacionadas desde IAS 39 a NIIF 9. Estas nuevas guías concluyen la primera fase del proyecto del IASB para reemplazar la NIC 39. Las otras fases, deterioro y contabilidad de cobertura, aún no han sido finalizadas.

Las guías incluidas en NIIF 9 sobre la clasificación y medición de activos financieros no han cambiado de aquellas establecidas en NIC 39. En otras palabras, los pasivos financieros continuarán siendo medidos ya sea, a costo amortizado o a valor razonable con cambios en resultados. El concepto de bifurcación de derivados incorporados en un contrato por un activo financiero tampoco ha cambiado. Los pasivos financieros mantenidos para negociar continuarán siendo medidos a valor razonable con cambios en resultados, y todos los otros activos financieros serán medidos a costo amortizado a menos que se aplique la opción del valor razonable utilizando los criterios actualmente existentes en NIC 39.

No obstante lo anterior, existen dos diferencias con respecto a NIC 39:

- La presentación de los efectos de los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo de crédito de un pasivo; y
- La eliminación de la exención del costo para derivados de pasivo a ser liquidados mediante la entrega de instrumentos de patrimonio no transados.

El 16 de diciembre de 2011, el IASB emitió Fecha de Aplicación Obligatoria de NIIF 9 y Revelaciones de la Transición, difiriendo la fecha efectiva tanto de las versiones de 2009 y de 2010 a ejercicios anuales que comienzan en o después del 1 de enero de 2015. Anterior a las modificaciones, la aplicación de NIIF 9 era obligatoria para ejercicios anuales que comenzaban en o después de 2013. Las modificaciones cambian los requerimientos para la transición desde NIC 39 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición a NIIF 9. Adicionalmente, las modificaciones también modifican NIIF 7 Instrumentos Financieros: Revelaciones para agregar ciertos requerimientos en el ejercicio de reporte en el que se incluya la fecha de aplicación de NIIF 9.

El 19 de Noviembre de 2013, el IASB emitió una versión revisada de NIIF 9, la cual introduce un nuevo capítulo a NIIF 9 sobre contabilidad de cobertura, implementando un nuevo modelo de contabilidad de cobertura que está diseñado para estar estrechamente alineado con como las entidades llevan a cabo actividades de administración de riesgo cuando cubre la exposición de riesgos financieros y no financieros. La versión revisada de NIIF 9 permite a una entidad aplicar solamente los requerimientos introducidos en NIIF 9 (2010) para la presentación de las ganancias y pérdidas sobre pasivos financieros designados para ser medidos a valor razonable con cambios en resultados sin aplicar los otros requerimientos de NIIF 9, lo que significa que la porción del cambio en el valor razonable relacionado con cambios en el riesgo de crédito propio de la entidad puede ser presentado en otro resultado integral en lugar de resultados. La fecha de aplicación obligatoria de NIIF 9(2013), NIIF 9 (2010) y NIIF 9 (2009) es para períodos anuales que comienzan en o después del 1 de enero de 2018.

La administración estima que esta nueva norma será adoptada en los estados financieros del Grupo para el ejercicio que comenzará el 1 de enero de 2015. No obstante se estima no tendrá efectos significativos.

NIIF 14 – Diferimiento de Cuentas Regulatorias

El 30 de enero de 2014, el IASB emitió NIIF 14, Diferimiento de Cuentas Regulatorias. Esta norma es aplicable a entidades que adoptan por primera vez las NIIF, están involucradas en actividades con tarifas reguladas, y reconocieron importes por diferimiento de saldos de cuentas regulatorias en sus anteriores principios contables generalmente aceptados. Esta norma requiere la presentación por separado de los saldos diferidos de cuentas regulatorias en el estado de situación financiera y los movimientos de los saldos en el estado de resultados integrales. La fecha efectiva de aplicación de NIIF 14 es el 1 de enero de 2016.

La administración estima que esta nueva norma será adoptada en los estados financieros del Grupo para el ejercicio que comenzará el 1 de enero de 2016. No obstante se estima no tendrá efectos significativos.

NIIF 15 – Ingresos procedentes de Contratos con Clientes

El 28 de mayo de 2014, el IABS ha publicado una nueva norma NIIF 15, Ingresos procedentes de contratos con clientes. Al mismo tiempo el Financial Accounting Standards Board (FASB) ha publicado su norma equivalente sobre ingresos, ASU 2014-09.

Esta nueva norma, proporciona un modelo único basado en principios, a través de cinco pasos que se aplicarán a todos los contratos con los clientes, i) identificar el contrato con el cliente, ii) identificar las obligaciones de desempeño en el contrato, iii) determinar el precio de la transacción, iv) asignar el precio de transacción de las obligaciones de ejecución de los contratos, v) reconocer el ingreso cuando (o como) la entidad satisface una obligación de desempeño.

NIIF 15 debe ser aplicada en los primeros estados financieros anuales bajo NIIF, para los ejercicios iniciados a partir del 1 de enero de 2017. La aplicación de la norma es obligatoria y se permite su aplicación anticipada. Una entidad que opta por aplicar la NIIF 15 antes de su fecha de vigencia, debe revelar este hecho.

La administración estima que esta nueva norma será adoptada en los estados financieros del Grupo para el ejercicio que comenzará el 1 de enero de 2017. No obstante se estima no tendrá efectos significativos.

Mejoras y Modificaciones		Fecha de aplicación obligatoria
NIC 19	Beneficios a los Empleados	1 de Julio 2014
NIIF 11	Contabilización de Adquisiciones de Participaciones en Operaciones Conjuntas	1 de Enero 2016
NIC 38 Y NIC 16	Activos Intangibles y Propiedades plantas y equipos	1 de Enero 2016
NIC 41 Y NIC 16	Agricultura y Propiedades plantas y equipos	1 de Enero 2016

La administración de Masisa estima que la adopción de las normas, mejoras y modificaciones antes descritas no tendrán un impacto significativo en los estados financieros.

Modificación a NIC 19 – Beneficios a los Empleados:

El 21 de noviembre de 2013, el IASB modificó NIC 19 (2011) Beneficios a Empleados para aclarar los requerimientos relacionados con como las contribuciones de los empleados o terceros que están vinculadas a servicios deberían ser asignadas a los períodos de servicio. Las modificaciones permiten que las contribuciones que son independientes del número de años de servicio para ser reconocidos como una reducción en el costo por servicio en el período en el cual el servicio es prestado, en lugar de asignar las contribuciones a los períodos de servicio. Otras contribuciones de empleados o terceros se requiere que sean atribuidas a los períodos de servicio ya sea usando la fórmula de contribución del plan o sobre una base lineal. Las modificaciones son efectivas para períodos que comienzan en o después del 1 de julio de 2014, se permite la aplicación anticipada.

Modificaciones a NIIF 11 – Contabilización de Adquisiciones de Participaciones en Operaciones Conjuntas:

El 6 de mayo de 2014, el IASB ha emitido “Contabilidad de las adquisiciones de participaciones en operaciones conjuntas (enmiendas a NIIF 11)”, las enmiendas aclaran la contabilización de las adquisiciones de una participación en una operación conjunta cuando la operación constituye un negocio.

Modifica la NIIF 11 Acuerdos conjuntos para exigir a una entidad adquirente de una participación en una operación conjunta en la que la actividad constituye un negocio (tal como se define en la NIIF 3 “Combinaciones de negocios”) a:

- Aplicar todas las combinaciones de negocios que representan los principios de la NIIF 3 y otras normas, a excepción de aquellos principios que entran en conflicto con la orientación en la NIIF 11.
- Revelar la información requerida por la NIIF 3 y otras normas para las combinaciones de negocios.

Las enmiendas son efectivas para los períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2016. Se permite su aplicación anticipada pero se requieren revelaciones correspondientes. Las modificaciones se aplican de forma prospectiva.

La administración estima que estas modificaciones serán adoptadas en sus estados financieros para el ejercicio que comenzará el 1 de enero de 2016.

Modificaciones a NIC 38 – Activos Intangibles y NIC 16 - Propiedades plantas y equipos:

El 12 de mayo de 2014, el IASB ha publicado “Aclaración de los métodos aceptables de depreciación y amortización (enmiendas a la NIC 16 y NIC 38)”. Las enmiendas son una orientación adicional sobre cómo se debe calcular la depreciación y amortización de propiedad, planta y equipo y activos intangibles. Son efectivos para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2016, pero se permite su aplicación anticipada.

La administración estima que estas modificaciones serán adoptadas en sus estados financieros para el ejercicio que comenzará el 1 de enero de 2016.

Modificaciones a NIC 41 – Agricultura y NIC 16 - Propiedades plantas y equipos:

El 30 de junio de 2014, el IASB ha publicado “Agricultura: Plantas productivas (enmiendas a la NIC 16 y NIC 41). Las enmiendas aportan el concepto de plantas productivas, que se utilizan exclusivamente para cultivar productos, en el ámbito de aplicación de la NIC 16, de forma que se contabilizan de la misma forma que una propiedad, planta y equipo. Las enmiendas son efectivas para períodos anuales que comiencen en o después del 1 de enero de 2016, y se permite su aplicación anticipada.

Modifica la NIC 16 Propiedad, planta y equipo y la NIC 41 Agricultura a:

- Incluir “plantas productivas” en el ámbito de la aplicación de la NIC 16 en lugar de la NIC 41, lo que permite que este tipo de activos se contabilicen como propiedad, planta y equipo

y que su medición posterior al reconocimiento inicial sea sobre la base del costo o revaluación de acuerdo con la NIC 16.

- Introducir una definición de “plantas productivas” como una planta viva que se utiliza en la producción o suministro de productos agrícolas, en donde se espera tener los productos durante más de un periodo y tiene la probabilidad remota de que se vendan como productos agrícolas, excepto como una venta de chatarra.
- Aclarar que los productos que crecen en las plantas productivas permanecen dentro del alcance de la NIC 41.

La administración estima que estas modificaciones serán adoptadas en sus estados financieros para el ejercicio que comenzará el 1 de enero de 2016.

4 EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO

El detalle del efectivo y equivalentes al efectivo al 30 de junio de 2014 y al 31 de diciembre 2013 es el siguiente:

	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Caja	1.358	1.328
Banco	24.761	21.536
Depósitos a plazo	144.592	81.074
Fondos mutuos	4.933	33.214
Pactos	-	59
Total	175.644	137.211

4.1 Depósitos a Plazo

Los Depósitos a plazo, con vencimientos menores de 90 días, se encuentran registrados dentro del rubro efectivo y equivalentes al efectivo.

Institución	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Banamex	1.238	1.375
Bancaribe	5.660	5.663
Banco BBVA	10.000	9.000
Banco Bradesco	228	1.360
Banco Banesco	20.283	13.275
Banco de Crédito e Inversiones	-	5.000
Banco de Venezuela	3.585	16.815
Banco Nacional de Crédito	18.647	14.159
Banco Security	-	4.756
Caixa Economica Federal	2	4
Citibank New York	77.404	6.058
Corpbanca	5.906	-
Santander	1.639	3.553
Sovereignbank Moneda	-	56
Total	144.592	81.074

4.2 Fondos mutuos

Las inversiones clasificadas como Fondos mutuos corresponden a activos financieros a valor razonable con cambio en resultado, las cuales se encontraban valorizadas al valor de cierre de sus respectivas cuotas.

El valor razonable de estas inversiones corresponde, para cada uno de los fondos mutuos invertidos, al producto entre el número de cuotas invertidas y el último valor cuota informado públicamente al mercado, el que a su vez corresponde también al valor de liquidación (rescate) de esta inversión.

Institución	Instrumentos	30.06.2014	31.12.2013
		MUS\$	MUS\$
Banchile Administradora General de Fondos S.A.	Cash- Serie Única-Normal	-	202
Banchile Corredores de Bolsa S.A.	Cash- Serie Única-Normal	-	67
Banchile Corredores de Bolsa S.A.	Banco Chile Valdivia	322	-
Banco Francés	Renta Pesos Fondo Común de Inversión	246	3.067
Banco Santander Rio	Renta Pesos Fondo Común de Inversión	4.365	3.915
BBVA Asset Management Adm. General de Fondos S.A.	BBVA Corporativo - Serie V	-	9.341
BCI Asset Management Adm. General de Fondos S.A.	Fondo Mutuo BCI Competitivo	-	5.356
Itaú Chile Adm.Gral. de Fondos S.A.	Itaú Select	-	5.356
Scotia A.G.F. Chile S.A.	Clipper Serie B	-	554
Scotia Administradora General de Fondos Chile S.A.	Fondo Mutuo Scotia Clipper	-	5.356
Total		4.933	33.214

5 OTROS ACTIVOS FINANCIEROS

El detalle de la composición de este rubro al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

	Total corriente		Total no corriente	
	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Río Grande Investment Ltda. (1)	62	145	-	-
Otros	-	15	210	349
Total	62	160	210	349

(1) Corresponde a la inversión efectuada a través de la filial Masisa Overseas, en la sociedad Río Grande Investments Limited, sociedad constituida en Islas Cayman en conjunto con Hancock.

5.1 Instrumentos de cobertura

La Sociedad, siguiendo la política de gestión de riesgos financieros descrita en la Nota 30, realiza contrataciones de derivados financieros para cubrir ciertas exposiciones a las variaciones cambiarias y de tasas de interés. La Sociedad no toma instrumentos derivados con fines especulativos.

Los derivados para cubrir la exposición a variaciones cambiarias que, actualmente, mantiene Masisa corresponden a instrumentos derivados clasificados como *Cross Currency Swaps* (CCS). Los cuales son utilizados para cubrir deuda denominada en unidades de fomento (UF), fundamentalmente proveniente de bonos en el mercado local.

El detalle de la valorización de los derivados que de acuerdo a la norma resulta un pasivo, se detalla en la nota 17.4.

El detalle de la cartera de instrumentos de cobertura se encuentra en Nota 30.2.

6 OTROS ACTIVOS NO FINANCIEROS

El detalle de la composición de este rubro al 30 de junio de 2014 y al 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

Detalle	Total corriente		Total no corriente	
	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Impuesto a recuperar a largo plazo	-	-	1.740	1.401
Depósitos judiciales	-	72	1.550	4.187
Activos recibidos en pago	456	410	228	252
Seguros	3.423	7.622	-	-
Caminos por amortizar	411	798	-	-
Anticipo proveedores y contratistas	5.055	2.650	-	-
Anticipo compra de activos fijos e inversiones (a)	-	-	3.910	3.300
Anticipo contrato prestación de servicio transporte	-	-	441	1.595
Compra madera (b)	855	802	11.051	10.720
Otros	2.002	1.601	1.216	4.131
Total	12.202	13.955	20.136	25.586

(a) Corresponde a inversiones en activos forestales realizados en Brasil.

(b) Corresponde a un anticipo por contratos de compra de madera firmado por Masisa do Brasil Ltda. y Agua Forestal y por Terranova Venezuela y Maderas Orinoco Ver Nota 33.1 a) y b).

7 DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR

El detalle de la composición de este rubro al 30 de junio de 2014 y al 31 de diciembre 2013 es el siguiente:

	30.06.2014			31.12.2013		
	Activos antes de provisiones MUS\$	Deterioro deudores comerciales MUS\$	Activos por deudores comerciales netos MUS\$	Activos antes de provisiones MUS\$	Deterioro deudores comerciales MUS\$	Activos por deudores comerciales netos MUS\$
Deudores comerciales corrientes						
Deudores por ventas nacionales	163.941	(4.899)	159.042	152.596	(6.178)	146.418
Deudores por ventas exportación	24.382	(51)	24.331	21.869	(40)	21.829
Deudores varios	8.810	(903)	7.907	14.126	(1.067)	13.059
Remanente crédito fiscal	18.140	-	18.140	16.305	-	16.305
Impuestos por recuperar	41.950	-	41.950	29.575	-	29.575
Otras cuentas por cobrar corrientes	1.868	-	1.868	219	-	219
Total Deudores comerciales corrientes	259.091	(5.853)	253.238	234.690	(7.285)	227.405
Operaciones de crédito no corrientes						
Deudores por operaciones de factoring no corrientes	19	-	19	-	-	-
Contratos de leasing (neto) no corrientes	-	-	-	-	-	-
Deudores varios no corrientes	2.158	-	2.158	2.402	-	2.402
Total Deudores comerciales no corrientes	2.177	-	2.177	2.402	-	2.402
Total Deudores comerciales	261.268	(5.853)	255.415	237.092	(7.285)	229.807

Las cuentas comerciales por cobrar se clasifican como préstamos y cuentas por cobrar y, por lo tanto, se miden al costo amortizado. Dicha cartera, no se encuentra securitizada y el ejercicio de

crédito promedio sobre la venta para Masisa y filiales es menor a 60 días. No se hace ningún recargo por intereses sobre las cuentas comerciales por cobrar para los primeros 60 días después de la facturación.

La apertura de “deudores comerciales y otras cuentas por cobrar” en las distintas monedas que componen el rubro se detalla en Nota 28.1.

Los vencimientos asociados a la cartera de deudores por venta y deudores varios, son los siguientes:

Vencimientos	Cartera antes de deterioro		Deterioro		Cartera Neta	
	30.06.2014	31.12.2013	30.06.2014	31.12.2013	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Al día	168.356	154.330	-	-	168.356	154.330
De 0 a 30 días vencidos	14.999	11.820	(150)	(670)	14.849	11.150
De 31 a 60 días vencidos	2.243	3.377	(689)	(657)	1.554	2.720
De 61 a 90 días vencidos	1.706	378	(58)	(299)	1.648	79
De 91 a 120 días vencidos	265	495	(21)	(258)	244	237
De 121 a 150 días vencidos	241	474	(39)	(30)	202	444
De 151 a 180 días vencidos	351	151	(84)	(25)	267	126
De 181 a 210 días vencidos	212	95	(95)	(26)	117	69
De 211 a 250 días vencidos	378	246	(140)	(74)	238	172
Más de 251 días vencidos	8.382	17.225	(4.577)	(5.246)	3.805	11.979
Total Corto Plazo	197.133	188.591	(5.853)	(7.285)	191.280	181.306

Masisa ha reconocido una pérdida acumulada por deterioro de su cartera de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar de MUS\$5.853 al 30 de junio de 2014 (MUS\$7.285 del ejercicio finalizado al 31 de diciembre de 2013) de acuerdo a la antigüedad de los saldos morosos y la expectativa de recuperación de flujos a su valor presente.

El deterioro es determinado en base a porcentajes establecidos en conformidad a los tramos de morosidad definidos en las políticas de la Sociedad. Los porcentajes establecidos son administrados según los criterios de los comités de créditos constituidos en cada uno de los países donde opera Masisa. Adicionalmente se utiliza una metodología cuantitativa para evaluar el comportamiento individual de cada cliente en conjunto con la realidad económica de cada país.

Para los montos en mora y/o atrasados, que no han sido deteriorados, la Sociedad cuenta con seguros de crédito, garantías reales y/o personales, que cubren los principales montos no deteriorados de cada uno de estos clientes.

Una vez que la Sociedad ha agotado todos los medios de cobro aplicables en cada una de las jurisdicciones donde Masisa tiene operaciones, conforme a las leyes de cada país, se procede con el castigo de la cartera de deudores comerciales.

El movimiento del deterioro de la cartera consolidada al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Saldo inicial	(7.285)	(10.361)
Ajuste conversión saldo Inicial	1.682	2.438
Provisión del período	(1.144)	(2.177)
Utilización del período	950	2.745
Otros	(56)	70
Saldo final	(5.853)	(7.285)

Antes de aceptar cualquier nuevo cliente, Masisa utiliza un sistema de evaluación crediticia para evaluar la calidad del cliente potencial y define los límites de crédito aplicables. Los límites y calificaciones atribuidos a los clientes se revisan en comités de crédito que se realizan mensualmente.

El siguiente cuadro muestra la composición por país del saldo neto de deudores comerciales y otras cuentas por cobrar al final de cada ejercicio.

	Total corriente		Total no corriente	
	30.06.2014	31.12.2013	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Argentina	18.132	15.666	-	94
Brasil	48.166	48.385	711	763
Chile	41.014	48.503	1.466	1.545
Colombia	8.942	7.182	-	-
Ecuador	4.445	3.528	-	-
Estados Unidos	11.140	11.440	-	-
México	35.044	32.709	-	-
Perú	8.511	7.340	-	-
Venezuela	67.476	43.628	-	-
Otros	10.368	9.024	-	-
Total	253.238	227.405	2.177	2.402

Los valores razonables de Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar corresponden a los mismos valores comerciales.

Los principales deudores que componen al 30 de junio de 2014 es el siguiente:

			30.06.2014
Nombre Principales Clientes	País	Sociedad	MUS\$
Cencosud S.A.	Argentina	Masisa Argentina S.A.	5.925
Promasa S.A.	Chile	Masisa Forestal S.A.	4.347
Imperial S.A.	Chile	Masisa S.A.	3.227
East Coast Millwork Dist	Chile	Masisa S.A.	2.721
Todeschini S/A Ind e Com	Brasil	Masisa do Brasil Ltda.	2.665
Placavel Ltda.	Brasil	Masisa do Brasil Ltda.	2.451
Sodimac S.A.	Chile	Masisa S.A.	2.227
Moulure Alexandria Moulding	Argentina	Masisa Argentina S.A.	2.225
Gmad Madville Suprimientos	Brasil	Masisa do Brasil Ltda.	3.718
Leo Madeiras, Maq. E Ferrag. Ltda.	Brasil	Masisa do Brasil Ltda.	2.045
Moval Moveis Arapongas Ltda.	Brasil	Masisa do Brasil Ltda.	1.952
Digitalia Moveis Industrial Ltda.	Brasil	Masisa do Brasil Ltda.	1.873
Mafor S.A.	Chile	Masisa S.A.	1.780
Georgia Pacific Resina Ltda.	Chile	Masisa S.A.	1.679
Madergold S.A.	Argentina	Masisa Argentina S.A.	1.617
Luis Ricardo Altoe & Cia Ltda.	Brasil	Masisa do Brasil Ltda.	1.609
Forros y Tacones Ramirez S.A.	México	Maderas Y Sinteticos de Mexico S. A. de C. V.	1.499
Closetmaid Corporation	México	Maderas Y Sinteticos de Mexico S. A. de C. V.	1.469
Irmol Industrias Reunidas de Moveis	Brasil	Masisa do Brasil Ltda.	1.327
Placa Sul Supri. P/ Movies Ltda.	Brasil	Masisa do Brasil Ltda.	1.290

No hay clientes que, por sí solos, mantengan deuda comercial con el grupo que supere el 10% del total del rubro.

8 SALDOS Y TRANSACCIONES CON ENTIDADES RELACIONADAS

8.1 Accionistas

El detalle de los principales accionistas de la Sociedad al 30 de junio de 2014, es el siguiente:

Nombre accionista	Número de Acciones	Participación %
GN Inversiones Limitada	3.639.886.299	46,43%
Inv. Forestales Los Andes Limitada	1.612.485.819	20,58%
Banco de Chile por Cuenta de Terceros No Residentes	337.820.921	4,31%
AFP Habitat S A Para Fdo Pensión C	237.499.893	3,03%
AFP Habitat S A Fondo Tipo B	152.326.752	1,94%
Banco Itau por Cuenta de Inversionistas	140.716.066	1,80%
BTG Pactual Small Cap Chile Fondo de inversión	129.174.946	1,65%
BTG Pactual Chile S.A. C de B	112.265.337	1,43%
Banchile C De B S.A.	104.088.725	1,33%
AFP Habitat S A Fondo Tipo A	92.783.838	1,18%
AFP Cuprum S A Fondo Tipo B	82.437.997	1,05%
AFP Cuprum S A Para Fdo Pensión C	78.500.421	1,00%
AFP Capital S A Fondo De Pensión Tipo C	76.347.907	0,97%
Otros	1.042.770.370	13,30%
Total	7.839.105.291	100,00%

8.2 Saldos y transacciones con entidades relacionadas

i. Cuentas por cobrar

Sociedad	RUT	Total corriente		Total no corriente	
		30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Grupo Nueva S.A.	94.323.000-5	7	4	-	-
Hancock Chilean Plantations S.P.A.	76.361.564-2	2.333	-	38.625	-
Total		2.340	4	38.625	-

ii. Cuentas por Pagar

Sociedad	RUT	Total corriente		Total no corriente	
		30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Grupo Nueva S.A.	94.323.000-5	37	37	-	-
Hancock Chilean Plantations S.P.A.	76.361.564-2	313	-	-	-
Total		350	37	-	-

iii. Transacciones más significativas y sus efectos en resultado

Sociedad	RUT	Tipo de relación	Descripción de la transacción	Acumulado 30.06.2014		Acumulado 31.12.2013	
				Monto MUS\$	Efecto en resultados (cargo) abono MUS\$	Monto MUS\$	Efecto en resultados (cargo) abono MUS\$
Controladora							
Grupo Nueva	94.323.000-5	Matriz	Servicios Prestados	7	7	13	13
			Arriendo Inmueble	11	11	25	25
			Préstamo recibido	-	-	37	-
Total Controladora				<u>18</u>	<u>18</u>	<u>75</u>	<u>38</u>
Asociadas							
Hancock Chilean Plantations S.P.A.	76.361.564-2	Asociada	Compras	121	(121)	-	-
			Ventas	886	886	-	-
			Préstamos	38.325	-	-	-
			Remesas entregadas	1.907	-	-	-
				<u>41.239</u>	<u>765</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
Personal clave de la gerencia de la entidad							
Carey y Cía. Ltda.	87.010.500-2	Personal clave de la gerencia	Servicios Prestados	598	(598)	166	(166)
Estudio Harnecker Carey Ltda.	77.907.950-3	Personal clave de la gerencia	Servicios Prestados	50	(50)	97	(97)
Personal clave, Total				<u>648</u>	<u>(648)</u>	<u>263</u>	<u>(263)</u>
Otras partes relacionadas							
Juan Carlos Méndez	4.402.519-1	Ex-Director	Remesas entregadas	-	-	36	-
Total Otras partes				<u>-</u>	<u>-</u>	<u>36</u>	<u>-</u>
Total				41.905	135	374	(225)

8.3 Administración y alta dirección

Los miembros de la Alta Administración y demás personas que asumen la gestión de Masisa, así como los accionistas o las personas naturales o jurídicas a las que representan, no han participado al periodo finalizado al 30 de junio de 2014 y ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2013 en transacciones inhabituales y / o relevantes de la Sociedad.

La Sociedad es administrada por un Directorio compuesto por 7 miembros, los que permanecen por un ejercicio de 3 años, con posibilidad de ser reelegidos.

8.4 Comité de Directores

De conformidad con lo dispuesto en el Artículo 50 bis de la Ley N°18.046 sobre Sociedades Anónimas, Masisa cuenta con un Comité de Directores compuesto de 3 miembros que tienen las facultades contempladas en dicho artículo.

8.5 Remuneración y otras prestaciones

En conformidad a lo establecido en el Artículo 33 de la Ley N°18.046 de Sociedades Anónimas, en abril de 2014 la Junta General Ordinaria de Accionistas determinó la remuneración del Directorio de Masisa para el ejercicio que va desde mayo de 2014 a abril de 2015. El detalle de los importes pagados durante los ejercicios terminados al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013, que incluye a los miembros del Comité de Directores y Comité de Auditoría, es el siguiente:

Nombre	Cargo	Acumulado 30.06.2014				Acumulado 31.12.2013			
		Directorio Masisa	Comité de Directores	Comité de Auditoría	Dieta Variable	Directorio Masisa	Comité de Directores	Comité de Auditoría	Dieta Variable
		MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Jorge Carey Tagle	Presidente	45,0	-	-	33,0	90,0	-	-	73,3
Rosangela Mac Cord de Faria	Vice-presidente	30,0	-	4,8	22,0	60,0	-	9,6	48,8
Juan Carlos Méndez González	Director	-	-	-	-	21,1	7,0	-	65,1
Enrique Cibié Bluth	Director	30,0	10,0	2,4	29,3	60,0	11,4	4,8	48,8
Enrique Seguel Morel	Director	30,0	10,0	-	29,3	60,0	20,0	-	65,1
Salvador Correa Reymond	Director	30,0	10,0	-	29,3	60,0	20,0	-	65,1
Hector Vargas Icaza	Director	30,0	-	2,4	22,0	60,0	-	4,8	33,5
Gerardo Larraín	Director	30,0	-	-	22,0	34,0	-	-	-
Ronald Jean Degen	Ex-Director	-	-	-	-	-	-	-	15,3
Total		225,0	30,0	9,6	186,9	445,1	58,4	19,2	415,0

En Junta Ordinaria de Accionistas de Masisa celebrada con fecha 18 de abril de 2013 (“la junta”) se eligieron, entre otros acuerdos, como Directores de Masisa, por un ejercicio estatutario de tres años, a las siguientes personas: Jorge Carey Tagle, Rosangela Mac Cord de Faria, Enrique Cibié Bluth, Enrique Seguel Morel, Héctor Vargas Icaza, Gerardo Larraín Kimber y Salvador Correa Reymond, este último elegido en calidad de Director Independiente.

En sesión de Directorio celebrada el 18 de abril de 2013, inmediatamente después de la Junta, se adoptaron, entre otros, los siguientes acuerdos:

- El Directorio eligió como Presidente del Directorio y de la Sociedad, al Director señor Jorge Carey Tagle y como Vicepresidenta a doña Rosangela Mac Cord de Faria.
- Don Salvador Correa Reymond, en su calidad de Director Independiente e integrante por derecho propio del Comité de Directores, designó como miembros de dicho Comité, para completar la integración del mismo, a los directores señores Enrique Cibié Bluth y Enrique Seguel Morel.

8.6 Compensaciones del personal clave de la gerencia

Las compensaciones de personal clave de gerencia durante los periodos finalizados al 30 de junio de 2014 y 2013 fueron las siguientes:

	30.06.2014 MUS\$	30.06.2013 MUS\$
Beneficios a corto plazo (a)	4.947	5.250
Beneficios post-empleo (b)	430	148
Otros beneficios a largo plazo	57	-
Total	5.434	5.398

a) El monto informado para el ejercicio al 30 de junio de 2014 incluye MUS\$2.240, correspondiente a Bonos Anuales por Gestión del año 2013 y cancelados durante el primer semestre de 2014.

b) Beneficio correspondiente a Indemnizaciones por años de servicios, provenientes de desvinculaciones realizadas durante el primer trimestre de 2014.

9 INVERSIONES CONTABILIZADAS UTILIZANDO EL MÉTODO DE LA PARTICIPACIÓN

El detalle de la composición de este rubro al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

Sociedad	30.06.2014			Total MUS\$	31.12.2013	
	Participación		Total %		Participación	
	Directa %	Indirecta %			Total %	Total MUS\$
Bioenercel (a)	20%	-	20%	419	20%	419
Hancock Chilean Plantations S.P.A. (b)	20%	-	20%	13.088	0%	-
Total				13.507		419

- a) Corresponde a inversión en la sociedad anónima Consorcio Tecnológico Bioenercel S.A. cuyo objeto social es el desarrollar, captar y adaptar tecnologías que permitan la implementación en Chile de una industria de biocombustible obtenido a partir de materiales provenientes de la biomasa.
- b) Con fecha 21 de marzo del 2014 la Compañía firmó los acuerdos necesarios para formar una alianza estratégica con Hancock, subsidiaria de Hancock Natural Resource Group, Inc., a través de la cual vende 80% de un patrimonio forestal no estratégico ubicado en las zonas de Temuco y Valdivia en Chile. Para implementar la transacción, la Sociedad aportó los referidos terrenos forestales y plantaciones a una nueva sociedad de la cual Hancock compró 80% de las acciones y Masisa mantuvo el 20% restante. Esta transacción finalmente se formalizó el 29 de abril de 2014 mediante la recepción del precio de MUS\$204.460 por el 80% del capital accionario de la nueva sociedad (ver nota 11).

10 INVENTARIOS

10.1 El detalle de los inventarios es el siguiente:

	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Productos terminados		
Tableros PB	18.489	16.280
Tableros MDF	52.127	47.046
Tableros MDP	30.760	24.241
Madera Aserrada	5.419	6.848
Trozos	411	653
Molduras	1.533	1.413
Puertas	381	498
Otros	18.262	16.871
Sub Total Productos terminados	<u>127.382</u>	<u>113.850</u>
Otros Inventarios		
Productos en tránsito	8.149	9.031
Materia prima	40.982	41.974
Productos en proceso	24.079	21.908
Repuestos de mantención	40.512	32.404
Otros	7.629	7.531
Sub Total Otros inventarios	<u>121.351</u>	<u>112.848</u>
Total	<u><u>248.733</u></u>	<u><u>226.698</u></u>

10.2 Inventario reconocido como costo del ejercicio

Los inventarios reconocidos como costo durante el ejercicio, con respecto a las operaciones que continúan, fueron al 30 de junio de 2014 MUS\$504.165 (MUS\$549.255 al 30 de junio de 2013). Se ha reflejado una rebaja de los inventarios, reconocido en gasto del periodo, un ajuste positivo al costo de inventario de MUS\$247 al 30 de junio de 2014 relacionado con disminuciones de inventarios para que estos queden reflejados a su costo de realización.

La administración de la Sociedad y filiales estima que las existencias serán realizadas dentro de un plazo menor a un año.

11 ACTIVOS BIOLÓGICOS

11.1 Valorización

El detalle del movimiento de activos biológicos para los periodos terminados al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013, se presenta en el siguiente cuadro:

	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Total Activos Biológicos al inicio del año	497.458	523.516
Adiciones mediante Adquisición, Activos Biológicos	-	-
Adquisiciones Mediante Combinaciones de Negocios, Activos Biológicos	-	-
Disminuciones a través de Ventas, Activos Biológicos (a)	(151.039)	(9.452)
Transferencias a (desde) Activos No Corrientes Mantenidos para la Venta, Activos Biológicos	-	-
Desapropiaciones a través de la Enajenación de Negocios, Activos Biológicos	-	-
Disminuciones debidas a Cosecha, Activos Biológicos	(22.292)	(57.008)
Ganancias en ajustes del valor razonable atribuibles a cambios físicos, Activos Biológicos	27.702	71.766
Ganancias en ajustes del valor razonable atribuibles a cambios de precios, Activos Biológicos	52	28.268
Disminución en el Cambio de Moneda Extranjera, Activos Biológicos	(21.538)	(59.190)
Otros Disminución, Activos Biológicos	(926)	(442)
Cambios en Activos Biológicos, Total	(168.041)	(26.058)
Total Activos Biológicos al final del periodo	329.417	497.458

- (a) Este monto incluye principalmente la transacción realizada con Hanconck Natural Group, Inc.. Con fecha 21 de marzo del 2014 la Compañía firmó los acuerdos necesarios para formar una alianza estratégica con Hancock, subsidiaria de Hancock Natural Resource Group, Inc., a través de la cual vende 80% de un patrimonio forestal no estratégico ubicado en las zonas de Temuco y Valdivia en Chile, consistente en una superficie total de aproximadamente 62.000 hectáreas de terrenos forestales que contienen aproximadamente 32.500 hectáreas de plantaciones, principalmente de pino radiata. Para implementar la transacción, la Sociedad aportó los referidos terrenos forestales y plantaciones a una nueva sociedad de la cual Hancock compró 80% de las acciones y Masisa mantuvo el 20% restante. El valor del 100% de las referidas plantaciones alcanzó a MUS\$145.632 y el de los terrenos forestales a MUS\$109.944. Esta transacción se formalizó el 29 de abril de 2014 mediante la recepción del precio de MUS\$204.460 por el 80% del capital accionario de la nueva sociedad (ver nota 9 y 15).

Al 30 de junio de 2014 la Unidad de Negocio Forestal administra un patrimonio de 190 mil hectáreas (226 mil hectáreas al 31 de diciembre de 2013) de plantaciones, constituidas por 169 mil hectáreas de pino (200 mil hectáreas al 31 de diciembre de 2013), 17 mil hectáreas eucaliptus (22 mil hectáreas al 31 de diciembre de 2013) y 4 mil hectáreas otras especies (4 mil hectáreas al 31 de diciembre de 2013), distribuidas en Chile, Argentina, Brasil y Venezuela. Además, cuenta con 43 mil hectáreas (66 mil hectáreas al 31 de diciembre de 2013) de áreas de reserva y protección de bosques naturales. Los terrenos por forestar y suelos con otros usos tienen una superficie de 93 mil hectáreas (96 mil hectáreas al 31 de diciembre de 2013). La suma total de estas tierras es de 326 mil hectáreas al 30 de junio de 2014 (388 mil hectáreas al 31 de diciembre de 2013). Este patrimonio de plantaciones forestales juega un rol clave en la estrategia de valor de Masisa, ya que permite asegurar el suministro de fibra en el largo plazo acorde a los planes de crecimiento del negocio en los países donde está presente. Masisa a la fecha no ha recibido subvenciones significativas en los países donde opera.

El Consumo de Materia Prima Propia (CMPP), que representa el costo de las plantaciones cosechadas y vendidas durante el ejercicio que están valorizadas a su valor razonable, asciende a MUS\$172.391 al 30 de junio de 2014 (MUS\$34.471 al 30 de junio de 2013) y se presenta en la línea Costo de Ventas.

Los activos biológicos son valorizados a su valor razonable, estimándose la venta, menos los costos de cosecha y gastos de traslado hasta el punto de venta en el futuro. El valor razonable se calcula a través del valor presente de los flujos estimados que generan los activos biológicos al momento de la cosecha. Las variaciones del valor razonable, menos los costos de formación de las plantaciones incurrido en el ejercicio, se presentan netos en el Estado de Resultados en la línea Otros Ingresos por función. El crecimiento biológico acumulado al 30 de junio de 2014 alcanzó a MUS\$27.754 (MUS\$46.230 en igual periodo del año anterior) y los costos de formación de las plantaciones al 30 de junio de 2014 alcanzaron MUS\$15.685 (MUS\$18.663 en igual periodo del año anterior).

La determinación del valor razonable de los activos biológicos considera una evaluación de todas las variables que puedan incidir en la determinación de la proyección de los flujos, como son: estructura futura de precios, costos de formación, cosecha y transporte y la tasas de descuento aplicables al negocio forestal de cada país.

11.2 Riesgos

Masisa S.A., como parte del manejo de sus inversiones forestales, enfrenta una serie de riesgos propios de estos activos. Los riesgos y la administración de éstos, se detallan a continuación:

- i. **Riesgos Físicos:** Corresponden a daños en las plantaciones forestales ocasionadas por incendios, viento, nieve, inundaciones, etc. En todos los países, la Sociedad posee programas orientados a la prevención de incendios forestales. Adicionalmente, la Sociedad cuenta con seguros, sujetos a deducibles y políticas de co-seguros normales de mercado, que permiten cubrir eventuales pérdidas por incendios, vientos, inundaciones y tormentas, salvo en Venezuela para el cual no existe un mercado de seguros forestales a precios razonables.
- ii. **Riesgos Biológicos:** Corresponden a daños en las plantaciones forestales ocasionadas por plagas, pestes y enfermedades. La Unidad de Negocios Forestal desarrolla activos programas de prevención y control de plagas forestales que permiten detectar precozmente cualquier situación que amenace el valor de las plantaciones y proceder adecuadamente con medidas de control y prevención de dichas enfermedades.
- iii. **Riesgos Sociales y Ambientales:** Corresponden a situaciones de reclamaciones sociales, étnicas y/o ambientales de la comunidad, que pudiesen afectar el negocio forestal. La Unidad de Negocios Forestal desarrolla una amplia gestión con las comunidades y con el cuidado del medioambiente a través de sus programas de Responsabilidad Social y Ambiental.

Uno de los riesgos más significativos a los que están expuestos los activos forestales, es el relacionado al riesgo de incendio. Por esta razón, la Sociedad ha asegurado sus plantaciones mediante contratos de seguros. En el caso de Chile, los contratos ascienden a MUS\$279.886, en Brasil a MUS\$48.627 y en Argentina a MUS\$133.152. Cada uno de estos contratos, incluyen deducibles de mercado respecto al valor cubierto. Para los activos forestales en Venezuela no existe un mercado de seguros forestales a precios razonables.

11.3 Activos Biológicos Pignorados

A la fecha de los presentes estados financieros no existen plantaciones forestales pignoradas.

11.4 Activos Biológicos Restringidos

- i. Al 30 de junio de 2014 la Sociedad mantiene un juicio contra de la Sociedad Agro Florestal Sul Brasil, donde se está litigando el derecho del suelo de Kurashiki VI por 140,91 hectáreas, con una valoración al 30 de junio de 2014 de MUS\$1.335. Sin embargo, desde marzo de 2013, existe autorización judicial para la cosecha de este predio, y desde febrero de 2014 existe una sentencia judicial favorable a la Sociedad confirmando la posesión del área y árboles, actualmente el juicio está en fase de recurso en el Tribunal.

El juicio que existía para los predios Consultoria I, II, Kurashiki IV, V, y VII se encuentra terminado con sentencia definitiva y ejecutoriada a favor de Masisa, y por ende, sin restricciones de corta o disposición.

- ii. La filial Corporación Forestal Imataca C.A. (Venezuela) es dueña de 18.723 hectáreas de plantaciones, con una valorización de estos activos al 30 de junio de 2014 de MUS\$15.107 y que corresponden a un 22 % del total de hectáreas que administra el Grupo en Venezuela. La sociedad tramitó la renovación parcial de sus permisos de explotación de predios forestales. Con fecha 2 de abril del 2013 fue emitida una autorización de corta para 6.860 hectáreas de bosque por un periodo de 4 años con posibilidad de prórroga por un año más. Es importante considerar, que aún cuando los permisos no han sido renovados en su totalidad, no se ha visto afectado el plan general de cosecha de corto y mediano plazo, ni la producción actual en dicho país considerando la totalidad de los medios gestionados por la Sociedad.

11.5 Sensibilización de variables

Las principales variables que afectan la valorización de los activos biológicos son: i) los precios de venta presentes y futuros de los productos en cada uno de los mercados en que participa la Compañía; ii) la tasa de interés utilizada en el descuento de los flujos futuros generados por las plantaciones; y iii) el tipo de cambio utilizado para expresar los flujos denominados en monedas distintas a la moneda funcional de cada país.

Considerando un rango razonable de fluctuación de 10% sobre cada una de estas variables y, manteniendo todas las otras variables constantes, los impactos estimados en la tasación serían:

- i. **Precios de venta de los productos forestales.** Un incremento de 10% en esta variable implicaría que el valor de las plantaciones aumentaría en 27% y generaría un ingreso adicional de US\$88,9 millones por crecimiento biológico. Por el contrario, una disminución equivalente en los precios ocasionaría una baja de 25% en el valor de este activo e implicaría un menor ingreso por crecimiento biológico de US\$83,0 millones;
- ii. **Tasa de descuento.** Un aumento de 10% en las tasas de descuento implicaría una baja en el valor del patrimonio forestal de 9% respecto del valor de las plantaciones e implicaría un menor ingreso por crecimiento biológico de US\$29,1 millones. Por el contrario, si la tasa de descuento disminuye en 10%, el valor de las plantaciones tendría un aumento de 11% y generaría un mayor ingreso de US\$35,6 millones;

- iii. **Tipo de cambio.** Este efecto se produce principalmente en Chile, donde debido a que la moneda funcional es el dólar, una modificación en la tasa de cambio afecta principalmente los costos y gastos incorporados en los flujos proyectados. Es así, como un incremento de 10% en el tipo de cambio implicaría un aumento de 9% en el valor de las plantaciones, generando un mayor ingreso por crecimiento biológico de aproximadamente US\$31,0 millones. En el caso que disminuya 10%, el efecto en la valoración de las plantaciones es negativo en un 10% y el efecto en resultados sería un menor ingreso por crecimiento biológico de aproximadamente US\$33,8 millones.

Las variaciones de tipo de cambio no tienen implicancias relevantes en las plantaciones de los demás países, donde la moneda funcional es la moneda local y la tasación es determinada y expresada en dichas monedas locales. En efecto, en el caso de las plantaciones de Argentina, Brasil y Venezuela se compensa el efecto inmediato de conversión a dólares, que es la moneda funcional de la matriz, con el hecho de que los activos forestales en estos países se protegen bien de la inflación y la tasa de cambio a través de una recuperación de precios en dólares, manteniendo así su valor a mediano y largo plazo a pesar de las variaciones de estas variables.

12 ACTIVOS Y PASIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES

Los activos y pasivos por impuestos corrientes para los ejercicios terminados al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013, respectivamente se detallan a continuación:

Activos por impuestos corrientes	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Pagos provisionales mensuales	5.002	8.343
Crédito por donaciones	62	65
Anticipos y retenciones de impuesto renta	10.489	22.200
Otros	5.213	206
Total	20.766	30.814

Pasivos por impuestos corrientes	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Impuesto a la renta por pagar	21.588	24.962
Otros corrientes	256	597
Total	21.844	25.559

13 ACTIVOS NO CORRIENTES O GRUPOS DE ACTIVOS PARA SU DISPOSICIÓN CLASIFICADOS COMO MANTENIDOS PARA LA VENTA

El detalle para los ejercicios terminados al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013, se presenta en el siguiente cuadro:

	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Terrenos	460	740
Maquinaria	219	542
Construcciones	407	383
Otros	300	298
Total	1.386	1.963

Estos activos, se encuentran dentro de un proceso de venta formal, por lo que ha sido suspendida su depreciación, y se encuentran valorizados al menor valor entre su costo y valor de realización esperado.

14 PLUSVALÍA

14.1 Plusvalía

La Plusvalía para los ejercicios terminados al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013, es la siguiente:

	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Oxinova C.A. (i)	1.044	979
Placacentros Masisa Chile Ltda. (ii)	10.636	10.636
Arclin Servicios (Masnova Servicios S.A. de C.V.) (iii)	29	29
Total	11.709	11.644

(i) Oxinova C.A. (Venezuela)

Con fecha 31 de enero de 2008, la filial Fibranova C.A. adquirió el 51% de Oxinova C.A., en MUS\$11.579, transacción que fue valorizada por el método de compra. Con esta operación, Masisa completó una participación indirecta del 60%.

Producto de esto, se generó una Plusvalía de MUS\$5.144, originada por la diferencia entre el valor pagado y el patrimonio de la filial a valor justo, de acuerdo a lo establecido a la NIIF 3 (Combinación de Negocios). Esta Plusvalía ha disminuido a MUS\$1.044 producto de las

devaluaciones que sufrió el Bolívar Fuerte de Venezuela en enero de 2010, febrero 2013, diciembre de 2013 y su re expresión a junio de 2014.

(ii) Placacentros Masisa Chile Ltda. (Chile)

Como parte de su estrategia de crecimiento, el 27 de abril de 2011 Masisa adquirió los derechos sociales de Silva y Compañía Ltda. (ahora Placacentros Masisa Chile Ltda.). La operación celebrada involucró, junto con adquirir las acciones de Silva y Compañía Ltda., hacerse de las inversiones en subsidiarias que ésta tenía en Silva Pohl Servicios Ltda. (ahora Masisa Servicios Placacetro Ltda.), Silva Pohl Partes y Piezas Spa (ahora Masisa Componentes Spa) y Silva S.A. (ahora Placacentros Masisa Concepción S.A.), las que conforman una cadena de retail del rubro comercialización de productos para muebles. Esta adquisición cumple con la definición de NIIF 3R para ser tratada como combinación de negocio, correspondiendo a una adquisición de una unidad de negocios en marcha, que genera flujos desde su toma de control.

Factores que constituyen la plusvalía:

El análisis de los flujos futuros a obtener luego de incorporar estas operaciones a la cadena de retail, resultan superiores a los costos y obligaciones asumidas, generando un factor relevante para determinar el pago de un monto superior al valor de los activos, lo cual está representado hoy por la plusvalía registrada. Las marcas, según el plan de negocios, no serán utilizadas por el Grupo y, por lo tanto, no forman parte de la Plusvalía adquirida.

El cálculo concluyó que dicha transacción generó una plusvalía positiva por MUS\$10.636, lo cual, de acuerdo a la normativa contable, fue registrado como una plusvalía en los estados financieros consolidados de Masisa S.A y Filiales al 31 de diciembre de 2011.

La valorización de la inversión se registró bajo la NIIF 3R “Combinación de negocios” y su impacto es el siguiente:

	MUS\$
Patrimonio a la fecha de adquisición	(673)
<u>Ajustes a Fair value</u>	
- Existencias y Clientes	(4.894)
- Activos fijos	(2.297)
- Inversiones en subsidiarias incluidas en combinación de negocios	(4.935)
- Obligaciones adquiridas	5.897
- Impuestos diferidos	(644)
Total Patrimonio a Valor Justo	(7.546)
Valor pagado	3.090
Plusvalía determinada	10.636

(iii) Arclin México

Con fecha 20 de abril de 2012 la filial Maderas y Sintéticos de México S.A. de C.V. (Masisa México) suscribió un contrato de compraventa para la adquisición de los activos

industriales de Arclin México, filial de Arclin Internacional, líder en la fabricación de resinas sintéticas, para el continente norteamericano; activos que consisten principalmente en una planta para la producción anual de 60 mil toneladas de resinas y 7.300 toneladas de formol, ubicada en un terreno colindante con la planta de tableros de Masisa México en Durango.

De acuerdo al contrato de compraventa, además de la compra de los activos industriales, Masisa México adquirió los derechos sociales de una sociedad filial de Arclin, relacionada con el personal de Arclin México.

Esta adquisición cumple con la definición de NIIF 3R para ser tratada como combinación de negocio, correspondiendo a una adquisición de una unidad de negocios en marcha, que genera flujos desde su toma de control.

Factores que constituyen la plusvalía:

Los flujos futuros que se espera obtener resultan superiores a los costos y obligaciones asumidas, determinando un monto superior de pago al valor contable de los activos, lo cual está representado, a la fecha de los presentes estados financieros, por la plusvalía registrada. Las marcas u otros intangibles no serán utilizadas por el Grupo, y por lo tanto, no forman parte de la Plusvalía adquirida.

El cálculo mencionado, concluyó que dicha transacción generó una plusvalía positiva por MUS\$29, lo cual de acuerdo a la normativa contable, fue registrado como una plusvalía en los estados financieros consolidados de Masisa S.A y Filiales al 31 de diciembre de 2012.

La valorización de la inversión se registró bajo la NIIF 3R “Combinación de negocios” y su impacto es el siguiente:

	MUS\$
Patrimonio a la fecha de adquisición	171
Ajustes a Valor Justo	-
Total Patrimonio a Valor Justo	171
Valor pagado	200
Plusvalía determinada	29

14.2 Plusvalía Negativa

Compra de activos y capital de trabajo de Rexcel S.A. de C.V.

Con fecha 28 de febrero de 2013, la filial mexicana de Masisa denominada Maderas y Sintéticos S.A. de C.V. (“Masisa México”) firmó con la sociedad mexicana grupo Kuo S.A.B. de C.V. y sus filiales Arrendadora Rexcel S.A. de C.V. y Rexcel S.A. de C.V. (“Grupo Kuo”), un contrato para la compra por parte de Masisa México a Grupo Kuo de unos activos consistentes en líneas de tableros de partículas MDP, con una capacidad nominal de 460.000 metros cúbicos por año, líneas de melamina, líneas de impregnación e impresión de papel, planta de resinas con una capacidad de 24.000 toneladas por año, líneas de laminados decorativos de alta presión, los terrenos, las

marcas comerciales y otros activos relacionados y necesarios para la operación del respectivo negocio, los cuales Grupo Kuo operaba a través de las sociedades Rexcel antes mencionadas. Los activos adquiridos se encuentran distribuidos en Lerma, Zitácuaro y Chihuahua, en México.

Factores que constituyen la utilidad generada en la compra de activos en condiciones ventajosas

Al realizar la comparación entre los activos identificados y los pasivos asumidos, con el costo de la adquisición realizada, se ha generado un menor valor del costo de adquisición. Esto, según la metodología de compra establecida en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF 3R) ha derivado en el registro de una ganancia en los resultados del ejercicio.

La metodología de valoración a fair value de los activos fijos se realizó mediante la evaluación de tasadores independientes. Adicionalmente, la valoración de inventarios, cuentas por cobrar y pagar se realizó considerando las expectativas de recuperación que se tiene a la fecha de adquisición de los activos o liquidación de pasivos asumidos. La valoración de la combinación de negocios y su impacto es la siguiente:

Activos reconocidos y Pasivos asumidos, a Fair value:

	Valor Libro MUS\$	Ajustes MUS\$	Fair Value MUS\$
- Cuentas por cobrar	11.178	(1.174)	10.004
- Existencias	5.093	(1.514)	3.579
- Activos fijos	45.684	19.926	65.610
- Intangibles	5.001	(5.000)	1
- Otros activos	4.235	(4.235)	-
- Obligaciones adquiridas	(4.862)	619	(4.243)
- Impuestos diferidos	-	(2.061)	(2.061)
Total activos y pasivos adquiridos	66.329	6.561	72.890
Valor pagado			65.211
Utilidad generada en condiciones ventajosas			(7.679)

Al 30 de junio de 2013, se reconoció una estimación de la valoración de esta combinación de negocios, esto incidió en su impacto estimado a esa fecha y reconocido en resultados del ejercicio del período fue de MU\$5.634 (ver nota 26 letra c).

15 PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPOS

15.1 Composición:

La composición de Propiedades, planta y equipos al cierre de cada ejercicio, a valores neto y bruto de depreciación, es la siguiente:

Propiedades, planta y equipos, neto

	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Terrenos industriales	44.800	43.364
Terrenos forestales	277.216	414.721
Edificios	139.611	127.093
Planta y equipo	582.014	550.433
Equipamiento de tecnologías de la información	4.612	3.479
Instalaciones fijas y accesorios	4.935	2.677
Vehículos de motor	1.519	1.647
Construcción en curso	76.851	57.379
Mejoras de bienes arrendados	1.050	1.183
Otras propiedades, planta y equipos	17.862	15.754
Total Propiedad, planta y equipos, neto	1.150.470	1.217.730

Propiedades, planta y equipos, bruto

	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Terrenos industriales	44.800	43.364
Terrenos forestales	277.216	414.721
Edificios	220.500	197.729
Planta y equipo	883.525	806.872
Equipamiento de tecnologías de la información	16.644	14.081
Instalaciones fijas y accesorios	13.536	10.521
Vehículos de motor	7.407	6.101
Construcción en curso	76.851	57.379
Mejoras de bienes arrendados	1.245	1.224
Otras propiedades, planta y equipos	34.433	29.661
Total Propiedades, planta y equipos, bruto	1.576.157	1.581.653

La depreciación acumulada de Propiedades, planta y equipos al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013, es la siguiente:

Depreciación acumulada	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Edificios	(80.889)	(70.636)
Planta y equipo	(301.511)	(256.439)
Equipamiento de tecnologías de la información	(12.032)	(10.602)
Instalaciones fijas y accesorios	(8.601)	(7.844)
Vehículos de motor	(5.888)	(4.454)
Mejoras de bienes arrendados	(195)	(41)
Otras propiedades, planta y equipo	(16.571)	(13.907)
Total depreciación acumulada	(425.687)	(363.923)

La depreciación total de Propiedades, planta y equipos reconocida en los resultados de los ejercicios terminados al 30 de junio de 2014 ascendió a MUS\$25.148 (MUS\$27.380 al 30 de junio de 2013).

15.2 Movimientos:

Los movimientos contables por los ejercicios terminados al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013, son los siguientes:

	Terrenos Industriales MUS\$	Terrenos Forestales MUS\$	Edificios MUS\$	Plantas y equipos MUS\$	Equipamiento de tecnologías de la información MUS\$	Instalaciones Fijas y Accesorios MUS\$	Vehículos de Motor MUS\$	Construcción en curso MUS\$	Otros MUS\$	Total MUS\$
Activos										
Saldo inicial al 01 de enero de 2014	43.364	414.721	127.093	550.433	3.479	2.677	1.647	57.379	16.937	1.217.730
Ajuste conversión saldo inicial	857	(18.805)	3.497	8.984	(2)	77	23	423	362	(4.584)
Adiciones	168	2.282	1.304	2.011	402	284	87	49.142	2.957	58.637
Adquisiciones Mediante Combinaciones de Negocios	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Transferencias a (desde) Activos No Corrientes Mantenedidos para la Venta	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Retiros y bajas (a)	(33)	(113.620)	(553)	(216)	(1)	(35)	(41)	(874)	(2.311)	(117.684)
Gastos por depreciación	-	-	(4.333)	(19.829)	(899)	(424)	(326)	-	(1.087)	(26.898)
Incremento (Disminución) por Revaluación Reconocido en Patrimonio Neto (b)	-	(7.368)	-	-	-	-	-	-	-	(7.368)
Pérdida por Deterioro	-	-	-	(272)	-	-	-	-	-	(272)
Reversiones de Deterioro de Valor Reconocidas en el Estado de Resultados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Ajuste conversión Movimientos del Año	431	(1)	320	65	31	19	(1)	(15)	187	1.036
Corrección Monetaria Economía Hiperinflacionaria	13	-	6.777	20.993	122	261	119	597	1.060	29.942
Otros incrementos (Disminución)	-	7	5.506	19.845	1.480	2.076	11	(29.801)	807	(69)
Saldo final al 30 junio de 2014	44.800	277.216	139.611	582.014	4.612	4.935	1.519	76.851	18.912	1.150.470

	Terrenos Industriales MUS\$	Terrenos Forestales MUS\$	Edificios MUS\$	Plantas y equipos MUS\$	Equipamiento de tecnologías de la información MUS\$	Instalaciones Fijas y Accesorios MUS\$	Vehículos de Motor MUS\$	Construcción en curso MUS\$	Otros MUS\$	Total MUS\$
Activos										
Saldo inicial al 01 de enero de 2013	33.666	411.669	134.046	607.536	2.322	2.175	2.136	38.473	22.064	1.254.087
Ajuste conversión saldo Inicial	(4.488)	(29.813)	(31.768)	(115.142)	(249)	(137)	(619)	(1.931)	(4.747)	(188.894)
Adiciones	15	3.477	3.230	11.040	1.213	499	539	56.173	2.656	78.842
Adquisiciones Mediante Combinaciones de Negocios (c)	14.349	-	11.149	40.053	-	49	10	-	-	65.610
Transferencias a (desde) Activos No Corrientes Mantenidos para la Venta	-	-	(101)	(931)	(127)	-	(6)	374	-	(791)
Retiros y bajas (d)	(873)	-	378	(1.367)	(49)	(16)	(57)	(2.974)	(4.183)	(9.141)
Gastos por depreciación	-	-	(7.063)	(40.766)	(937)	(492)	(638)	-	(1.693)	(51.589)
Incremento (Disminución) por Revaluación Reconocido en Patrimonio Neto	-	33.286	-	-	-	-	-	-	-	33.286
Pérdida por Deterioro	-	-	-	(2.171)	-	-	-	-	-	(2.171)
Ajuste conversión Movimientos del Año	677	(3.898)	562	(191)	(20)	(11)	55	35	108	(2.683)
Corrección Monetaria Economía Hiperinflacionaria	18	-	8.994	29.485	118	31	187	396	1.475	40.704
Otros Incrementos (Disminución) (e)	-	-	7.666	22.887	1.208	579	40	(33.167)	1.257	470
Saldo final al 31 diciembre de 2013	43.364	414.721	127.093	550.433	3.479	2.677	1.647	57.379	16.937	1.217.730

- (a) Con fecha 21 de marzo del 2014 la Compañía firmó los acuerdos necesarios para formar una alianza estratégica con Hancock, subsidiaria de Hancock Natural Resource Group, Inc., a través de la cual vende 80% de un patrimonio forestal no estratégico ubicado en las zonas de Temuco y Valdivia en Chile, consistente en una superficie total de aproximadamente 62.000 hectáreas de terrenos forestales que contienen aproximadamente 32.500 hectáreas de plantaciones, principalmente de pino radiata. Para implementar la transacción, la Sociedad aportó los referidos terrenos forestales y plantaciones a una nueva sociedad de la cual Hancock compró 80% de las acciones y Masisa mantuvo el 20% restante. El valor del 100% de las referidas plantaciones alcanzó a MUS\$145.632 y el de los terrenos forestales a MUS\$109.944. Esta transacción finalmente se formalizó el 29 de abril de 2014 mediante la recepción del precio de MUS\$204.460 por el 80% del capital accionario de la nueva sociedad (ver nota 11).
- (b) Durante el primer trimestre del 2014, se efectuó una revaluación de los terrenos forestales que se encontraban disponibles para la venta en Chile, lo que generó una disminución del revalúo reconocido en períodos anteriores incluidos en patrimonio (Ver nota 15.5).
- (c) Durante el mes de febrero de 2013, como parte de una combinación de negocios, se incorporaron los activos adquiridos a Rexcel por Masisa México (ver Nota 14.2).
- (d) Con fecha 8 de julio de 2013, se vendió los activos de la planta de puertas, ubicados en Chillán y Cabrero, a Masonite Chile S.A. Esta transacción incluyó la venta de activos fijos y existencias.
- (e) Durante el mes de noviembre 2013, la compañía adquirió la planta de cogeneración eléctrica de 10,1 MW que era de propiedad de la empresa Dalkia y que Masisa mantenía como activo en arrendamiento financiero. Bajo IFRS, esta operación se trató como una renegociación de pasivos.

i. Activos en arrendamiento financiero

En el rubro Otras propiedades, planta y equipos se presentan los siguientes activos adquiridos bajo la modalidad de arrendamiento financiero:

	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Planta y equipo bajo arrendamiento financiero	626	685
Maquinarias bajo arrendamiento financiero	909	1.414
Vehículos bajo arrendamiento financiero	330	360
Total	1.865	2.459

Los valores de los pagos futuros derivados de dichos arrendamientos financieros son los siguientes:

	30.06.2014			31.12.2013		
	Bruto	Interés	Valor presente	Bruto	Interés	Valor presente
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Menor a un año	833	73	760	918	92	826
Entre un año y cinco años	1.009	52	957	1.599	88	1.511
Más de cinco años	-	-	-	-	-	-
Total	1.842	125	1.717	2.517	180	2.337

ii. Capitalización de intereses

Los gastos financieros incurridos en el financiamiento directo de un activo son capitalizados como parte de los costos durante el ejercicio de construcción o adquisición en la medida que sean directamente asignables a un proyecto particular. En relación con el financiamiento, los gastos financieros activados se obtienen aplicando el costo promedio ponderado de financiamiento de largo plazo a la inversión promedio acumulada susceptible de activación que no es financiada específicamente. Durante los ejercicios informados, Masisa capitalizó en sus activos fijos los siguientes intereses por préstamos:

	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Importe de los costos por intereses capitalizados	87	788
Total	87	788

La tasa de interés utilizada para el periodo terminado al 30 de junio de 2014 fue 6,62% y para el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2013 fue 4,09% anual.

iii. Seguros

La Compañía tiene pólizas de seguros para cubrir los riesgos a los cuales está expuesto el material inmovilizado, entre otros. Las coberturas de los principales seguros contratados al 30 de junio de 2014 por la Sociedad Matriz y sus filiales, son los siguientes:

	Chile MUS\$	Argentina MUS\$	Brasil MUS\$	México MUS\$	Venezuela MUS\$
Bienes Físicos	483.176	177.317	198.997	118.723	201.000
Total junio 2014	483.176	177.317	198.997	118.723	201.000

Las pólizas incluyen deducibles similares a los aplicables a negocios industriales en el mercado. Otras coberturas de seguro se describen en la Nota 32.2.

iv. Vidas útiles estimadas

Las vidas útiles estimadas por clase de activo son las siguientes:

	Vida útil mínima	Vida útil máxima
Edificios	20	50
Planta y equipo (1)	UP	UP
Instalaciones fijas y accesorios	3	10
Equipamiento de tecnologías de la información	3	5
Vehículos	3	5
Otras propiedades, planta y equipo	3	10

(1) UP: La vida útil de este rubro es determinada en función de las unidades productivas que se espera obtener producto de la explotación de dichos bienes.

La vida útil de los activos se revisa anualmente, y se ajusta si es necesario, al cierre de cada año.

15.3 Fundamentos de la medición y metodología de depreciación

Medición

Para la medición posterior al reconocimiento de elementos clasificados dentro del rubro de activos fijos bajo las NIIF, la Sociedad mide los activos por su costo de adquisición, menos su depreciación acumulada.

La única excepción respecto a la valorización de los activos corresponde a “terrenos forestales”, los cuales son medidos con posterioridad a su reconocimiento inicial por el método de reevaluación.

Esta clase de activos fijos es evaluada al menos cada tres años o cuando se tiene conocimiento de cambios significativos de valor, con el objeto de que se represente siempre su valor justo de la mejor manera.

La Sociedad deprecia los activos de Propiedades, plantas y equipos desde el momento en que los bienes están en condiciones de uso. Los elementos de propiedades, plantas y equipos que se relacionan directamente con la producción son depreciados en base a unidades de producción. Los otros componentes son depreciados usando el método lineal, sobre sus vidas útiles estimadas, para asignar sus costos a sus valores residuales.

Los terrenos forestales e industriales se registran en forma independiente de los edificios o instalaciones que puedan estar asentadas sobre los mismos y se entiende que tienen una vida útil indefinida, y por tanto, no son objetos de depreciación.

15.4 Pérdidas por deterioro reconocidas en el ejercicio

Los activos sujetos a amortización (Propiedades, planta y equipos) se someten a pruebas de pérdidas por deterioro siempre que algún suceso o cambio en las circunstancias del negocio indique que el valor libros de los activos puede no ser recuperable. Se reconoce una pérdida por deterioro cuando el valor libros es mayor que su valor recuperable. El valor recuperable de un activo es el mayor entre el valor razonable de un activo, menos los costos de venta y su valor de uso. A efectos de evaluar el deterioro, los activos se agrupan al nivel más bajo para el que existen flujos de efectivo identificables por separado.

En México se reconoció un deterioro por MUS\$272 al 30 de junio 2014 y MUS\$1.979 al 31 de diciembre de 2013. A su vez Chile reconoció un deterioro de las Líneas de impregnación y de aglomerado 1 en Mapal por MUS\$192 al 31 de diciembre 2013.

15.5 Valorización de terrenos forestales

El valor de terrenos forestales se determina en cada país mediante tasaciones efectuadas por tasadores independientes a la Sociedad, según lo establece la NIC 16. El costo histórico de los terrenos forestales asciende a MUS\$268.360 y MUS\$344.728 al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre 2013, respectivamente. El valor revaluado de estos activos asciende a MUS\$277.216 y MUS\$414.721 al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre 2013, respectivamente.

Durante el primer trimestre se efectuó un ajuste a la revalorización de los terrenos forestales que se encuentran disponibles para la venta en Chile. Esto significó una disminución de MUS\$7.368, los que fueron imputados al superávit de revaluación existente por estos activos, en Otros Resultados Integrales.

Al 30 de junio de 2014, el efecto acumulado de disminución de la reserva retención por la venta de los terrenos forestales en Chile y Brasil, ascendió a MUS\$43.609 neta de impuestos diferidos, los que fueron imputados al superávit de revaluación existente por estos activos, en Otros Resultados Integrales.

15.6 Aumentos o disminuciones por revalúo

Los terrenos forestales y las tierras en general constituyen un destino de inversión y protección de alta estabilidad para el inversionista y que capturan plusvalía a través del paso del tiempo, ya que es un bien limitado y escaso en los países donde opera la sociedad. En Chile y Brasil la tierra es valorada en el mercado en moneda local, lo que representa la costumbre o norma en que estos bienes son transados en el mercado de tierras. Para el caso de Argentina, debido a que la tierra ha constituido históricamente un refugio para los inversionistas ante posibles devaluaciones, el mercado de tierras está indexado a la moneda dólar.

Entre los factores más relevantes que son considerados por las empresas a cargo de las tasaciones, se encuentran la calidad del suelo, ubicación y los precios de las transacciones más recientes. Con la información obtenida, determinan el valor justo de los terrenos forestales.

La política de la Sociedad es actualizar las tasaciones de los terrenos forestales cada tres años o cuando hayan ocurrido cambios significativos. Durante el año 2013 se efectuaron actualizaciones de las tasaciones forestales realizadas en el año 2011, con el objetivo de reflejar los cambios en la valoración de los terrenos. Al 31 de marzo de 2014 se efectuó un revalúo de los terrenos forestales que se encontraban disponibles para la venta. Ver nota 15.2 b).

Las empresas y profesionales independientes que realizaron las respectivas actualizaciones de tasaciones efectuadas en el año 2013, fueron las siguientes:

País	Empresa
Chile	Christian Pérez S., Ing. Forestal de la Universidad Austral.
Brasil	Silviconsult Engenharia Ltda.
Argentina	Palma & Palma S.H.
Venezuela	Jaime Aymerich Chamber

El efecto de la actualización realizada al 31 de diciembre de 2013 fue un incremento de MUS\$33.159. Este tipo de revalúo es registrado contra patrimonio, neto de impuestos diferidos en el rubro Otras reservas (Ver Nota 22.2).

16 IMPUESTOS DIFERIDOS E IMPUESTO A LA RENTA

16.1 Impuesto a la renta reconocido en resultados del año

El gasto por impuesto reconocido en los resultados por los ejercicios finalizados al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013, es el siguiente:

	Acumulado		Trimestre	
	30.06.2014 MUS\$	30.06.2013 MUS\$	01.04.2014 al 30.06.2014 MUS\$	01.04.2013 al 30.06.2013 MUS\$
Impuesto corriente	(15.294)	(20.506)	(10.660)	(10.005)
Otros por impuesto corriente	184	111	184	111
Ajustes al impuesto corriente del periodo anterior	(831)	582	(790)	806
Total (gasto) ingreso por impuesto corriente, neto	(15.941)	(19.813)	(11.266)	(9.088)
Gasto por impuestos diferidos a las ganancias				
(Gasto) ingreso por impuestos diferidos relativos a la creación y reversión de diferencias temporarias	8.578	(3.094)	3.548	(7.386)
(Gasto) diferido ingreso por impuestos relativo a cambios de la tasa impositiva o nuevas tasas	(213)	-	(213)	-
Otros	1.586	(540)	957	(2.032)
Total (gasto) ingreso por impuestos diferidos, neto	9.951	(3.634)	4.292	(9.418)
Total (gasto) ingreso por impuesto a las ganancias	(5.990)	(23.447)	(6.974)	(18.506)

(Gasto) ingreso por impuestos corrientes por partes nacional y extranjera

	Acumulado		Trimestre	
	30.06.2014 MUS\$	30.06.2013 MUS\$	01.04.2014 al 30.06.2014 MUS\$	01.04.2013 al 30.06.2013 MUS\$
Gasto por impuestos corrientes nacional (neto)	(15.941)	(19.813)	(11.266)	(9.088)
(Gasto) ingreso por impuestos corrientes extranjero (neto)	-	-	-	-
Total gasto por impuesto corriente, neto	(15.941)	(19.813)	(11.266)	(9.088)

(Gasto) ingreso por impuestos diferidos por partes nacional y extranjera

Ingreso por impuestos diferidos nacional (neto)	9.951	(3.634)	4.292	(9.418)
Total ingreso por impuesto corriente, neto	9.951	(3.634)	4.292	(9.418)
Total gasto por impuesto a las ganancias	(5.990)	(23.447)	(6.974)	(18.506)

16.2 Conciliación del resultado contable con el resultado fiscal

La conciliación de la tasa de impuestos legal vigente en Chile y la tasa efectiva de impuestos aplicables a Masisa, se presenta a continuación:

	Acumulado		Trimestre	
	30.06.2014 MUS\$	30.06.2013 MUS\$	01.04.2014 al 30.06.2014 MUS\$	01.04.2013 al 30.06.2013 MUS\$
Gasto por impuestos utilizando la tasa legal	2.978	(10.771)	1.094	(5.789)
Efecto impositivo de tasas en otras jurisdicciones	(4.453)	(8.676)	(5.055)	(4.315)
Efecto impositivo de ingresos ordinarios no imponibles	4.658	6.904	6.443	3.349
Efecto impositivo de gastos no deducibles impositivamente	(88)	(4.644)	(1.714)	(5.190)
Efecto impositivo de cambio en las tasas impositivas	(4.360)	805	(4.937)	449
Efecto Impositivo de la utilización de pérdidas fiscales no reconocidas anteriormente	(2.303)	(3.048)	(1.750)	(4.513)
Efecto Impositivo de una nueva evaluación de activos por impuestos diferidos no reconocidos	(19)	(113)	(13)	(113)
Otro incremento (decremento) en cargo por impuestos legales	(2.403)	(3.904)	(1.042)	(2.384)
Total ajuste al gasto por impuestos utilizando la tasa legal	(8.968)	(12.676)	(8.068)	(12.717)
Gasto por impuesto utilizando la tasa efectiva	(5.990)	(23.447)	(6.974)	(18.506)

	Acumulado		Trimestre	
	30.06.2014 %	30.06.2013 %	01.04.2014 al 30.06.2014 %	01.04.2013 al 30.06.2013 %
Tasa impositiva legal	(20,0)	(20,0)	(20,0)	(20,0)
Efecto impositivo de tasas en otras jurisdicciones	29,9	(16,1)	92,5	(14,9)
Efecto impositivo de ingresos ordinarios no imponibles	(31,3)	12,8	(117,9)	11,6
Efecto impositivo de gastos no deducibles impositivamente	0,6	(8,6)	31,4	(17,9)
Efecto impositivo de cambio en las tasas impositivas	29,3	1,5	90,3	1,6
Efecto Impositivo de la utilización de pérdidas fiscales no reconocidas anteriormente	15,5	(5,7)	32,0	(15,6)
Efecto Impositivo de una nueva evaluación de activos por impuestos diferidos no reconocidos	0,1	(0,2)	0,2	(0,4)
Otro incremento (decremento) en tasa impositiva legal (%)	16,1	(7,2)	19,1	(8,2)
Total ajuste a la tasa impositiva legal (%)	60,2	(23,5)	147,6	(43,8)
Tasa impositiva efectiva (%)	40,2	(43,5)	127,6	(63,8)

16.3 Impuestos diferidos reconocidos directamente en patrimonio

El impuesto reconocido en patrimonio directamente durante los periodos terminados al 30 de junio de 2014 y 2013, es el siguiente:

	30.06.2014 MUS\$	30.06.2013 MUS\$
Revalorizaciones de Propiedades, plantas y equipos	11.039	(11.174)
Variaciones de valor razonable activos de cobertura	(230)	(2.019)
Diferencias de cambio - inversión neta	1.863	16.223
Diferencias de conversión impuestos diferidos	9.757	17.542
Total Impuestos diferidos reconocidos directamente en patrimonio	22.429	20.572

16.4 Impuestos diferidos que surgen de una Combinación de Negocios

Los saldos generados por impuestos diferidos, como parte del proceso de combinación de negocios de Rexcel (Ver nota 14.2), se presentan disminuyendo el efecto de las ganancias en la combinación de negocios. Ver Otros Ingresos, Nota 26 (c). El detalle es el siguiente:

	30.06.2014 MUS\$	30.06.2013 MUS\$
Propiedades, plantas y equipos	(3.591)	(3.312)
Provisiones	480	480
Otros pasivos	1.050	1.050
Total Impuestos diferidos reconocidos directamente en Plusvalía resultados	(2.061)	(1.782)

16.5 Movimientos del año impuestos diferidos

El detalle de los saldos acumulados de los activos y pasivos por impuestos diferidos, han experimentado los siguientes movimientos durante los ejercicios al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013:

Activos por impuestos diferidos reconocidos, relativos a:	Saldo inicial al	Ajuste de conversión	Reconocido en	Reconocido en	Saldo inicial al	Ajuste de conversión	Reconocido en	Reconocido en	Otros	Saldo final al
	01.01.2013	Saldo inicial	Resultados del	Otros Result.	31.12.2013	Saldo inicial	Resultados del	Otros Result.	MUS\$	30.06.2014
	MUS\$	MUS\$	Ejercicio	Integral	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Depreciaciones	50.519	(31.060)	8.748	-	28.207	1.538	2.053	-	-	31.798
Acumulaciones (o devengos)	4.113	(25)	(421)	-	3.667	(6)	(80)	-	-	3.581
Provisiones	19.068	(12.657)	(1.664)	-	4.747	394	(305)	-	-	4.836
Contratos de Moneda Extranjera	14.550	(9.977)	10.839	6.428	21.840	688	(1.721)	(581)	-	20.226
Obligaciones por Beneficios Post-Empleo	1.739	(272)	249	98	1.814	1	87	-	-	1.902
Revaluaciones de Propiedades, Planta y Equipo	873	-	-	-	873	-	(148)	-	-	725
Revaluaciones de Instrumentos Financieros	2.536	-	-	(191)	2.345	(27)	-	-	-	2.318
Pérdidas Fiscales	103.278	(2.163)	(12.419)	-	88.696	742	(6.432)	(1.416)	(4.098)	77.492
Otros (no superior al 10%)	673	1.031	999	-	2.703	(3)	(12)	-	-	2.688
Total activos por impuestos diferidos	197.349	(55.123)	6.331	6.335	154.892	3.327	(6.558)	(1.997)	(4.098)	145.566

Pasivos por impuestos diferidos reconocidos, relativos a:	Saldo inicial al	Ajuste de conversión	Reconocido en	Reconocido en	Saldo inicial al	Ajuste de conversión	Reconocido en	Reconocido en	Otros	Saldo final al
	01.01.2013	Saldo inicial	Resultados del	Otros Result.	31.12.2013	Saldo inicial	Resultados del	Otros Result.	MUS\$	30.06.2014
	MUS\$	MUS\$	Ejercicio	Integral	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Depreciaciones	28.232	(3.367)	3.753	-	28.618	(860)	(230)	-	-	27.528
Amortizaciones	45	(11)	(34)	-	-	-	71	-	-	71
Acumulaciones (o Devengos)	6.435	-	3.720	-	10.155	-	(176)	-	-	9.979
Provisiones	2.103	(39)	(148)	-	1.916	162	442	-	-	2.520
Contratos en Moneda Extranjera	8.088	(1.033)	3.501	8.506	19.062	-	479	(3.630)	7.260	23.171
Revaluaciones de Propiedades, Planta y Equipo	120.324	(26.884)	132	9.366	102.938	(5.684)	(17.902)	(11.039)	-	68.313
Pasivos por Impuestos Diferidos Relativo a Revaluaciones (-	-	-	-	-	-	(48)	-	-	(48)
Otros (no superior al 10%)	3.927	(333)	1.046	-	4.640	(48)	855	-	-	5.447
Total pasivos por impuestos diferidos	169.154	(31.667)	11.970	17.872	167.329	(6.430)	(16.509)	(14.669)	7.260	136.981

16.6 Activos por impuestos diferidos no reconocidos

El detalle de activos por impuestos diferidos no reconocidos para el periodo al 30 de junio de 2014 y ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2013, es el siguiente:

	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Activos por impuestos diferidos, pérdidas fiscales, no reconocidas	4.981	11.469
Total activos por impuestos diferidos no reconocidos	4.981	11.469

17 OTROS PASIVOS FINANCIEROS CORRIENTES Y NO CORRIENTES

La composición de los otros pasivos financieros corrientes y no corrientes que devengan intereses es la siguiente:

i. Corriente	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Préstamos de entidades financieras	32.361	187.734
Obligaciones con el público, bonos (1)	11.779	33.031
Arrendamiento financiero	852	826
Instrumentos derivados	1.073	1.102
Total	46.065	222.693

ii. No corriente	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Préstamos de entidades financieras	49.159	262.468
Obligaciones con el público, bonos (1)	655.426	372.971
Arrendamiento financiero	1.080	1.511
Instrumentos derivados	11.796	6.519
Total	717.461	643.469

(1) Incluye descuentos en colocación de Bonos, impuesto de timbres y estampillas y gastos de emisión y colocación.

17.1 Préstamos de entidades financieras:

i. El detalle de los vencimientos contables y nominales y las respectivas monedas de los préstamos bancarios es el siguiente:

MONTO CONTABLES															30.06.2014						
Acreedor	RUT entidad deudora	Nombre entidad deudora	País de la empresa deudora	Moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	TASA INTERES		Vencimiento						LARGO PLAZO	CAPITAL LARGO PLAZO	Totales		Total CAPITAL INSOLUTO			
						NOMINATIVA	EFECTIVA	Hasta 3 meses		3 a 12 meses	CORTO PLAZO	CAPITAL CORTO PLAZO	1 a 3 años			Mas de 5 años	MUS\$		MUS\$		
								MUS\$	MUS\$				MUS\$							MUS\$	MUS\$
Rabobank Nederland	O-E	Masisa Argentina S.A.	Argentina	Dólar	Al vencimiento	3,13%	3,13%	-	23	23	-	6.354	-	-	6.354	6.250	6.377	6.250			
Rabobank Nederland	O-E	Masisa Argentina S.A.	Argentina	Dólar	Al vencimiento	3,13%	3,13%	-	25	25	-	6.840	-	-	6.840	6.844	6.865	6.844			
Banco Itau BBA S.A. (FINAME)	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Reales	Mensual	2,50%	2,50%	8	20	28	26	64	-	-	64	53	92	98			
Banco Itau BBA S.A. (FINAME)	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Reales	Mensual	5,50%	5,50%	97	292	389	390	97	-	-	97	486	487	487			
Banco Itau BBA S.A. (FINAME)	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Reales	Mensual	10,70%	10,70%	24	73	97	97	24	-	-	24	121	121	121			
HSBC BANK - FINAME	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Reales	Mensual	5,50%	5,50%	117	340	457	453	189	-	-	189	646	646	642			
HSBC BANK - FINAME	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Reales	Mensual	5,50%	5,50%	20	60	80	80	67	-	-	67	147	147	147			
HSBC BANK - FINAME	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Reales	Mensual	7,30%	7,30%	28	84	112	112	215	-	-	215	327	327	327			
HSBC BANK - FINAME	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Reales	Mensual	10,70%	10,70%	20	60	80	81	34	-	-	34	114	115	115			
HSBC BANK - FINAME	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Reales	Mensual	12,00%	12,00%	5	15	20	20	19	-	-	19	39	39	39			
BNDES	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Reales	Mensual	7,40%	7,40%	322	699	1.021	999	-	-	-	-	1.021	999	999			
BNDES	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Reales	Mensual	7,80%	7,80%	1.587	3.803	5.390	5.433	-	-	-	-	5.390	5.433	5.433			
BNDES	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Reales	Mensual	5,57%	5,57%	441	1.030	1.471	1.471	-	-	-	-	1.471	1.471	1.471			
Banco Itau BBA S.A. - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Euro	Vencimiento	3,84%	3,84%	5	551	556	551	-	-	-	-	556	551	551			
Banco Itau BBA S.A. - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	3,57%	3,57%	91	973	1.064	973	-	-	-	-	1.064	973	973			
Banco Itau BBA S.A. - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	2,54%	2,54%	-	-	-	-	1.287	-	-	1.287	1.287	1.287	1.287			
Banco Itau BBA S.A. - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	2,74%	2,74%	-	-	-	-	1.931	-	-	1.931	1.931	1.931	1.931			
Banco Itau BBA S.A. - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	3,68%	3,68%	-	-	-	-	407	-	-	407	407	407	407			
Banco Itau BBA S.A. - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	3,90%	3,90%	-	-	-	-	1.597	-	-	1.597	1.597	1.597	1.597			
Banco Itau BBA S.A. - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	3,80%	3,80%	-	-	-	-	828	-	-	828	828	828	828			
Banco Itau BBA S.A. - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	3,84%	3,84%	-	-	-	-	175	-	-	175	175	175	175			
Banco Itau BBA S.A. - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	3,84%	3,84%	-	-	-	-	742	-	-	742	742	742	742			
Banco Itau BBA S.A. - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	3,84%	3,84%	-	-	-	-	2.687	-	-	2.687	2.687	2.687	2.687			
Banco HSBC - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	L+3,10	L+3,10	34	1.239	1.273	1.239	-	-	-	-	1.273	1.239	1.239			
Banco HSBC - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	L+3,10	L+3,10	-	364	364	364	-	-	-	-	364	364	364			
Banco HSBC - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	L+3,10	L+3,10	-	1.968	1.968	1.967	-	-	-	-	1.968	1.967	1.967			
Banco HSBC - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	2,88%	2,88%	-	-	-	-	1.114	-	-	1.114	1.114	1.114	1.114			
Banco Bradesco - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	L+3,2%	L+3,2%	33	-	33	-	1.029	-	-	1.029	1.029	1.029	1.029			
Banco Bradesco - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	L+2,57%	L+2,57%	-	-	-	-	1.106	-	-	1.106	1.106	1.106	1.106			
Banco Bradesco - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	L+2,85%	L+2,85%	-	-	-	-	1.100	-	-	1.100	1.100	1.100	1.100			
Banco Bradesco - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	L+2,65%	L+2,65%	-	-	-	-	1.658	-	-	1.658	1.658	1.658	1.658			
Banco Bradesco - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	L+2,61%	L+2,61%	-	-	-	-	445	-	-	445	445	445	445			
Banco Bradesco - REVITALIZA	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Reales	Mensual	8,00%	8,00%	260	714	974	-	2.620	-	-	2.620	3.594	2.620	2.620			
Santander - FINIMP	O-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dólar	Vencimiento	L+2,15%	L+2,15%	4	-	4	-	1.620	-	-	1.620	1.624	1.620	1.620			
BNP Paribas	O-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dólar	Semestral	1,63%	1,66%	-	283	283	254	697	465	117	1.279	1.398	1.562	1.652			
BNP Paribas	O-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dólar	Semestral	1,63%	1,86%	-	1.079	1.079	976	2.680	1.786	447	4.913	5.366	5.992	6.342			
BNP Paribas	O-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dólar	Semestral	1,63%	1,86%	-	172	172	153	422	281	70	773	843	945	996			
BNP Paribas	O-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dólar	Semestral	1,63%	1,86%	-	76	76	67	184	122	31	337	367	413	434			
BNP Paribas	O-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dólar	Semestral	1,63%	1,86%	-	20	20	20	60	40	10	110	130	130	130			
BNP Paribas	O-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dólar	Semestral	1,63%	1,86%	-	78	78	77	231	154	39	424	502	501	501			
BNP Paribas	O-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dólar	Semestral	1,63%	1,86%	-	11	11	11	33	22	6	61	61	72	72			
BNP Paribas	O-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dólar	Semestral	1,63%	1,86%	-	20	20	20	60	40	10	110	130	130	130			
BNP Paribas	O-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dólar	Semestral	1,63%	1,86%	-	78	78	77	231	154	38	423	501	500	500			
BNP Paribas	O-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dólar	Semestral	1,63%	1,86%	-	24	24	23	69	46	11	126	126	150	149			
BNP Paribas	O-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dólar	Semestral	1,63%	1,86%	-	5	5	5	15	10	2	27	27	32	32			
BNP Paribas	O-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dólar	Semestral	1,63%	1,86%	-	23	23	22	67	45	11	123	146	145	145			
BNP Paribas	O-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dólar	Semestral	1,63%	1,86%	-	235	235	231	694	462	116	1.272	1.507	1.502	1.503			
BNP Paribas	O-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dólar	Semestral	1,63%	1,86%	-	61	61	60	181	120	30	331	392	391	391			
Banco Security	76.816.200-K	Masisa Componente S.P.A.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	5	5	10	7	225	-	-	225	231	235	242			
Banco BCI	76.816.200-K	Masisa Componente S.P.A.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	5	5	10	8	245	-	-	245	255	255	263			
Banco de Chile	76.816.200-K	Masisa Componente S.P.A.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	5	4	9	7	212	-	-	212	221	221	228			
Banco Santander	76.816.200-K	Masisa Componente S.P.A.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	3	3	6	4	141	-	-	141	147	147	151			
Banco Internacional	76.816.200-K	Masisa Componente S.P.A.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	2	2	4	4	129	-	-	129	134	133	138			
Banco de Chile	96.802.890-9	Masisa S.A.	Chile	Dólar	Vencimiento	1,95%	1,95%	6.031	-	6.031	6.000	-	-	-	6.000	6.031	6.000	6.000			
Banco do Brasil	96.802.890-9	Masisa S.A.	Chile	Dólar	Vencimiento	2,08%	2,08%	4.022	-	4.022	4.000	-	-	-	4.000	-	4.022	4.000			
Banco Crédito e Inversiones	96.802.890-9	Masisa S.A.	Chile	Dólar	Vencimiento	1,89%	1,89%	4.523	-	4.523	4.500	-	-	-	4.500	-	4.523	4.500			
Banco Estado de Chile	96.968.730-5	Placacento Masisa Concepcion S.A.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	-	3	3	3	81	-	-	81	81	84	84			
Banco Security	96.968.730-5	Placacento Masisa Concepcion S.A.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	-	1	1	1	5	-	-	5	5	6	6			
Banco BBVA	96.968.730-5	Placacento Masisa Concepcion S.A.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	-	5	5	5	129	-	-	129	129	134	134			
Banco Radobank	96.968.730-5	Placacento Masisa Concepcion S.A.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,73%	7,73%	-	14	14	14	342	-	-	342	342	356	356			
Banco Internacional	96.968.730-5	Placacento Masisa Concepcion S.A.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	-	5	5	5	116	-	-	116	116	121	121			
Banco BBVA	79.576.180-2	Placacento Masisa Chile Ltda.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	-	15	15	15	355	-	-	355	355	370	370			
Banco Crédito e Inversiones	79.576.180-2	Placacento Masisa Chile Ltda.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	-	15	15	15	352	-	-	352	352	367	367			
Banco Santander	79.576.180-2	Placacento Masisa Chile Ltda.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	-	18	18	18	426	-	-	426	426	444	444			
Copibanco	79.576.180-2	Placacento Masisa Chile Ltda.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,76%	7,76%	-	18	18	18	441	-	-	441	441	459	459			
Banco Estado de Chile	79.576.180-2	Placacento Masisa Chile Ltda.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	-	14	14	14	326	-	-	326	326	340	340			
Banco Itau Chile	79.576.180-2	Placacento Masisa Chile Ltda.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	-	22	22	22	542	-	-	542	542	564	564			
Banco de Chile	79.576.180-2	Placacento Masisa Chile Ltda.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,75%	7,75%	-	3	3	3	79	-	-	79	79	82	82			
Banco Radobank	79.576.180-2	Plac																			

MONTOS CONTABLES																		
31.12.2013																		
Acreedor	RUT entidad deudora	Nombre entidad deudora	País de la empresa deudora	Moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	TASA INTERES				Vencimiento				LARGO PLAZO	CAPITAL LARGO PLAZO	Totales		Total CAPITAL
						NOMINATIVA	EFFECTIVA	Hasta 3 meses MUS\$	3 a 12 meses MUS\$	CORTO PLAZO	CAPITAL CORTO PLAZO	1 a 3 años MUS\$	3 a 5 años MUS\$			Mas de 5 años MUS\$	MUS\$	
Rabobank Nederland	0-E	Masisa Argentina S.A.	Argentina	Dolar	Vencimiento	3,10%	3,10%	-	23	23	-	6.293	-	-	6.293	6.290	6.316	6.250
Rabobank Nederland	0-E	Masisa Argentina S.A.	Argentina	Dolar	Vencimiento	3,10%	3,10%	-	25	25	-	6.901	-	-	6.901	6.944	6.926	6.944
Banco Bradesco - FINIMP	0-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dolar	Vencimiento	3,38%	3,38%	8	8	8	-	2.103	-	-	2.103	2.111	2.103	2.103
Banco Bradesco - REVITALIZA	0-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Reales	Mensual	8,00%	8,00%	87	597	684	672	2.686	224	-	2.910	2.910	3.594	3.582
Banco HSBC	0-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Reales	Mensual	6,23%	6,23%	179	526	705	701	585	255	-	840	840	1.545	1.541
Banco HSBC - FINIMP	0-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dolar	Vencimiento	3,55%	3,55%	26	-	26	-	3.569	-	-	3.569	3.569	3.595	3.569
Banco Itau BBA S.A.	0-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Reales	Mensual	6,74%	6,74%	131	361	492	-	405	25	-	430	430	922	430
Banco Itau BBA S.A. - FINIMP	0-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Euro	Vencimiento	3,84%	3,84%	5	-	5	-	547	-	-	547	547	547	547
Banco Itau BBA S.A. - FINIMP	0-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Dolar	Vencimiento	3,58%	3,58%	62	-	62	-	4.722	-	-	4.709	4.709	7.471	7.409
BNDES	0-E	Masisa Do Brasil	Brasil	Reales	Mensual	5,39%	5,39%	2.277	6.744	9.021	8.992	2.987	-	-	2.987	2.987	12.008	11.979
BANCO BCI	76.816.200-K	Masisa Componente S.P.A.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	5	6	11	8	263	-	-	263	263	274	271
Banco de Chile	76.816.200-K	Masisa Componente S.P.A.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	5	5	10	7	228	-	-	228	228	238	235
Banco Internacional	76.816.200-K	Masisa Componente S.P.A.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	3	3	6	4	139	-	-	139	139	145	143
Banco Santander	76.816.200-K	Masisa Componente S.P.A.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	3	3	6	5	152	-	-	152	152	158	157
Banco Security	76.816.200-K	Masisa Componente S.P.A.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	5	4	9	8	242	-	-	242	242	251	250
Banco do Brasil S.A.	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	3,14%	3,61%	1.129	1.111	2.240	2.222	2.065	-	-	2.065	2.222	4.305	4.444
Banco Internacional	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	3,14%	3,61%	807	794	1.601	1.556	1.446	-	-	1.446	1.556	3.047	3.112
Banco Itau Chile	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	3,14%	3,61%	3.919	3.860	7.779	7.778	7.193	-	-	7.193	7.778	14.972	15.558
BANCO SECURITY	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	3,24%	3,49%	-	4.517	4.517	4.571	4.460	-	-	4.460	4.571	9.077	9.142
BNP Paribas	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	3,14%	3,58%	1.147	1.130	2.277	2.222	2.061	-	-	2.061	2.222	4.338	4.444
BNP Paribas	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	1,65%	2,69%	-	276	276	254	700	234	-	1.401	1.525	1.677	1.779
BNP Paribas	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	1,65%	2,69%	-	1.081	1.081	976	2.678	1.785	893	5.356	5.854	6.437	6.830
BNP Paribas	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	1,65%	2,69%	-	167	167	141	281	141	-	845	919	1.012	1.012
BNP Paribas	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	1,65%	2,69%	-	74	74	67	183	122	61	366	400	440	467
BNP Paribas	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	1,65%	1,65%	-	20	20	20	60	40	20	120	140	140	140
BNP Paribas	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	1,65%	1,65%	-	79	79	77	231	154	77	462	462	541	539
BNP Paribas	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	1,65%	1,65%	-	11	11	11	33	22	11	66	66	77	77
BNP Paribas	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	1,65%	1,65%	-	20	20	20	60	40	20	120	140	140	140
BNP Paribas	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	1,65%	1,65%	-	79	79	77	231	154	77	462	462	541	539
BNP Paribas	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	1,65%	1,65%	-	23	23	23	68	46	23	137	160	160	160
BNP Paribas	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	1,65%	1,65%	-	5	5	5	15	10	4	29	34	34	34
BNP Paribas	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	1,65%	1,65%	-	23	23	22	68	45	22	135	158	157	157
BNP Paribas	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	1,65%	1,65%	-	236	236	231	694	462	231	1.387	1.387	1.623	1.618
BNP Paribas	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	1,65%	1,65%	-	61	61	60	181	120	60	361	361	422	421
Export Development Canada	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	3,14%	3,78%	2.226	2.192	4.418	4.444	4.157	-	-	4.157	4.445	8.575	8.889
Export Development Canada	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	3,24%	3,50%	-	4.328	4.328	4.286	4.182	-	-	4.182	4.286	8.510	8.572
HSBC Bank	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	3,14%	3,58%	801	789	1.590	1.555	1.444	-	-	1.444	1.556	3.034	3.112
Israel Discount Bank of New York	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	3,14%	3,61%	1.124	1.105	2.229	2.222	2.065	-	-	2.065	2.222	4.294	4.444
Rabobank Curacao	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	3,14%	3,80%	3.872	3.814	7.686	7.778	7.282	-	-	7.282	7.778	14.968	15.556
Rabobank Curacao N.V.	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	3,24%	3,42%	-	5.797	5.797	5.714	5.620	-	-	5.620	5.714	11.428	11.428
Republic Bank Limited	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	3,14%	3,61%	465	457	922	889	828	-	-	828	889	1.750	1.778
The Bank Of Nova Scotia	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	3,14%	3,81%	1.354	1.333	2.687	2.687	2.502	-	-	2.502	2.687	5.189	5.334
The Bank Of Nova Scotia	0-E	Masisa Overseas Ltd	Chile	Dolar	Semestral	3,24%	3,49%	-	5.768	5.768	5.714	5.577	-	-	5.577	5.714	11.345	11.428
Banco BBVA	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Dolar	Vencimiento	2,19%	2,19%	-	4.044	4.044	4.000	-	-	-	-	4.044	4.000	4.000
Banco Crédito e Inversiones	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Pesos chilenos	semestral	7,25%	8,41%	-	4.898	4.898	4.947	4.894	-	-	4.894	4.947	9.792	9.894
Banco de Chile	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Dolar	Vencimiento	1,98%	1,98%	4.016	6.061	10.077	10.000	-	-	-	-	10.077	10.000	
Banco do Brasil	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Dolar	Vencimiento	1,68%	1,68%	9.008	4.510	13.518	13.500	-	-	-	-	13.518	13.500	
Banco Estado de Chile	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Dolar	Vencimiento	3,00%	3,56%	30.163	-	30.163	30.000	-	-	-	-	30.163	30.000	
Banco Itau Chile	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Dolar	Vencimiento	2,25%	2,25%	13	-	13	-	24.000	-	-	24.000	24.013	24.000	
Banco Penta	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Dolar	Vencimiento	4,08%	4,40%	2	-	2	-	9.966	-	-	9.966	10.000	9.968	10.000
Banco Penta(2)	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Dolar	Vencimiento	3,35%	4,05%	109	-	109	-	9.971	-	-	9.971	10.000	9.971	10.000
Banco Rabobank Curacao N.V.	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Dolar	Vencimiento	2,86%	1,71%	-	18	18	-	6.694	-	-	6.694	6.712	6.750	6.750
Banco Security	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Pesos chilenos	Vencimiento	7,50%	8,09%	-	9.913	9.913	9.912	-	-	-	9.912	-	9.912	9.912
Banco Security(2)	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Pesos chilenos	Anual	7,44%	7,87%	53	-	53	-	9.877	-	-	9.877	9.912	9.930	9.912
Deutsche Bank AG	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Dolar	Vencimiento	2,25%	2,25%	14	-	14	-	24.000	-	-	24.000	24.014	24.000	
HSBC Bank (Chile)	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Dolar	Vencimiento	1,75%	1,75%	-	10.017	10.017	10.000	-	-	-	10.017	10.017	10.000	
J.P. Morgan	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Dolar	Vencimiento	2,25%	2,25%	13	-	13	-	24.000	-	-	24.000	24.013	24.000	
Rabobank Curacao N.V.	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Dolar	Vencimiento	2,25%	2,25%	14	-	14	-	24.000	-	-	24.000	24.014	24.000	
Scottiabank	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Dolar	Vencimiento	1,46%	1,46%	10.026	-	10.026	-	10.000	-	-	10.026	10.000		
Security (antes era Copanba)	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Pesos chilenos	Vencimiento	7,40%	8,19%	-	19.912	19.912	19.986	-	-	-	19.912	19.986		
The Bank Of Nova Scotia	96.802.690-9	Masisa S.A.	Chile	Dolar	Vencimiento	2,25%	2,25%	13	-	13	-	24.000	-	-	24.000	24.013	24.000	
Banco BBVA	79.576.180-2	Placacento Masisa Chile Ltda.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	-	18	18	18	384	-	-	384	384	402	402
Banco Crédito e Inversiones	79.576.180-2	Placacento Masisa Chile Ltda.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	-	15	15	15	378	-	-	378	378	393	393
Banco de Chile	79.576.180-2	Placacento Masisa Chile Ltda.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,75%	7,75%	-	3	3	3	85	-	-	85	85	88	88
Banco Estado de Chile	79.576.180-2	Placacento Masisa Chile Ltda.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	-	14	14	14	350	-	-	350	354	364	364
Banco Itau Chile	79.576.180-2	Placacento Masisa Chile Ltda.	Chile	Pesos chilenos	Semestral	7,11%	7,11%	-	24	24	24	584	-	-	584	584	608	608
Banco Rabobank	79.576.180-2	Placacento Masisa Chile Ltda.																

17.2 Obligaciones con el público

El detalle de los vencimientos y moneda de las obligaciones con el público es el siguiente:

MONTOS CONTABLES												
30.06.2014												
Identificación	Fecha de Vencimiento	N° Registro SVS	Moneda	Periodicidad de la amortización	Interes tasa efectiva	Vencimiento					Totales	Capital Insoluto
						Hasta 6 meses	6 a 12 meses	1 a 3 años	3 a 5 años	Más de 5 años		
						MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$		
Bono serie E	2026-10-15	439	UF	SEMESTRAL	5,46%	3.602	2.871	11.307	11.522	43.291	72.593	75.435
Bono serie H	2028-05-15	356	UF	SEMESTRAL	4,65%	234	-	-	11.304	52.441	63.979	65.548
Bono serie L	2029-12-15	560	UF	SEMESTRAL	5,39%	344	-	-	-	145.291	145.635	152.469
Bono serie M	2017-08-01	725	UF	SEMESTRAL	4,94%	842	-	-	43.364	-	44.206	44.358
Bono serie N	2033-08-01	724	UF	SEMESTRAL	5,66%	891	-	-	-	42.441	43.332	44.411
144A (1)	2019-05-05	N/A	USD	SEMESTRAL	10,11%	2.955	-	-	294.465	-	297.460	304.433
Total						8.908	2.871	11.307	360.655	283.464	667.205	686.654

MONTOS CONTABLES												
31.12.2013												
Identificación	Fecha de Vencimiento	N° Registro SVS	Moneda	Periodicidad de la amortización	Interes tasa efectiva	Vencimiento					Totales	Capital Insoluto
						Hasta 6 meses	6 a 12 meses	1 a 3 años	3 a 5 años	Más de 5 años		
						MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$		
Bono serie B	2024-12-15	355	UF	SEMESTRAL	6,83%	23.956	-	-	-	-	23.956	24.508
Bono serie E	2026-10-15	439	UF	SEMESTRAL	5,46%	3.720	2.943	17.705	11.804	41.164	77.336	79.423
Bono serie H	2028-05-15	356	UF	SEMESTRAL	4,65%	259	-	-	11.625	53.683	65.567	66.648
Bono serie L	2029-12-15	560	UF	SEMESTRAL	14,00%	331	-	-	-	149.077	149.408	155.513
Bono serie M	2017-08-01	725	UF	SEMESTRAL	5,05%	902	-	-	44.400	-	45.302	44.432
Bono serie N	2033-08-01	724	UF	SEMESTRAL	5,52%	920	-	-	-	43.513	44.433	44.432
Total						30.088	2.943	17.705	67.829	287.437	406.002	414.956

- 1) Con fecha 28 de abril de 2014, Masisa acordó los términos y condiciones para la emisión y colocación de bonos en los mercados internacionales por un monto total de MUS\$300.000, con una tasa de interés de 9,5% anual y con un solo vencimiento de capital en 2019. La emisión y colocación de los Bonos se efectuó al amparo de la normativa 144A y Regulación S del Securities Act de 1933 de los Estados Unidos de América.

De conformidad con las normas antes mencionadas, los Bonos no fueron objeto de registro ante la *Securities and Exchange Commission* de los Estados Unidos de América (SEC). De la misma manera, dado que no se efectuó oferta pública de los Bonos en Chile, tampoco se registrarán ante la Superintendencia de Valores y Seguros de Chile.

Con fecha 5 de mayo de 2014 la Sociedad colocó los bonos en los mercados internacionales.

Los valores nominales, no difieren significativamente a los valores contables registrados por las obligaciones con el público.

17.3 Arrendamiento financiero

Los valores presentes de los pagos futuros derivados de arrendamientos financieros son los siguientes:

30.06.2014								
MONTOS CONTABLES								
Nombre entidad acreedora	Moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva [% entre 0 y 1]	hasta 90 días	más de 90 días hasta 1 año	más de 1 año hasta 3 años	más de 3 años hasta 5 años	más de 5 años
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Unidad de Fomento	Mensual	9,52%	60	142	335	-	-
Woodtech S.A.	Unidad de Fomento	Mensual	4,91%	43	101	198	-	-
Autorentas del Pacífico S.A.	Unidad de Fomento	Mensual	0,39%	14	30	56	-	-
Autorentas del Pacífico S.A.	Unidad de Fomento	Mensual	0,39%	21	46	96	-	-
Banco Chile	Unidad de Fomento	Mensual	3,66%	4	12	14	-	-
Banco Itau	Unidad de Fomento	Mensual	3,24%	22	67	76	-	-
Banco Rabobank	Unidad de Fomento	Mensual	2,99%	19	57	66	-	-
Banco Security	Unidad de Fomento	Mensual	2,94%	31	91	116	-	-
Banco Chile	Unidad de Fomento	Mensual	0,42%	24	68	123	-	-
TOTALES				238	614	1.080	-	-

31.12.2013								
MONTOS CONTABLES								
Nombre entidad acreedora	Moneda o unidad de reajuste	Tipo de amortización	Tasa efectiva [% entre 0 y 1]	hasta 90 días	más de 90 días hasta 1 año	más de 1 año hasta 3 años	más de 3 años hasta 5 años	más de 5 años
Empresa Eléctrica de la Frontera S.A.	Unidad de Fomento	Mensual	9,52%	55	133	353	70	-
Woodtech S.A.	Unidad de Fomento	Mensual	4,91%	40	84	240	21	-
Autorentas del Pacífico S.A.	Unidad de Fomento	Mensual	0,39%	16	27	76	-	-
Autorentas del Pacífico S.A.	Unidad de Fomento	Mensual	0,39%	19	46	129	-	-
Banco Chile	Unidad de Fomento	Mensual	3,66%	3	9	17	-	-
Banco Itau	Unidad de Fomento	Mensual	3,24%	24	72	128	-	-
Banco Rabobank	Unidad de Fomento	Mensual	2,99%	21	63	112	-	-
Banco Security	Unidad de Fomento	Mensual	2,94%	22	98	191	-	-
Banco Chile	Unidad de Fomento	Mensual	0,42%	22	72	174	-	-
TOTAL				222	604	1.420	91	-

Los valores nominales, no difieren significativamente a los valores contables registrados por los arrendamientos financieros.

17.4 Instrumentos Derivados

La Sociedad, siguiendo la política de gestión de riesgos financieros descrita en la Nota 30.2, realiza contrataciones de derivados financieros para cubrir parte de su exposición a las variaciones cambiarias y de tasas de interés. La Compañía no toma instrumentos derivados con fines especulativos.

Los derivados para cubrir la exposición a variaciones cambiarias que, actualmente, mantiene Masisa corresponden a instrumentos derivados denominados *Cross Currency Swaps* (CCS) y *Forwards* de monedas. Los primeros son utilizados para cubrir deuda denominada en monedas distintas al dólar, fundamentalmente provenientes de bonos en UF en el mercado local. Los segundos son usados para asegurar niveles de tipo de cambio ante transacciones futuras.

El detalle de la valorización de los derivados que de acuerdo a la norma resulta un pasivo, es el siguiente:

Pasivos de cobertura	Total corriente		Total no corriente	
	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Cobertura de tipo de tasa de interés				
Cobertura de flujo de caja	1.073	1.102	11.796	6.519
Total	1.073	1.102	11.796	6.519

El detalle de la cartera de instrumentos derivados se encuentra en la Nota 30.2.

18 CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

El detalle de cuentas por pagar comerciales, acreedores varios y otras cuentas por pagar al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013, es el siguiente:

	Corriente	
	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Cuentas por pagar comerciales	146.411	147.044
Acreedores varios	7.354	2.670
Iva débito fiscal	22.564	19.051
Dividendos por pagar	142	4.941
Retención Iva terceros	1.747	1.058
Remuneraciones por pagar	11.714	11.871
Provisión vacaciones	11.358	10.787
Otras cuentas por pagar	6.148	6.441
Total	207.438	203.863

El ejercicio medio para el pago a proveedores es de 30 días, por lo que el valor justo no difiere de forma significativa de su valor libros.

El desglose por moneda de este rubro, y su vencimiento corriente, se encuentran detallados en la Nota 28.3.

La apertura por segmento de este rubro, se encuentra revelado en la Nota 25.3.

Los principales proveedores que componen este rubro al 30 de junio de 2014, son los siguientes:

Nombre del Proveedor	País	Sociedad	30.06.2014
			MUS\$
Servicios Operativos Mare S.A. de C.V.	México	Maderas y Sinteticos de México SA de CV	8.634
Momentive Química do Brasil Ltda	Brasil	Masisa do Brasil Ltda.	3.047
Gpc Química S.A.	Brasil	Masisa do Brasil Ltda.	2.577
Naproquisa Nacional de Productos Químicos	México	Masnova Quimica	1.937
Selectas inv. E com. de Madeiras Ltda	Brasil	Masisa do Brasil Ltda.	1.838
Resinas Concordia S.R.L.	Argentina	Masisa Argentina S.A.	1.678
Helm de México S.A.	México	Masnova Quimica	1.766
Servicio y Mantenimiento Macapaima	Venezuela	Fibranova, C.A.	1.645
Methanex Chile S.A.	Chile	Masisa S.A.	1.530
Financiera Bajío S.A. de C.V.	México	Maderas y Sinteticos de México SA de CV	1.240
Inserco GmbH	Venezuela	Fibranova, C.A.	1.114
Georgia Pacific Resinas Ltda.	Chile	Masisa S.A.	1.110
Pemex Petroquímica	México	Maderas y Sinteticos de México SA de CV	1.003
Tasa Logística S. A.	Argentina	Masisa Argentina S.A.	1.005
Schattdecor do Brasil Indecom Ltda	Brasil	Masisa do Brasil Ltda.	984
Klabin S.A.	Brasil	Masisa do Brasil Ltda.	854
Impress Decor Brasil Pap Decor Ltda	Brasil	Masisa do Brasil Ltda.	836
Cammesa	Argentina	Masisa Argentina S.A.	733
Uniservicios CA	Venezuela	Fibranova, C.A.	792
Krieger Metalúrgica Indecom Ltda	Brasil	Masisa do Brasil Ltda.	677

19 OTRAS PROVISIONES A CORTO PLAZO Y LARGO PLAZO

19.1 El detalle de las otras provisiones al 30 de junio de 2014 y al 31 de diciembre de 2013, es el siguiente:

Concepto	Corriente		No corriente	
	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Provisión por reestructuración	1.189	245	-	-
Provisión de reclamaciones legales	2.864	3.130	-	-
Desmantelamiento, costos de restauración y rehabilitación (a)	-	-	2.008	1.624
Participación en utilidades y bonos	7.998	7.235	-	-
Otras provisiones (b)	1.417	1.749	1.722	1.654
Total	13.468	12.359	3.730	3.278

(a) Desmantelamiento, Costos de Restauración y Rehabilitación: en el año 1997 Terranova de Venezuela S.A. (TDVSA) firmó un contrato con CVG Proforca C.A., donde esta última empresa entregó los derechos de uso y goce sobre un lote de terreno de 30.000 has., y TDVSA se obligó a reforestar, a su costo y para su beneficio, las porciones del inmueble que hayan sido cosechadas durante los primeros veinte años de vigencia del contrato. El monto presentado incluye el costo estimado de reforestar las tierras ya cosechadas. El mayor valor de esta provisión al 30 de junio, corresponde a la apreciación del tipo de cambio en Venezuela.

- (b) En el ítem otros, se incluyen provisiones constituidas por Masisa y sus filiales, para hacer frente al cumplimiento de diversas obligaciones.

19.2 El movimiento de las provisiones por los ejercicios terminados al 30 de junio de 2014 y al 31 de diciembre de 2013 es el siguiente:

	Provisión por Reestructuración MUS\$	Provisión de Reclamaciones Legales MUS\$	Provisión por restauración MUS\$	Provisión Participación Utilidades MUS\$	Otras Provisiones MUS\$
Saldo inicial 01 de enero de 2014	245	3.130	1.624	7.235	3.403
Provisiones adicionales	1.334	298	277	7.071	1.812
Provisión utilizada	(378)	-	-	(5.988)	(2.188)
Reverso de provisión	-	(165)	-	-	-
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	(12)	(399)	107	(320)	(38)
Otro incremento (decremento)	-	-	-	-	150
Saldo final al 30 de junio 2014	1.189	2.864	2.008	7.998	3.139
	Provisión por Reestructuración MUS\$	Provisión de Reclamaciones Legales MUS\$	Provisión por restauración MUS\$	Provisión Participación Utilidades MUS\$	Otras Provisiones MUS\$
Saldo inicial 01 de enero de 2013	1.883	2.217	2.064	10.776	4.516
Provisiones adicionales	758	1.864	839	11.001	1.778
Provisión utilizada	(2.236)	(353)	-	(11.193)	(378)
Reverso de provisión	-	-	-	8	(93)
Incremento (decremento) en el cambio de moneda extranjera	(160)	(569)	(1.279)	(2.673)	(2.562)
Otro incremento (decremento)	-	(29)	-	(684)	142
Saldo final al 31 de diciembre 2013	245	3.130	1.624	7.235	3.403

20 PROVISIONES CORRIENTES Y NO CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS

La sociedad matriz ha constituido una provisión para cubrir indemnizaciones por años de servicio, las que serán pagadas a su personal de acuerdo con los contratos colectivos e individuales suscritos con sus trabajadores. Esta provisión representa el total de la provisión devengada según la obligación descrita en Nota 3.18.

El detalle de los principales conceptos incluidos en la provisión de beneficios al personal al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013, es el siguiente:

Obligación por Beneficios Post Empleo

Concepto	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Corrientes		
Indemnización por años de servicio	667	818
No corrientes		
Indemnización por años de servicio	8.285	7.151
Total	8.952	7.969

Detalle de movimientos	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Valor presente de obligaciones al inicio del período	7.969	8.526
Costo de servicio corriente obligación plan de beneficios	1.595	1.625
Costo por interés al 4%	84	274
Contribuciones pagadas obligación plan de beneficios	(340)	(1.724)
Variación actuarial y variación del plan de beneficios	36	1.441
Efectos diferencia de cambio	(392)	(2.173)
Valor presente obligaciones al final del período	8.952	7.969

La provisión de beneficios al personal se determina en atención a un cálculo actuarial efectuada una vez al final de cada año.

La administración utiliza supuestos para determinar la mejor estimación de estos beneficios. Estos supuestos incluyen una tasa de descuento de 4,0% real anual para Chile y 12,0% para Venezuela, los aumentos esperados en las remuneraciones y la permanencia futura estimada, entre otros.

Los principales supuestos utilizados para propósitos del cálculo actuarial son los siguientes:

Bases actuariales utilizadas	31.12.2013	
	Chile	Venezuela
Tasa de descuento nominal anual	4,00%	12,00%
Tasa esperada de incremento salarial	1,00%	1,00%
Tasa anual de despidos	2,70%	3,10%
Tasa anual de renunciaciones	1,30%	3,10%
Edad de retiro		
Hombres	65 Años	60 Años
Mujeres	60 Años	55 Años
Tabla de mortalidad	RV 2009 H RV 2009 M	Seg 2013 H Seg 2013 M

Con fecha 9 de mayo de 2012, el Gobierno venezolano promulgó una nueva Ley Orgánica del Trabajo. Esta Ley complementa algunos beneficios laborales ya existentes e introduce restricciones a la tercerización de servicios. La Sociedad ha reconocido los efectos financieros de esta nueva Ley en base a un estudio actuarial elaborado por un actuario independiente según los supuestos proporcionados por la administración de Venezuela, los que al 31 de diciembre de 2012 significaron un aumento en la provisión de beneficios a los empleados no corrientes de MU\$ 1.894 en las filiales en de dicho país.

21 OTROS PASIVOS NO FINANCIEROS NO CORRIENTES

El detalle de los otros pasivos no financieros no corrientes para los ejercicios terminados al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013, es el siguiente:

Concepto	Total Corriente		Total No Corriente			
	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$	2015 MUS\$	2016 y más MUS\$	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Moratoria AFIP (a)	-	-	236	1.274	1.510	2.002
ICMS Prodepar (b)	-	-	-	13.800	13.800	14.260
ICMS Rio Grande do Sul (b)	-	-	-	18.743	18.743	15.449
Impuestos Débitos y Créditos (c)	-	-	87	671	758	1.065
Otros	418	179	-	-	-	-
Total	418	179	323	34.488	34.811	32.776

- (a) Provisión de Reclamaciones Legales: En Argentina, el Régimen de Promoción a las Exportaciones contemplaba un beneficio de deducción en la base imponible del impuesto a las ganancias de hasta el 10 % del valor FOB de las exportaciones de determinados bienes y servicios. Masisa Argentina, desde el año 2004 adoptó no reconocer el efecto de utilidad por este concepto, constituyendo una provisión por la posible contingencia futura que ésta pudiera generar por el monto total del beneficio utilizado, más los intereses correspondientes, ya que

- dicho beneficio fue suspendido, pero aún así existían instancias para que éste pudiese seguir aplicando. En mayo de 2009, la Corte Suprema de Justicia de la Nación (CSJN) se pronunció, en forma general para Argentina, en contra de la aplicación del beneficio, por lo que esta provisión reconoce el plan de pago acordado, la cual fue reclasificada a otros pasivos no corrientes.
- (b) En ambos casos corresponde a impuestos por pagar convenidos a largo plazo en Brasil, con los estados de Paraná y Rio Grande do Sul, respectivamente.
- (c) Las filiales argentinas de la Sociedad se encuentran beneficiadas por una ley de fomento forestal, uno de cuyos beneficios consiste en un marco de estabilidad tributaria. Recientemente se concluyó que el impuesto de débitos y créditos bancarios, que fue promulgado en 2001, no se podrá considerar dentro de dichos beneficios, razón por la cual la Compañía se acogió a un plan de pagos a plazo de esta obligación. El reconocimiento de esta obligación tuvo un impacto en Otros Gastos por Función. Ver Nota 26.

22 INFORMACIÓN A REVELAR SOBRE PATRIMONIO NETO

22.1 Capital suscrito y pagado y número de acciones:

El capital suscrito y pagado al 30 de junio de 2014 asciende a MUS\$996.282, equivalentes a 7.839.105.291 acciones, sin valor nominal, de una misma y única serie y sin privilegios. Como parte del último aumento de capital, la Sociedad obtuvo un menor valor en la colocación de sus acciones de MUS\$7.193, el cual se presenta neto en la línea capital emitido.

Al 30 de junio de 2014, el capital de la Sociedad se compone de la siguiente forma:

Número de acciones

Fecha	Serie	N° acciones suscritas	N° acciones pagadas	N° acciones con derecho a voto
01.01.2009	Única	5.667.750.881	5.667.750.881	5.667.750.881
Aumento 2009	Única	1.297.352.607	1.297.352.607	1.297.352.607
Aumento 2013	Única	874.001.803	874.001.803	874.001.803
30.06.2014	Única	7.839.105.291	7.839.105.291	7.839.105.291

Capital

Serie	Capital suscrito MUS\$	Capital pagado MUS\$	Menor valor obtenido en colocación de acciones MUS\$
Única	996.282	996.282	7.193

Con fecha 16 de diciembre de 2008, en Junta Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad, se aprobó aumentar el capital social de Masisa S.A. en la suma de US\$100.000.000 (cien millones de dólares de los Estados Unidos de América), mediante la emisión de 1.350.000.000 nuevas acciones de pago, sin valor nominal, de una misma y única serie y sin privilegios. Asimismo, la Junta facultó ampliamente al Directorio para fijar el precio de colocación de las nuevas acciones y

en general para decidir respecto de todas las condiciones de la colocación y materialización de este aumento de capital en la forma señalada por la Junta y con las restricciones que establece la normativa vigente aplicable.

Con fecha 6 de marzo de 2009, en sesión extraordinaria del Directorio de la Sociedad, se acordó colocar 1.327.632.000 acciones de pago a un precio de colocación de \$45,60 por acción. Al 16 de junio de 2009, fecha cúlmine que fijó el Directorio para suscribir y pagar el aumento de capital, se suscribieron y pagaron 1.297.352.607 acciones, equivalentes a MUS\$100.759. Este incremento patrimonial se registró en la línea Capital Emitido por MUS\$96.101 y generó un sobreprecio en venta de acciones propias por MUS\$4.659, el cual se presenta en la línea Capital Emitido, junto al Capital Pagado.

Con fecha 16 de junio de 2009, conforme a lo establecido en el artículo 24 de la ley 18.046, venció el plazo para enterar el aumento de capital acordado en Junta Extraordinaria de Accionistas, sin que se haya enterado éste en su totalidad. El capital de la Sociedad quedó reducido a la cantidad efectivamente pagada. Como consecuencia de lo anterior, el capital social de Masisa S.A. disminuyó de pleno derecho en US\$3.899.807, que corresponden al valor de las 52.647.393 acciones que no fueron suscritas y pagadas.

Con fecha 21 de marzo de 2013, en Junta Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad, se aprobó aumentar el capital social de Masisa S.A. en la suma de US\$100.000.000 (cien millones de dólares de los Estados Unidos de América), mediante la emisión de 1.000.000.000 de nuevas acciones de pago, sin valor nominal, de una misma y única serie y sin privilegios. Asimismo, la Junta facultó ampliamente al Directorio para fijar el precio de colocación de las nuevas acciones y en general para decidir respecto de todas las condiciones de la colocación y materialización de este aumento de capital en la forma señalada por la Junta y con las restricciones que establece la normativa vigente aplicable.

Con fecha 21 de marzo de 2013, en sesión extraordinaria del Directorio de la Sociedad, se acordó ofrecer preferentemente a los accionistas y proceder a la colocación de 1.000.000.000 de acciones de pago a un precio de colocación de \$45,50 por acción.

El ejercicio de colocación preferente finalizó el día 29 de junio de 2013, fecha en la cual se suscribieron y pagaron 874.001.803 acciones equivalentes a MU\$87.400, recaudándose MU\$80.207, generando un menor valor en colocación de acciones propias de MU\$7.193, el cual se presenta en la línea capital emitido junto al capital pagado. Al 30 de junio de 2014 el saldo remanente por colocar asciende a 125.998.197 acciones.

22.2 Otras reservas

El detalle de las Otras reservas para cada ejercicio es el siguiente:

Reservas:	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Para futuros dividendos	51.424	51.424
De conversión	(407.981)	(413.645)
Revaluación terrenos forestales	193.351	236.960
Ganancias y pérdidas por planes de beneficios definidos	(1.447)	(1.447)
De coberturas	3.781	2.105
Otras	(278)	(278)
Total	(161.150)	(124.881)

- i. Reserva para Futuros Dividendos: El saldo incluido en esta reserva corresponde a resultados no distribuidos en ejercicios anteriores.
- ii. Reserva de Conversión: Se clasifican en esta reserva los movimientos patrimoniales de las filiales que controlan sus estados financieros en una moneda funcional distinta a la moneda de reporte (dólar americano). El detalle de las filiales y sus monedas funcionales se presentan en la Nota 3.4. Con fecha 8 de febrero de 2013 el Gobierno venezolano anunció la devaluación del Bolívar Fuerte, pasando de B\$4,3 a B\$6,3 Bolívares por dólar. Con fecha 16 de enero de 2014 el Gobierno venezolano modificó el sistema de control de cambios, dejando a SICAD 1 como el principal sistema de acceso a divisas para la Sociedad. Al 30 de junio de 2014 este tipo de cambio fue de B\$10,60 Bolívares por dólar. La variación experimentada en el ejercicio 2013 se explica principalmente por el reconocimiento de ambas devaluaciones, la cual según la metodología de conversión de estados financieros bajo IFRS, se registra contra la cuenta Otras Reservas de Conversión.
- iii. Reserva Revaluación Terrenos Forestales: De acuerdo con el criterio contable descrito en la Nota 3.6, la Compañía ha adoptado como criterio de valorización de sus terrenos forestales el costo revaluado. En esta reserva se incluye la revaluación de los terrenos forestales de Masisa. La venta de terrenos forestales en Chile (ver nota 11.1), durante el segundo trimestre del año 2014, originó una disminución neta de MUS\$43.609. La última revaluación efectuada, se realizó al 31 de diciembre de 2013 y generó un efecto neto de impuestos diferidos de MUS\$20.177. Ver nota 15.6
- iv. Reservas de Coberturas: Tal como se detalla en la Nota 30.2, la Compañía mantiene instrumentos derivados que ha clasificado como cobertura. Las diferencias de valorización de estos instrumentos bajo NIIF, se clasifican con cargo o abono a patrimonio.
- v. Otras Reservas: Para los ejercicios reportados, los montos clasificados como Otras Reservas, corresponden exclusivamente a costos de emisión y colocación de acciones. De acuerdo a lo establecido en la circular Nro. 1.736 de la Superintendencia de Valores y Seguros, se ha deducido del capital pagado los costos de emisión y de colocación de acciones de emisiones anteriores.

22.3 Distribución de utilidades

La política de dividendos establecida por Masisa S.A. es distribuir anualmente a los accionistas, un monto no inferior al 30%, ni superior al 50%, de la utilidad líquida distributable que arroje cada balance anual, sin pago de dividendos provisorios.

A continuación, se detalla el dividendo por acción que las Juntas de Accionistas han acordado por los resultados de los ejercicios 2013 y 2012, el cual se presenta en dólares a la fecha de pago:

Dividendo	Mes de pago	Dividendo por acción	Cantidad de acciones con derecho
Adicional año 2011 Nro 17	may-2012	0,000592529441538141	6.965.103.488
Adicional año 2012 Nro 18	may-2013	0,001577558166785420	6.965.103.488
Adicional año 2013 Nro 19	may-2014	0,000630301331157359	7.839.105.291

Conforme a lo dispuesto por la Superintendencia de Valores y Seguros, en Circular N° 1945 de fecha 29 de septiembre de 2009, el Directorio de la sociedad, con fecha 26 de noviembre de 2009 decidió, para efectos de calcular su utilidad líquida a distribuir, referida en el artículo 78 de la ley 18.046, establecer como política de ajustes, excluyendo del resultado del ejercicio (cuenta Ganancia (Pérdida) Atribuible a los Propietarios de la Controladora) los conceptos señalados en los párrafos siguientes, lo que fue ratificado en Junta Ordinaria de Accionistas celebrada el 28 de abril de 2010:

- i. Los resultados no realizados vinculados con el registro a valor razonable de los activos forestales regulados por la NIC 41 (registrados como variación de activos biológicos), reintegrándolos a la utilidad líquida en el momento de su realización (registrados como consumo de materia prima propia). Para estos efectos, se entiende por realizada la porción de dichos incrementos de valor justo correspondientes a los activos cosechados y vendidos en el ejercicio.
- ii. Los resultados no realizados producto de la aplicación de los párrafos 34, 39, 42, y 58 de la Norma Internacional de Información Financiera N° 3 Revisada, referida a las operaciones de combinaciones de negocios, reintegrándolos a la utilidad líquida en el momento de su realización, es decir cuando se enajenen de la sociedad los derechos accionarios o participaciones sociales que la generaron.
- iii. Los efectos de impuestos diferidos asociados a los conceptos indicados en i) y ii) seguirán la misma suerte de la partida que los origina.

De acuerdo a lo descrito en los párrafos anteriores, la utilidad líquida a distribuir se determina anualmente, para los ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2013 y 2012, la utilidad líquida a distribuir fue la siguiente:

	31.12.2013 MUS\$	31.12.2012 MUS\$
Ganancia (Pérdida) Atribuible a los Propietarios de la Controladora	50.545	45.159
<u>Ajustes según política:</u>		
Variación Activos Biológicos devengados en el año	(100.034)	(76.373)
Consumo Materia Prima Propia devengada en el año	66.306	68.030
Utilidad en combinación de negocios	(7.679)	-
Impuestos diferidos	2.811	(1.881)
Ganancia (Pérdida) atribuible a participaciones no controladoras	4.521	1.691
Utilidad líquida a distribuir	16.470	36.626

22.4 Acciones de propia emisión

Para cuantificar el número de acciones en el cuadro "Adquisición y posesión de acciones propias", se consideró por derecho a retiro las 2.121.766 acciones de la antigua Masisa S.A. compradas a los accionistas que ejercieron su derecho a retiro, que se multiplicaron por el factor de canje 2,56, quedando como resultado la suma de 5.431.721 acciones.

Del total de acciones de propia emisión que la Sociedad llegó a poseer producto de la fusión con la antigua Masisa S.A., parte se colocó a nuevos accionistas y por el resto se disminuyó el capital, de acuerdo a lo señalado en la Ley 18.046 de Sociedades Anónimas, según se muestra en los cuadros anexos de esta Nota. A la fecha la Sociedad no posee acciones de propia emisión.

i) Adquisición y posesión de acciones propias

Motivo de la recompra de acciones	Fecha de la recompra		Recompra de acciones	
	de acciones	Nro. Acciones	Serie	Monto
Fusión	01/07/2003	87.871.054	Unica	16.828
Derecho a retiro	26/12/2003	13.538.394	Unica	1.550
Derecho a retiro antigua Terranova S.A.	27/05/2005	12.647.263	Unica	3.202
Derecho a retiro antigua Masisa S.A.	27/05/2005	5.431.721	Unica	1.379
Total		119.488.432		22.959

ii) Enajenaciones o disminuciones de la cartera de acciones propias

Motivo	Fecha	Disminución de la cartera	
		Nro. Acciones	Monto
Disminución de capital	31/10/2004	87.871.054	16.828
Disminución de capital	26/12/2004	13.538.394	1.550
Oferta preferente	12/12/2005	10.806.939	2.738
Oferta preferente	06/01/2006	3.459.841	877
Disminución de capital	27/05/2006	3.812.204	966
Total		119.488.432	22.959

22.5 Financiamiento de filiales en Argentina y Venezuela

El financiamiento de las filiales establecidas en Venezuela y Argentina al 30 de junio de 2014, es el siguiente:

	30.06.2014		31.03.2014	
	Argentina MU\$	Venezuela MU\$	Argentina MU\$	Venezuela MU\$
Patrimonio	210.955	140.912	204.492	106.845
Inversión Neta (a)	-	162.226	-	161.926
Total Financiamiento	210.955	303.138	204.492	268.771

(a) Deuda Intercompañía de largo plazo denominada como inversión neta. Ver Nota 3.4.

23 INTERÉS MINORITARIO

El detalle por sociedad de los efectos originados por la participación de terceros en el patrimonio para los ejercicios terminados al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013, es el siguiente:

Sociedad	Participación del minoritario		Interés minoritario patrimonial	
	30.06.2014 %	31.12.2013 %	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Corporación Forestal Guayamure C.A.	15,00%	15,00%	132	108
Inversiones Internacionales Terranova S.A.	40,00%	40,00%	(61.342)	(77.310)
Corporación Forestal de Venezuela C.A.	0,05%	0,05%	-	-
Total			(61.210)	(77.202)

El detalle por sociedad de los efectos originados por la participación de terceros en los resultados por los ejercicios terminados al 30 de junio 2014 y 2013, es el siguiente:

Sociedad	Participación del minoritario		Participación en Resultados		Participación en Resultados	
	30.06.2014	30.06.2013	01.01.2014	01.01.2013	01.04.2014	01.04.2013
	%	%	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Corporación Forestal Guayamure C.A.	15,00%	15,00%	(12)	(133)	52	(116)
Inversiones Internacionales Terranova S.A.	40,00%	40,00%	(8.772)	8.665	(5.185)	6.787
Corporación Forestal de Venezuela C.A.	0,05%	0,05%	-	-	-	-
Total			(8.784)	8.532	(5.133)	6.671

24 INGRESOS ORDINARIOS

El detalle de los ingresos ordinarios por los ejercicios finalizados al 30 de junio de 2014 y 2013, es el siguiente:

24.1 Por Producto

	Acumulado			Trimestre		
	30.06.2014	30.06.2013	Variación	01.04.2014 al 30.06.2014	01.04.2013 al 30.06.2013	Variación
	MUS\$	MUS\$	%	MUS\$	MUS\$	%
MDF	236.080	322.784	(26,9%)	121.120	172.770	(29,9%)
PB / MDP	177.142	196.217	(9,7%)	88.241	113.654	(22,4%)
Madera aserrada	53.554	51.227	4,5%	28.195	28.637	(1,5%)
Molduras MDF	28.756	30.463	(5,6%)	15.112	18.346	(17,6%)
Puertas de madera sólida (a)	9.630	18.776	(48,7%)	5.760	10.918	(47,2%)
Trozos	45.447	59.690	(23,9%)	23.116	29.040	(20,4%)
Otros productos (b)	232.027	72.289	221,0%	192.702	48.305	298,9%
Total	782.636	751.446	4,2%	474.246	421.670	12,5%

- (a) En julio de 2013 se concretó la venta de los activos de la planta de puertas ubicada en Chile.
 (b) Otros productos incluye: OSB, venta de resinas, venta energía, plywood y otros. Adicionalmente incluye la venta de activos forestales realizadas en el mes de abril 2014 a Hancock Plantations (ver nota 11.1 a)

	Acumulado			Trimestre		
	30.06.2014	30.06.2013	Variación	01.04.2014 al 30.06.2014	01.04.2013 al 30.06.2013	Variación
	Miles M3	Miles M3	%	Miles M3	Miles M3	%
MDF	457,77	538,72	(15,0%)	277,88	286,12	(2,9%)
PB / MDP	552,02	491,41	12,3%	317,65	245,66	29,3%
Madera aserrada	168,02	149,26	12,6%	68,74	72,56	(5,3%)
Molduras MDF	58,22	63,18	(7,9%)	18,39	14,29	28,7%
Puertas de madera sólida (a)	8,63	16,25	(46,9%)	8,47	8,45	0,2%
Trozos	1.170,11	1.330,83	(12,1%)	770,54	710,32	8,5%
Otros productos (b)	N/A	N/A		N/A	N/A	
Total	2.414,77	2.589,65	(6,8%)	1.461,67	1.337,40	9,3%

- (a) En julio de 2013 se concretó la venta de los activos de la planta de puertas ubicada en Chile.
 (b) Otros productos incluye: OSB, venta de resinas, venta energía, plywood y otros.

24.2 Por País

Los Ingresos de actividades ordinarias, distribuidos según el mercado de destino de los productos, es el siguiente:

Mercado	Acumulados			Trimestre		
	30.06.2014	30.06.2013	Variación	01.04.2014 al	01.04.2013 al	Variación
	MUS\$	MUS\$	%	MUS\$	MUS\$	%
Brasil	100.246	122.972	(18,5%)	47.232	69.568	(32,1%)
Venezuela	150.899	212.341	(28,9%)	85.840	128.386	(33,1%)
Chile (a)	256.185	141.491	81,1%	200.648	71.725	179,7%
Argentina	68.732	81.210	(15,4%)	35.529	44.503	(20,2%)
México	73.945	78.149	(5,4%)	35.460	41.208	(13,9%)
Estados Unidos	17.558	32.999	(46,8%)	11.023	19.815	(44,4%)
Colombia	13.454	16.814	(20,0%)	6.681	8.230	(18,8%)
Perú	12.247	14.133	(13,3%)	6.321	6.199	2,0%
Ecuador	7.301	7.718	(5,4%)	3.885	4.133	(6,0%)
Canadá (b)	12.788	9.046	41,4%	5.204	5.367	(3,0%)
Corea del Sur (b)	7.421	7.611	(2,5%)	3.877	4.094	(5,3%)
China (b)	11.566	3.935	193,9%	5.991	2.174	175,6%
Vietnam (b)	4.893	4.098	19,4%	3.137	2.919	7,5%
Hong Kong (b)	5.219	4.911	6,3%	3.158	3.439	(8,2%)
Otros (b)	40.182	14.018	186,6%	20.260	9.910	104,4%
Total	782.636	751.446	4,2%	474.246	421.670	12,5%

Al 30 de junio de 2014, el 100% de los ingresos locales se realizan en la moneda local de cada país, excepto por:

- (a) Los ingresos del mercado chileno, incluyen ingresos forestales indexados al dólar por MU\$174.084 y MU\$41.787 al 30 de junio de 2014 y 2013, respectivamente.
- (b) Mercados de exportación cuyos ingresos son realizados en dólares.

25 SEGMENTOS OPERATIVOS

25.1 Segmentos

Para efectos de gestión, Masisa está organizada en dos unidades de negocio: Industrial y Forestal. Estos segmentos son la base sobre la cual Masisa toma decisiones respecto de sus operaciones y asignación de recursos. El detalle de las principales operaciones de los segmentos respectivos está expuesto en la Nota 2.

25.2 Resultado por Segmento

A continuación se presenta un análisis del estado de resultados de Masisa, proveniente de las operaciones de cada uno de estos segmentos:

Acumulado a junio:

Acumulado	Forestal		Industrial		Financiamiento, Ajustes y Otros		Total	
	30.06.2014	30.06.2013	30.06.2014	30.06.2013	30.06.2014	30.06.2013	30.06.2014	30.06.2013
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Ventas	224.686	91.570	592.189	694.545	(34.239)	(34.669)	782.636	751.446
Costo de Ventas	(217.301)	(82.455)	(470.407)	(507.904)	34.210	34.800	(653.498)	(555.559)
Margen de Venta	7.385	9.115	121.782	186.641	(29)	131	129.138	195.887
Variación Neta de Activos Biológicos	12.070	27.567	-	-	-	-	12.070	27.567
Gasto de Administración, Venta y Otros	(6.535)	(6.708)	(101.039)	(101.743)	(1)	-	(107.575)	(108.451)
Otros Ingresos (Gastos)	(3.182)	(242)	(551)	(5.564)	(1.322)	(631)	(5.055)	(6.437)
Costos Financieros	-	-	-	-	(27.901)	(21.123)	(27.901)	(21.123)
Diferencias de cambio / Reajustes	-	-	-	-	(15.565)	(33.589)	(15.565)	(33.589)
Impuesto a las Ganancias	-	-	-	-	(5.990)	(23.447)	(5.990)	(23.447)
Ganancia (Pérdida)	9.738	29.732	20.192	79.334	(50.808)	(78.659)	(20.878)	30.407

Trimestre abril a junio:

Acumulado	Forestal		Industrial		Financiamiento, Ajustes y Otros		Total	
	30.06.2014	30.06.2013	30.06.2014	30.06.2013	30.06.2014	30.06.2013	30.06.2014	30.06.2013
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Ventas	189.267	46.049	306.130	395.417	(21.151)	(19.796)	474.246	421.670
Costo de Ventas	(183.225)	(40.987)	(242.883)	(284.730)	21.116	18.692	(404.992)	(307.025)
Margen de Venta	6.042	5.062	63.247	110.687	(35)	(1.104)	69.254	114.645
Variación Neta de Activos Biológicos	9.742	13.560	-	-	-	-	9.742	13.560
Gasto de Administración, Venta y Otros	(3.735)	(3.365)	(54.641)	(55.210)	-	(287)	(58.376)	(58.862)
Otros Ingresos (Gastos)	(2.462)	(287)	(948)	(4.457)	(313)	(83)	(3.723)	(4.827)
Costos Financieros	-	-	-	-	(17.014)	(11.011)	(17.014)	(11.011)
Diferencias de cambio / Reajustes	-	-	-	-	(5.349)	(24.563)	(5.349)	(24.563)
Impuesto a las Ganancias	-	-	-	-	(6.974)	(18.506)	(6.974)	(18.506)
Ganancia (Pérdida)	9.587	14.970	7.658	51.020	(29.685)	(55.554)	(12.440)	10.436

- **En Gastos de Administración, Ventas y Otros:** se incluyen costos de mercadotecnia, costos de distribución, gastos de investigación y desarrollo y gastos de administración.
- **En Diferencias de cambio / Reajustes:** se incluyen diferencias de cambio y resultados por unidades de reajuste, estas últimas derivadas del proceso de corrección monetaria que se aplica en Venezuela.
- **En Otros Ingresos (Gastos):** se incluye ganancia (pérdida) por baja en cuentas de activos no corrientes mantenidos para la venta, minusvalía comprada, y otras ganancias (pérdidas) de Operaciones.

La Compañía controla sus resultados por cada uno de los segmentos operativos, esto es Forestal e Industrial. Adicionalmente, gastos financieros, diferencias de cambio, reajustes, impuestos e ingresos y gastos extraordinarios o de tipo financiero no son asignados a los segmentos, debido a que son gestionados en forma centralizada.

Depreciación y Amortización:

Depreciación y Amortización	Forestal		Industrial		Otros Ajustes		Total	
	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Acumulado a junio	370	398	25.615	27.694	-	-	25.985	28.092
Trimestre abril a junio	212	194	13.147	14.926	-	-	13.359	15.120

Partidas significativas no monetarias distintas de la depreciación y amortización:

Consumos de Materia Prima Propia	Forestal		Industrial		Otros Ajustes		Total	
	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Acumulado a junio	172.391	34.471	-	-	-	-	172.391	34.471
Trimestre abril a junio	158.879	17.383	-	-	-	-	158.879	17.383

Individualización de clientes que representen más de un 10% de los ingresos:

Ninguno de los clientes de MASISA S.A., representa más del 10% de los ingresos de las actividades ordinarias.

25.3 Activos y pasivos por segmentos

El detalle de activos y pasivos por segmento al 30 de junio de 2014 y 31 de diciembre de 2013, es el siguiente:

Balance por Segmentos	Forestal		Industrial		Financiamiento, Ajustes y Otros		Total	
	30.06.2014	31.12.2013	30.06.2014	31.12.2013	30.06.2014	31.12.2013	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Activos								
Deudores comerciales	24.684	23.593	228.554	203.812	-	-	253.238	227.405
Inventarios	3.551	2.357	245.182	224.341	-	-	248.733	226.698
Activo biológico corriente	40.764	59.376	-	-	-	-	40.764	59.376
Activos corrientes	-	-	-	-	212.400	184.107	212.400	184.107
Propiedad planta y equipos, neto	283.852	420.834	866.618	796.896	-	-	1.150.470	1.217.730
Activo biológico no corriente	288.653	438.082	-	-	-	-	288.653	438.082
Activos no corrientes	2.177	2.402	-	-	232.030	195.237	234.207	197.639
Total Activos	643.681	946.644	1.340.354	1.225.049	444.430	379.344	2.428.465	2.551.037
Pasivos								
Cuentas por pagar comerciales	11.701	15.188	195.737	188.675	-	-	207.438	203.863
Otros Pasivos	-	-	-	-	984.080	1.115.648	984.080	1.115.648
Total Pasivos	11.701	15.188	195.737	188.675	984.080	1.115.648	1.191.518	1.319.511

El detalle del financiamiento de las filiales operativas en el exterior, es el siguiente:

País	Patrimonio	Inversión Neta (*)	Total
	30.06.2014	30.06.2014	Financiamiento
	MUS\$	MUS\$	30.06.2014
Estados Unidos	313	-	313
México	30.962	96.889	127.851
Venezuela	140.912	162.226	303.138
Colombia	8.587	16.424	25.011
Brasil	185.828	199.300	385.128
Argentina	210.955	-	210.955
Perú	4.194	10.728	14.922
Ecuador	739	-	739

(*) Deuda Intercompañía de largo plazo denominada como inversión neta. Ver Nota 3.4.

26 OTROS INGRESOS Y OTROS GASTOS POR FUNCIÓN

El detalle de otros ingresos y otros gastos por función por los periodos de tres meses y seis meses al 30 de junio de 2014 y 2013, es el siguiente:

Otros Ingresos por Función	Acumulado		Último Trimestre	
	30.06.2014	30.06.2013	01.04.2014 al	01.04.2013 al
	MUS\$	MUS\$	30.06.2014	30.06.2013
Ganancia (Pérdida) de cambios en valor razonable Activos Biológicos (a)	27.754	46.230	17.606	22.881
Costos de Formación Activos Biológicos (b)	(15.685)	(18.663)	(7.865)	(9.321)
Utilidad en venta de activo fijos	444	115	227	69
Utilidad por adquisición de negocios (c)	-	5.634	-	169
Arriendos	75	103	(73)	(326)
Otros ingresos de operación (d)	2.396	890	1.975	434
			-	-
Total	14.984	34.309	11.870	13.906

Otros Gastos por Función	Acumulado		Último Trimestre	
	30.06.2014	30.06.2013	01.04.2014 al	01.04.2013 al
	MUS\$	MUS\$	30.06.2014	30.06.2013
Imptos. pagados en el extranjero no recuperables	(1.623)	(801)	(979)	(609)
Pérdidas por siniestros, activos dados de baja, venta repuestos (e)	(2.024)	(1.994)	(2.888)	(536)
Pérdida por compra y venta de instrumentos financieros (f)	(663)	(6.232)	(220)	(2.253)
Incendios forestales (g)	(831)	-	-	-
Plan de reestructuración	-	(678)	-	(529)
Donaciones	(28)	(98)	(7)	(51)
Moratoria AFIP deuda impositiva	(131)	(151)	(71)	(72)
Deterioro activos fijos (h)	(174)	-	(60)	-
Deterioro materiales y stock	-	(208)	-	222
Gastos deudas impositiva (i)	(521)	(538)	(301)	(275)
Desarrollo nuevos proyectos (México)	-	(380)	-	(54)
Otros Gastos, por Función	(1.034)	(1.386)	(385)	(303)
			-	-
Total	(7.029)	(12.466)	(4.911)	(4.460)

(a) Incluye los efectos del crecimiento biológico y el reconocimiento a fair value de las plantaciones forestales de Chile mantenidas para la venta. Adicionalmente considera la actualización de las

- principales variables que componen el modelo de valorización del activo biológico (descritas en Nota 11.1), de acuerdo con la normativa vigente y las políticas de la Sociedad.
- (b) Incluye los costos de formación forestales incurridos por Masisa durante el ejercicio como parte de su plan silvícola, tales como podas, raleos, seguridad, desinfección y desmalezado.
 - (c) El 28 de febrero 2013, la Sociedad adquiere los activos de Rexcel, en México. Producto de esta combinación de negocios se generó una utilidad neta de impuestos diferidos (ver Nota 14.2).
 - (d) En el segundo trimestre de 2014 incluye principalmente ingresos provenientes de Venezuela, indemnización por el uso de terrenos y ahorro en la compra de crédito fiscal.
 - (e) En el primer trimestre de 2014 se reconoció ingresos por el recupero del seguro asociados al siniestro de la Planta Montenegro, Brasil, por aproximadamente MUS\$700. En el mes de abril de 2014, se reconoció en Chile una pérdida por MUS\$1.700, originado por la baja de caminos permanentes asociados a la venta de los activos forestales a Hancock. Adicionalmente, en Venezuela hubo un incendio donde se incurrieron en gastos de movilización por MUS\$400.

Durante el 2013, se presentan reclasificaciones de los costos fijos por la paralización en la Planta Montenegro, Brasil, debido al siniestro ocurrido en septiembre de 2012.

- (f) Esta pérdida se genera por la compra de títulos de deuda con recursos en moneda local y que posteriormente fueron intercambiados o vendidos al mercado a cambio de dólares. Estas transacciones contienen una relación de intercambio de monedas implícita, y sus efectos en resultados se presentan en esta línea.
- (g) Durante febrero 2014 se produjeron incendios forestales en Chile. La superficie afectada alcanzan las 354,38 hectáreas.
- (h) Durante el mes de marzo de 2014, se reconoció un deterioro de la línea enchapado de Lerma, México.
- (i) Corresponde principalmente a gastos asociados al Impuesto sobre Circulación de Mercaderías y Servicios (ICMS) convenidos a pagar en el largo plazo a las autoridades del Estado de Paraná, Brasil.

27 INGRESOS Y COSTOS FINANCIEROS

El detalle de los saldos de ingresos y costos financieros, es el siguiente:

27.1 Ingresos Financieros

Las principales partidas que se incluyen en los ingresos financieros por los ejercicios finalizados al 30 de junio de 2014 y 2013, es el siguiente:



Ingresos Financieros	30.06.2014 MUS\$	30.06.2013 MUS\$	Último Trimestre	
			01.04.2014 al 30.06.2014 MUS\$	01.04.2013 al 30.06.2013 MUS\$
Intereses por inversiones financieras	329	834	(108)	400
Préstamos y cuentas por cobrar	237	378	135	189
Gasto/Ingreso por valoración derivados financieros netos	129	2.588	129	1.226
Otros	998	187	975	99
Total	1.693	3.987	1.131	1.914

27.2 Costos Financieros

Las principales partidas que se incluyen en los costos financieros por los ejercicios finalizados al 30 de junio de 2014 y 2013, es el siguiente:

Costos Financieros	Acumulado		Último Trimestre	
	30.06.2014 MUS\$	30.06.2013 MUS\$	01.04.2014 al 30.06.2014 MUS\$	01.04.2013 al 30.06.2013 MUS\$
Gasto por intereses, préstamos bancarios	(6.926)	(9.386)	(3.134)	(5.123)
Gasto por intereses, bonos	(15.273)	(12.111)	(9.792)	(5.840)
Gasto/Ingreso por valoración derivados financieros netos	(58)	(522)	64	(522)
Otros gastos financieros	(6.971)	(2.892)	(5.040)	(1.774)
Comisiones bancarias	(366)	(199)	(243)	334
Total	(29.594)	(25.110)	(18.145)	(12.925)

28 MONEDA NACIONAL Y EXTRANJERA (Activos y Pasivos)

28.1 El detalle de los activos corrientes en moneda Nacional y extranjera es el siguiente:

Activos	30.06.2014	31.12.2013
Activos corrientes	MUS\$	MUS\$
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	175.644	137.211
Dólares	103.740	31.870
Euros	2.090	156
Otras Monedas	57.311	57.817
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	8.841	19.736
Pesos Chilenos no reajutable	3.661	27.632
U.F.	1	-
Otros activos financieros corrientes	62	160
Dólares	62	-
Euros	-	4
Otras Monedas	-	11
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	-	145
Otros activos no financieros, corrientes	12.202	13.955
Dólares	363	2.197
Euros	14	-
Otras Monedas	4.942	5.896
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	5.376	3.567
Pesos Chilenos no reajutable	1.399	2.121
U.F.	108	174
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corrientes	253.238	227.405
Dólares	42.697	33.391
Euros	286	493
Otras Monedas	77.856	52.342
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	96.250	98.594
Pesos Chilenos no reajutable	36.149	42.585
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, corriente	2.340	4
Dólares	2.340	4
Inventarios	248.733	226.698
Dólares	98.667	113.523
Euros	1.434	1.086
Otras Monedas	54.078	30.899
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	93.345	79.885
Pesos Chilenos no reajutable	1.209	1.305
Activos biológicos corrientes	40.764	59.376
Dólares	17.818	33.054
Otras Monedas	5.323	5.280
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	17.623	21.042
Activos por impuestos corrientes	20.766	30.814
Dólares	7.913	7.000
Otras Monedas	3.407	8.165
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	9.129	15.522
Pesos Chilenos no reajutable	317	127
Total de activos corrientes distintos de los activos o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios	753.749	695.623
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	1.386	1.963
Dólares	219	75
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	1.007	1.707
Pesos Chilenos no reajutable	160	181
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	-	-
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta o como mantenidos para distribuir a los propietarios	1.386	1.963
Activos corrientes totales	755.135	697.586
Dólares	273.819	221.114
Euros	3.824	1.739
Otras Monedas	202.917	160.410
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	231.571	240.198
Pesos Chilenos no reajutable	42.895	73.951
U.F.	109	174

28.2 El detalle de los activos no corrientes en moneda Nacional y extranjera es el siguiente:

	30.06.2014	31.12.2013
Activos no corrientes	MUS\$	MUS\$
Otros activos financieros no corrientes	210	349
Dólares	191	329
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	19	20
Otros activos no financieros no corrientes	20.136	25.586
Dólares	316	4.618
Otras Monedas	7.164	6.715
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	11.594	11.939
Pesos Chilenos no reajutable	1.059	2.311
U.F.	3	3
Derechos por cobrar no corrientes	2.177	2.402
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	711	2.382
Pesos Chilenos no reajutable	1.466	20
U.F.	-	-
Cuentas por Cobrar a Entidades Relacionadas, no corrientes	38.625	-
Dólares	38.625	-
Inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación	13.507	419
Dólares	13.507	419
Activos intangibles distintos de la plusvalía	2.277	2.347
Dólares	2.277	2.347
Plusvalía	11.709	11.644
Dólares	11.709	11.644
Propiedades, Planta y Equipo	1.150.470	1.217.730
Dólares	477.230	590.850
Euros	4.805	-
Otras Monedas	152.524	114.197
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	515.911	512.683
Activos biológicos, no corrientes	288.653	438.082
Dólares	159.319	294.191
Otras Monedas	17.124	16.667
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	112.210	127.224
Activos por impuestos diferidos	145.566	154.892
Dólares	72.591	89.479
Otras Monedas	45.692	40.564
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	27.283	24.849
Total de activos no corrientes	1.673.330	1.853.451
Dólares	775.765	993.877
Euros	4.805	-
Otras Monedas	222.504	178.143
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	667.728	679.097
Pesos Chilenos no reajutable	2.525	2.331
U.F.	3	3
Total de activos	2.428.465	2.551.037
Dólares	1.049.584	1.214.991
Euros	8.629	1.739
Otras Monedas	425.421	338.553
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	899.299	919.295
Pesos Chilenos no reajutable	45.420	76.282
U.F.	112	177

28.3 El detalle de los Pasivos Corrientes en moneda Nacional y extranjera es el siguiente:

Patrimonio y pasivos	30.06.2014		31.12.2013	
	Monto hasta 90 Días	Monto mas de 90 días menos de 1 año	Monto hasta 90 Días	Monto mas de 90 días menos de 1 año
Pasivos				
Pasivos corrientes	MUS\$	MUS\$	MUS\$	MUS\$
Otros pasivos financieros corrientes	27.911	18.154	97.330	125.363
Dólares	18.806	6.757	71.451	71.499
Euros	-	-	5	-
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	2.934	7.741	2.674	8.228
Pesos Chilenos no reajutable	20	171	74	34.905
U.F.	6.151	3.485	23.126	10.731
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	195.584	11.854	200.412	3.451
Dólares	23.915	9.395	68.423	67
Euros	4.617	78	6.175	7
Otras Monedas	46.804	2.381	4.538	2.964
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	87.554	-	83.274	413
Pesos Chilenos no reajutable	32.583	-	37.954	-
U.F.	111	-	48	-
Cuentas por Pagar a Entidades Relacionadas, corriente	350	-	37	-
Dólares	350	-	37	-
Otras provisiones a corto plazo	13.236	232	11.985	374
Dólares	1.236	174	1.017	174
Otras Monedas	4.486	-	3.167	29
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	2.203	58	2.108	171
Pesos Chilenos no reajutable	5.311	-	5.693	-
Pasivos por Impuestos corrientes	21.779	65	25.456	103
Dólares	9.159	-	163	-
Otras Monedas	6.032	65	12.702	103
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	6.039	-	11.997	-
Pesos Chilenos no reajutable	549	-	594	-
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	667	-	818	-
Dólares	195	-	203	-
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	48	-	48	-
Pesos Chilenos no reajutable	412	-	549	-
U.F.	12	-	18	-
Otros pasivos no financieros corrientes	418	-	161	18
Otras Monedas	-	-	-	18
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	418	-	161	-
Total de pasivos corrientes distintos de los pasivos incluidos en grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	259.945	30.305	336.199	129.309
Pasivos corrientes totales	259.945	30.305	336.199	129.309
Dólares	53.661	16.326	141.294	71.740
Euros	4.617	78	6.180	7
Otras Monedas	57.322	2.446	20.407	3.114
Moneda local (diferente al dólar y no reajutable)	99.196	7.799	100.262	8.812
Pesos Chilenos no reajutable	38.875	171	44.864	34.905
U.F.	6.274	3.485	23.192	10.731

28.4 El detalle de los Pasivos No Corrientes en moneda Nacional y extranjera es el siguiente:

	30.06.2014		31.12.2013	
	Monto 13 meses a 5 años	Monto más de 5 años	Monto 13 meses a 5 años	Monto más de 5 años
	ML\$	ML\$	ML\$	ML\$
Pasivos no corrientes				
Otros pasivos financieros no corrientes	433059	234402	343275	300194
Dólares	346552	938	239680	1874
Euros	-	-	547	-
Moneda local (diferente al dólar reajutable)	3329	-	7.142	25
Pesos Chilenos reajutable	4601	-	19719	-
UF:	78577	233464	76187	238235
Otros provisiones a largo plazo	3730	-	3278	-
Otros Mreeds	3544	-	3081	-
Moneda local (diferente al dólar reajutable)	186	-	197	-
Pasivo por impuestos diferidos	90314	46667	63048	104281
Dólares	30836	46669	317	104281
Moneda local (diferente al dólar reajutable)	59478	8	62731	-
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	8285	-	2944	4207
Dólares	610	-	30	346
Otros Mreeds	3218	-	2448	-
Moneda local (diferente al dólar reajutable)	430	-	391	-
Pesos Chilenos reajutable	4027	-	80	3861
Otros pasivos no financieros, no corrientes	34811	-	32776	-
Moneda local (diferente al dólar reajutable)	34811	-	32776	-
Total de pasivos no corrientes	570199	331069	445321	408692
Dólares	377938	47537	240027	106501
Euros	-	-	547	-
Otros Mreeds	6762	-	5524	-
Moneda local (diferente al dólar reajutable)	98234	8	103237	25
Pesos Chilenos reajutable	8628	-	19739	3861
UF:	78577	233464	76187	238235
Total pasivos	830144	361374	781520	537991
Dólares	431659	63923	381321	178241
Euros	4617	78	6727	7
Otros Mreeds	64084	2446	25981	3.114
Moneda local (diferente al dólar reajutable)	197.430	7.807	203.499	8.837
Pesos Chilenos reajutable	47.503	171	64.663	38.766
UF:	84.851	236.949	99.379	309.026

29 INSTRUMENTOS FINANCIEROS

29.1 Instrumentos financieros por categoría

Los detalles de las políticas contables significativas y métodos adoptados (incluyendo los criterios de reconocimiento, bases de medición y las bases de reconocimiento de ingresos y egresos) para cada clase de activo financiero, pasivo financiero e instrumento de patrimonio se revelan en la Nota 3.12 y 3.13 respectivamente.

Las políticas contables se han aplicado a las categorías que se detallan a continuación:

Instrumentos Financieros Corrientes	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Activos financieros		
Efectivo y Equivalentes al Efectivo	175.644	137.211
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	253.238	227.405
Otros activos financieros corrientes	62	160
Total activos financieros	428.944	364.776

	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Pasivos financieros		
Otros pasivos financieros corrientes	46.065	222.693
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	207.438	203.863
Total pasivos financieros	253.503	426.556

Instrumentos Financieros No Corrientes

	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Activos financieros		
Otros activos financieros no corrientes	210	349
Total activos financieros	210	349

Pasivos financieros		
Otros pasivos financieros no corrientes	717.461	643.469
Total pasivos financieros	717.461	643.469

29.2 Valor justo de instrumentos financieros

Masisa ha considerado que las tasas a las cuales tiene sus instrumentos financieros no difieren significativamente de las condiciones que pudiera obtener al 30 de junio de 2014, por lo que ha considerado que el valor justo de sus instrumentos financieros es equivalente a su valor de registro, es decir su tasa efectiva es equivalente a la nominal.

30 GESTIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS Y DEFINICIÓN DE COBERTURA

En el curso normal de sus negocios y actividades de financiamiento, la Sociedad está expuesta a diversos riesgos financieros que pueden afectar sus resultados. Las políticas de administración de riesgo son aprobadas y revisadas periódicamente por el Directorio y la Administración de Masisa. A continuación se presenta una definición de los principales riesgos que enfrenta la Sociedad, una caracterización y cuantificación de éstos para Masisa, así como una descripción de las medidas de mitigación actualmente en aplicación por parte de la sociedad.

30.1 Riesgo de mercado

Masisa se ve expuesta a volatilidades en los mercados financieros. Variaciones en tipos de cambio y tasas de interés se presentan en los países en donde Masisa mantiene operaciones. Los riesgos antes señalados pueden producir tanto ganancias como pérdidas al momento de valorar flujos o posiciones de balance.

Las políticas para el manejo y control de riesgos son establecidas por el Directorio y la Administración de Masisa. En estas instancias se definen estrategias y acciones de acuerdo a la evolución de los mercados a nivel global, y en particular en América Latina, región en donde la Sociedad focaliza sus operaciones.

A continuación, se identifican los principales riesgos a los que está expuesta la sociedad:

30.2 Riesgo de tipo de cambio

Descripción y políticas de gestión

La Sociedad tiene exposición, tanto en sus activos como en sus pasivos, a las variaciones de valor de monedas distintas de las monedas funcionales de cada una de sus operaciones.

La política de cobertura de riesgo de tipo de cambio busca lograr una cobertura natural de sus flujos de negocio a través de mantener deuda en las monedas funcionales de cada operación y calzar obligaciones o decisiones de pago significativas en monedas diferentes del dólar. Por este motivo, en casos en que no es posible, o conveniente, lograr la cobertura a través de los propios flujos del negocio o de la deuda, la Sociedad evalúa la conveniencia de tomar instrumentos derivados de cobertura en el mercado.

Con respecto a las partidas de balance, las principales partidas expuestas son los bonos locales denominados en UF, los cuales se busca cubrir mediante derivados.

Actualmente, Masisa mantiene instrumentos derivados contratados que corresponden a las siguientes categorías:

- **Cross Currency Swaps (CCS):** Estos derivados se utilizan como hedge (cobertura) para cubrir la deuda denominada en UF (“Unidad de Fomento”, moneda de referencia de mercado indexada a la inflación registrada en la economía de Chile), proveniente fundamentalmente de bonos colocados en Chile. Estos derivados contrarrestan los efectos de las variaciones del tipo de cambio UF/USD.
- **Forwards de moneda:** Masisa utiliza forwards de monedas para asegurar niveles de tipo de cambio ante transacciones futuras programadas y significativas, tales como inversiones, traspasos de fondos, pagos a proveedores y otros flujos de caja relevantes. Estos instrumentos buscan eliminar el riesgo cambiario ante fluctuaciones del valor relativo de las distintas divisas.

La Sociedad, al 30 de junio de 2014 y 2013, mantenía vigente los siguientes instrumentos derivados de moneda:

Tratamiento IFRS	Tipo de derivado	Cobertura	Fair Value	
			30.06.2014	31.12.2013
			MUS\$	MUS\$
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono E1 (JP Morgan)	2.508	2.736
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono E6 (Bci)	(1.350)	(944)
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono E7 (Bci)	(1.355)	(950)
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono E8 (Bci)	(1.351)	(945)
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono H1 (Morganstanley)	5.256	5.569
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono H3 (Itaú)	(1.694)	(1.159)
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono L4 (Scotiabank)	-	224
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono L5 (Bci)	(761)	(379)
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono L6 (Bci)	(1.189)	(806)
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono L7 (Itaú)	(1.218)	(839)
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono L8 (Rabobank)	(1.073)	(685)
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono L9 (Bci)	(1.022)	(615)
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono L10 (Euroamérica)	(1.028)	(622)
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono M1 (Scotiabank)	(2.172)	(1.680)
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono M2 (BCI)	(2.198)	(1.708)
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono N1 (Scotiabank)	(2.209)	(1.716)
Cobertura	Cross Currency Swap UF/USD (CCS)	Bono N2 (BCI)	(2.196)	(1.702)
Cobertura	Cross Currency Swap \$ /USD (CCS)	Crédito en \$ (Security) I	-	(327)
Cobertura	Cross Currency Swap \$ /USD (CCS)	Crédito en \$ (Security) II	-	(485)
Cobertura	Cross Currency Swap \$ /USD (CCS)	Crédito en \$ (Corpbanca)	-	(676)
Cobertura	Cross Currency Swap \$ /USD (CCS)	Crédito en \$ (BCI 1)	-	7
Cobertura	Cross Currency Swap \$ /USD (CCS)	Crédito en \$ (BCI 2)	-	7
Cobertura	Cross Currency Swap \$ /USD (CCS)	Crédito en \$ (BCI 3)	-	7
Cobertura	Cross Currency Swap \$ /USD (CCS)	Crédito en \$ (BCI 4)	-	7
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Scotiabank)	-	34
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Bci)	2	8
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Itaú)	1	9
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Itaú)	2	9
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Rabobank)	14	-
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Corpbanca)	1	-
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Scotiabank)	2	-
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Scotiabank)	46	-
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Rabobank)	79	-
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Rabobank)	3	-
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Corpbanca)	1	-
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Scotiabank)	1	-
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Scotiabank)	2	-
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Corpbanca)	3	-
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Scotiabank)	9	-
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Scotiabank)	6	-
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Corpbanca)	5	-
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Corpbanca)	6	-
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Corpbanca)	5	-
Cobertura	Forward -Moneda EUR/USD	Inversiones (Corpbanca)	6	-
Total			(12.869)	(7.621)

Análisis de sensibilidad

Considerando el tamaño de la exposición y la volatilidad de las monedas, los principales riesgos de tipo de cambio que enfrenta la Compañía son la variación del peso chileno, el peso argentino y el bolívar venezolano respecto al dólar. Tomando como base los estados financieros al 30 de junio de 2014, el efecto estimado por devaluaciones de estas monedas sería:

(a) Peso chileno: una variación negativa de 10% en el tipo de cambio, desde US\$/CL\$552,72 a US\$/CL\$607,99 y permaneciendo todas las demás variables constantes, generaría una pérdida antes de impuesto por una vez de aproximadamente US\$2,5, millones. En tanto, desde el punto de

resultados operacionales recurrentes, la operación en Chile se encuentra balanceada en términos de la exposición a monedas.

(b) Bolívar venezolano: una devaluación de 100% de esta moneda, desde US\$/B\$10,6 a US\$/B\$21,2, generaría una disminución en patrimonio de US\$155,1 millones (12,5%) y una disminución por una vez en resultados de US\$2,5 millones. Por el contrario, una apreciación del Bolívar venezolano del 10%, desde US\$/B\$10,6 a US\$/B\$9,64, generaría un aumento en patrimonio de US\$30,9 millones (2,5%) y un aumento por una vez en resultados de US\$1,8 millones.

(c) Peso argentino: una devaluación de 10% de esta moneda, desde US\$/AR\$8,1 a US\$/AR\$8,9, genera una disminución en patrimonio de US\$19,2 millones (9,1%) y una baja por una vez en resultados de US\$0,7 millones.

Los efectos operacionales recurrentes derivados de la exposición a monedas en las diferentes operaciones se mitigan a través de traspasos graduales a precios en los trimestres siguientes, de acuerdo a la situación competitiva de cada mercado.

30.3 Riesgo de Compra de Divisas en Venezuela y Argentina

En Venezuela está vigente un control de cambios que regula el acceso a dólares a personas y empresas. Este sistema de control cambiario ha estado bajo revisión permanente y se esperan modificaciones relevantes. Los actuales mecanismos para acceder a divisas son los siguientes:

(a) En enero de 2014 el gobierno anunció la creación de una nueva institución que regirá el control de cambios denominada Centro de Comercio Exterior, CENCOEX, la cual entró en operación a partir del 23 de enero de 2014. Esta nueva entidad ha tomado en forma progresiva todas las atribuciones y responsabilidades que tenía CADIVI (Comisión de Administración de Divisas).

(b) Se mantiene el acceso a Dólares a una tasa de B\$/US\$ 6,3 sólo para los rubros alimentos, medicinas, vivienda, educación y otros considerados prioritarios. El acceso a este mecanismo es administrado por CENCOEX. Durante 2014 la Empresa ha obtenido acceso a dólares a través de este sistema para parte de sus necesidades de importación de insumos y repuestos.

(c) El segundo mecanismo para acceder a dólares es el denominado Sistema Complementario de Administración de Divisas, SICAD (en adelante "SICAD 1"), que opera a través de subastas semanales de US\$220 millones y depende del Banco Central de Venezuela. Las subastas del SICAD 1 han sido manejadas mediante convocatorias orientadas a sectores específicos de la economía y la asignación de los dólares sigue criterios adicionales al precio ofertado. Adicionalmente, el Convenio Cambiario N° 25 del 23 de enero de 2014 estableció que los pagos de capital, dividendos, asesorías en el exterior, viajes y pagos de bienes inmateriales, serán realizados a un tipo de cambio similar al estipulado en la última asignación del SICAD 1. A modo de referencia, la última asignación a través de este mecanismo hasta el 31 de diciembre de 2013 fue a una tasa de B\$/US\$ 11,3 y la última asignación hasta la fecha de emisión de estos estados financieros fue a una tasa de B\$/US\$ 10,6. En junio de 2014 la Empresa obtuvo dólares a través de este sistema.

(d) El tercer mecanismo para acceder a dólares, que ha sido denominado SICAD 2, fue establecido el 19 de febrero de 2014 y las normas de operación fueron establecidas en el Convenio Cambiario

N° 27 del 10 de marzo de 2014. En este sistema pueden operar personas naturales y jurídicas del sector privado, PDVSA, el Banco Central de Venezuela y otras entidades públicas que sean autorizadas. Las operaciones se realizan a través de operadores cambiarios que incluyen a bancos y operadores de valores. Como parte de los cambios, se eliminó como delito cambiario las transacciones de divisas que sean realizadas con entidades diferentes del Banco Central de Venezuela. La autoridad ha señalado que el nivel de tipo de cambio bajo este sistema fluctúa de acuerdo a la oferta y demanda, aunque el Banco Central de Venezuela o PDVSA pueden intervenir para mantenerlo en un determinado nivel. La Empresa ha tenido acceso a este mercado para liquidar el 40% de las exportaciones (60% se puede retener) y marginalmente para adquirir divisas.

(e) El cuarto mecanismo para acceder a dólares proviene de las exportaciones debido a que mediante el Convenio Cambiario N° 27 del 10 de marzo de 2014 se aumentó el porcentaje de los ingresos por exportación en monedas distintas al Bolívar que es posible retener en el extranjero desde un 40% a un 60%. La Empresa ha obtenido dólares de sus exportaciones a Colombia, México e Israel.

De los mecanismos descritos anteriormente y en base a la información disponible, la Sociedad considera que el SICAD 1 es el mecanismo más representativo para acceder a divisas en Venezuela para repatriar dividendos y capital. Por lo tanto, la conversión a la moneda de presentación de los estados financieros consolidados se efectúa a la paridad publicada para la última subasta SICAD 1 previa a cada cierre trimestral.

En el caso de Argentina, desde octubre de 2011 está vigente un control de cambios que regula el acceso a divisas para importaciones, pagos de préstamos, dividendos y compras del público en general. Como resultado, el acceso a dólares ha estado restringido y ha surgido un mercado paralelo que mantiene una significativa diferencia respecto del dólar Oficial. Dado que Masisa Argentina tiene una balanza comercial superavitaria, ha tenido acceso a las divisas suficientes para pagar sus importaciones, servicio de deuda en moneda extranjera y repatriar dividendos. En efecto, las operaciones de Masisa en Argentina no se han visto impactadas en forma significativa producto del control de cambios, pudiendo incluso, al igual que en años anteriores, pagar dividendos a la matriz de acuerdo a sus necesidades. Durante el 2014 se han pagado los dividendos al tipo de cambio oficial.

El análisis de sensibilidad del tipo de cambio de Argentina y Venezuela, se encuentra detallado en la nota 30.2 "Riesgo de tipo de cambio".

30.4 Riesgo de tasa de interés

Descripción y políticas de gestión

Con el fin de financiar sus activos, Masisa mantiene deuda financiera con bancos y otras instituciones financieras, así como con el público (Bonos). Los Bonos tienen una tasa fija de interés en UF. En tanto, parte de la deuda bancaria está sujeta a tasas de interés que tienen un componente variable, generalmente expresado por la tasa LIBOR (London Interbank Offering Rate).

Al 30 de junio de 2014, la empresa no mantenía cobertura sobre tasas variables.

Análisis de sensibilidad

El principal riesgo de tasa de interés que enfrenta la Compañía son las variaciones en la tasa LIBOR y su impacto en la deuda financiera a tasa flotante.

Dado lo anterior, el análisis de sensibilidad a variaciones en la tasa de interés se realiza simulando el impacto en gastos financieros frente a variaciones en dicha tasa. Al 30 de junio de 2014 sólo un 7,2% de la deuda financiera de la Compañía se encontraba a tasa variable, por lo que una variación positiva o negativa de 100 puntos base en la tasa de interés base generaría una pérdida / ganancia antes de impuestos de MUS\$0,552 por año.

	30.06.2014	Total
	MUS\$	MUS\$
Tasa Fija		
Bonos emitidos en tasa fija	678.954	89%
Préstamos con Bancos en tasa fija	29.639	4%
Tasa Variable		
Préstamos con Bancos en tasa variable	55.196	7%
Total Bonos y Préstamos con Bancos	763.789	100%

30.5 Riesgo de crédito

i. Deudores por ventas

Masisa mantiene líneas de crédito abiertas con sus clientes, otorgadas bajo criterios de riesgo crediticio, solvencia, historial de pagos, garantías reales y personales y otras variables relevantes.

De este modo, la Compañía mantiene saldos de cuentas por cobrar con un número determinado de clientes, saldos que son dinámicos y fluctúan fundamentalmente de acuerdo a (i) la facturación, que se ve influenciada por los ciclos económicos en cada uno de los mercados en donde opera Masisa, y (ii) por esfuerzos de cobranza.

Cabe destacar que en cada filial de Masisa existen comités de crédito, que sesionan mensualmente, y equipos dedicados al monitoreo y control de las cuentas por cobrar, lo que mantiene acotado el riesgo comercial por deudores incobrables. Ante problemas de pago por parte de clientes, la Compañía evalúa y gestiona las situaciones individuales, implementando acciones que permitan el cobro de los saldos adeudados, incluyendo renegociaciones de deuda, requerimientos de garantía y hasta instancias judiciales.

Por último, Masisa mantiene para sus operaciones en, Argentina, Chile, Colombia, Ecuador y Perú, seguros de crédito con compañías de seguro de primera línea, tanto local como internacional, evaluadas como Investment Grade por agencias calificadoras de riesgo de reconocido prestigio mundial. Estos seguros aminoran los riesgos ante siniestros de no pago, con lo que se protege la sanidad de las cuentas por cobrar y se fortalece la operación de los equipos comerciales en cada una de las filiales de Masisa.

Exposición Deudores por Ventas Comerciales (*)	30.06.2014 MUS\$	Total %
Deuda asegurada (**)	97.553	51%
Deuda descubierta	93.727	49%
Total Deudores por Ventas Comerciales	191.280	100%

(*) Deudores comerciales y Otras cuentas por cobrar (Ver Nota 7)

(**) Deuda garantizada por garantías reales o seguros de crédito

ii. Efectivo, equivalentes al efectivo e inversiones de caja

Masisa mantiene políticas conservadoras para realizar inversiones de excedentes de caja, los cuales son invertidos en forma diversificada en instrumentos financieros de bajo riesgo y alta liquidez, tales como: depósitos a plazo, pactos o fondos mutuos de renta fija. Las instituciones financieras que se utilizan para realizar inversiones son empresas de primera línea, tanto locales como internacionales, evaluadas como Investment Grade por agencias calificadoras de riesgo de reconocido prestigio mundial.

Además, se busca generar posiciones de balance que generen una cobertura natural de posiciones de deuda u obligaciones denominadas en distintas monedas.

iii. Contrapartes en instrumentos derivados

Para aminorar el riesgo de no pago de compensaciones de derivados, Masisa opera con instituciones financieras de primera línea, tanto locales como internacionales.

30.6 Riesgo de liquidez

La política de manejo financiero de la Compañía se sustenta en la mantención de adecuados niveles de deuda en relación a su nivel de operación, patrimonio y activos. Su capacidad de generación de caja y de obtención de financiamiento, tanto a través de emisión de bonos, como de préstamos bancarios, ha permitido el crecimiento a través de inversiones en activos fijos y operaciones industriales y forestales a lo largo de los últimos años. Actualmente, la Compañía muestra una posición adecuada para enfrentar los vencimientos de deuda futuros y los compromisos de inversión planificados y en ejecución. Masisa busca refinanciar sus vencimientos de corto y mediano plazo en forma anticipada, de forma de extender el perfil de vencimientos de la deuda y así disminuir el riesgo de liquidez.

En septiembre de 2012 Masisa colocó exitosamente en el mercado dos series de bonos por un total de UF2.000.000 (UF1.000.000 de la "Serie M", con un plazo de cinco años, a una tasa de colocación de 4,95% y UF1.000.000 de la "Serie N", con un plazo de 21 años y 10 años de gracia, a una tasa de colocación de 5,48% anual).

En abril de 2014 Masisa materializó la colocación de bonos en los mercados internacionales por un monto total de MUS\$300.000, con una tasa de interés de 9,5% anual y con un solo vencimiento de capital en 2019.

El éxito de estos procesos confirma la capacidad de la Empresa para acceder a diversas fuentes de financiamiento tanto en el mercado local como internacional.

Adicionalmente, Masisa mantiene líneas de crédito vigentes con diversos bancos, tanto locales como internacionales. Por último, las empresas relacionadas que operan en el resto de los países de la región, mantienen líneas de crédito vigentes con bancos locales para financiar necesidades de capital de trabajo y otras necesidades generales.

30.7 Riesgo de precio de materias primas

i. Resinas

Descripción y políticas de gestión

Estos químicos se producen con metanol y urea, siendo este último un componente derivado del petróleo. Variaciones del precio del crudo en los mercados internacionales pueden afectar parcialmente el costo de las resinas, lo que afecta en forma similar a toda la industria de tableros. Para mitigar estos posibles efectos, Masisa mantiene contratos de largo plazo con sus principales proveedores en diversos países.

Adicionalmente, en Venezuela, Masisa es dueña de la empresa Oxinova C.A., la cual provee de químicos a las operaciones industriales de tableros en dicho país. En México, Masisa recientemente adquirió los activos industriales de Arclin México, filial de Arclin Internacional, líder en la fabricación de resinas sintéticas para el continente norteamericano; los activos consisten principalmente en una planta para la producción anual de 60 mil toneladas de resinas y 7.300 toneladas de formol, ubicada en un terreno colindante con la planta de tableros de Masisa México en Durango. Con fecha 28 de febrero de 2013 Masisa adquirió activos de Rexcel, en México, los cuales incluyen una planta para la producción anual de 24 mil toneladas de resinas y 28 mil toneladas de formol, ubicada en Lerma.

Al 30 de junio de 2014, los químicos representaban el 30,5% de los costos de tableros.

Análisis de sensibilidad

Se asume una variación en los costos químicos de los tableros positiva o negativa de 1%. Permaneciendo todo lo demás constante, dicha variación generaría un mayor/menor costo anual de MUS\$1.480 antes de impuestos. Lo anterior no considera mitigaciones de este impacto mediante el traspaso de estas variaciones de costos a precios. Situación que se mantiene en el corto plazo, debido a que este efecto es igual para todos los fabricantes de tableros.

ii. Madera

Descripción y política de gestión

Masisa utiliza fibra de madera como uno de los principales insumos para sus tableros. Para estos efectos, mantiene plantaciones forestales distribuidas en Chile, Argentina, Brasil y Venezuela, de forma de asegurar el abastecimiento de fibra a precio competitivo en el largo plazo.

La Compañía además se abastece de fibra de madera de otros operadores forestales establecidos en las zonas donde mantiene plantas industriales.

Al 30 de junio de 2014, la madera representaba el 25,0% de los costos de tableros.

Análisis de sensibilidad

Se asume una variación en los costos de madera de los tableros positiva o negativa de 1%. Permaneciendo todo lo demás constante, dicha variación generaría un mayor / menor costo anual de MUS\$1.212 antes de impuestos. Lo anterior no considera mitigaciones de este impacto mediante el traspaso de estas variaciones de costos a precios.

31 REVELACIONES DE LOS JUICIOS QUE LA GERENCIA HAYA REALIZADO AL APLICAR LAS POLÍTICAS CONTABLES DE LA ENTIDAD

La aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera requiere el uso de estimaciones y supuestos que afectarán los montos a reportar de activos y pasivos a la fecha de los estados financieros y los montos de ingresos y gastos durante el ejercicio de reporte. La administración de Masisa, ha realizado juicios y estimaciones que tienen un efecto significativo sobre las cifras presentadas en los estados financieros bajo NIIF. Cambios en los supuestos y estimaciones podrían tener un impacto significativo en dichos estados financieros. Un detalle de las estimaciones y juicios usados más críticos son los siguientes:

31.1 Deterioro de activos

La Sociedad revisa al menos una vez al año el valor libros de sus activos tangibles e intangibles para determinar si hay cualquier indicio que estos activos podrían estar deteriorados. En la evaluación de deterioro, los activos que no generan flujos de efectivo independiente son agrupados en una unidad generadora de efectivo ("UGE") apropiada. El monto recuperable de estos activos o UGE, es medido como el menor valor entre su valor justo (metodología flujos futuros descontados) y su valor libros.

31.2 Provisión de beneficios al personal

Los costos esperados de indemnizaciones por años de servicio relacionados con los servicios prestados por los trabajadores durante el año son cargados a resultados del ejercicio. Cualquier ganancia o pérdida actuarial, la cual puede surgir de diferencias entre los resultados reales y esperados o por cambios en los supuestos actuariales, son reconocidos dentro de los costos de operación en el estado de resultados.

Los supuestos que se refieren a los costos esperados son establecidos en conjunto con un actuario externo a la Sociedad al menos una vez al año. Estos supuestos incluyen las hipótesis demográficas, la tasa de descuento y los aumentos esperados en las remuneraciones.

31.3 Vida útil de propiedades plantas y equipos

Masisa revisa la vida útil estimada de propiedades, planta y equipo al final de cada ejercicio anual, como se indica en Nota 3.7. Durante el ejercicio financiero, la administración ha determinado que no existen cambios significativos en las vidas útiles estimadas en los ejercicios presentados.

32 GARANTÍAS COMPROMETIDAS CON TERCEROS

32.1 Restricciones a la gestión, garantías o límite de indicadores financieros.

Al 30 de junio de 2014 la Sociedad no incurrió en ninguna causal de incumplimiento de sus contratos de crédito y contratos de emisión de bonos, incluidos los covenants financieros.

Con fecha 9 y 16 de diciembre de 2013 se celebraron exitosamente las Juntas de Tenedores de Bonos de las Series E, H, L, M y N vigentes de Masisa, con un capital vigente de UF 8.787.500, en donde se aprobaron las siguientes modificaciones de los covenants financieros vigentes:

- 1) Covenants de cumplimiento:
 - Eliminación del resguardo de Endeudamiento
 - Incorporación resguardo de Deuda Financiera Neta / EBITDA
- 2) Covenants de incurrencia*
 - Incorporación de un resguardo de Endeudamiento, con un límite ajustable por devaluaciones de monedas de Venezuela y Argentina.

** Si se excede el nivel de endeudamiento máximo no puede incurrir en deuda adicional por un monto total acumulado que exceda US\$75MM mientras no vuelva a estar en cumplimiento del nivel de endeudamiento máximo.*

- 3) Garantías de filiales operativas
 - Incorporación de las filiales forestales, Masisa Forestal S.A. y Forestal Tornagaleones S.A., sociedades dueñas del patrimonio forestal en Chile, como fiadores y codeudores solidarios.

Asimismo, y luego que la Compañía decidiera prepagar el bono de la serie B, en diciembre de 2013 se anunció el prepago de dicha serie para el día 6 de enero de 2014. A partir de dicha fecha, se mantienen vigentes solamente las series E, H, L, M y N”.

- l) Contratos de crédito y contratos de emisión de bonos en el mercado local contienen obligaciones de hacer y no hacer que incluyen las siguientes:
 - a. Envío de información financiera en forma periódica
 - b. Mantenimiento de seguros sobre los principales activos
 - c. Prohibición de entregar financiamiento a alguna entidad del grupo empresarial, que no sea el emisor o alguna de sus filiales o coligadas
 - d. Mantenimiento al día de los libros contables de la matriz y sus subsidiarias
 - e. Realizar transacciones con las filiales a condiciones de mercado
 - f. Prohibición de otorgar garantías reales en exceso de ciertos límites normales de mercado y con excepciones también habituales de o para nuevas inversiones (Masisa do Brasil – BNDES)

- g. En el caso de los contratos de emisión de bonos en el mercado local y en algunos contratos de crédito, mantener la inscripción de la Sociedad en el Registro de Valores de la SVS, mantenerse listada en la Bolsa de Comercio de Santiago y mantener clasificaciones de riesgo por entidades de prestigio internacional y nacional
 - h. Mantener capacidad instalada mínima para fabricar tableros de madera en niveles que fluctúan entre 1.200.000 metros cúbicos y 2.144.700 metros cúbicos y mantener propiedad, ya sea directa o indirecta, de treinta mil hectáreas de bosques de pino radiata plantado en Chile con una edad promedio superior a ocho años
- II) Bono Internacional (144A/Reg S), el contrato de emisión contiene obligaciones de hacer y no hacer que incluyen las siguientes:
- a. Envío de información financiera en forma periódica
 - b. Ciertas obligaciones y limitaciones en caso de cambio de control
 - c. Ciertas obligaciones y limitaciones en venta o disposición de activos en exceso de ciertos límites normales de mercado y en el uso de los fondos provenientes de este tipo de transacciones
 - d. Limitaciones de otorgar garantías reales en exceso de ciertos límites y excepciones normales de mercado
 - e. Realizar transacciones con filiales a condiciones de mercado y con los estudios y aprobaciones del directorio correspondientes
 - f. Prohibición de establecer acuerdos que limiten la capacidad de repartir dividendos
 - g. Ciertas limitaciones a fusiones y consolidaciones
 - h. Mantener el bono listado en la Irish Stock Exchange
- III) Adicionalmente los distintos contratos contienen requerimientos de índices financieros, según el siguiente detalle:

Principales Resguardos Financieros sobre los Estados Financieros Consolidados de Masisa S.A.

Contrato	Leverage <=	Deuda Financiera Neta / EBITDA <=	Patrimonio Neto Tangible >=	Cobertura de Intereses >=
BONOS MASISA S.A. SERIES E, H, L, M y N.	1,07 veces*	4,5 veces	-----	-----
BONO INTERNACIONAL	-----	-----	-----	2,5 veces **
MASISA OVERSEAS LTD. BNP PARIBAS	1,2 veces ***	4,5 veces	US\$ 1.000 MM ***	3,0 veces
MASISA ARGENTINA S.A. - RABOBANK NEDERLAND	1,2 veces ***	4,5 veces	US\$ 1.000 MM ***	3,0 veces

* Covenant de incurrencia, ajustable ante devaluaciones del bolívar y el peso argentino (max. 1,4)

** Covenant de incurrencia

*** A la fecha de publicación de los presentes estados financieros ya no es una exigencia el cumplimiento y medición de estos indicadores.

IV) Antecedentes de otros créditos:

- a. Masisa do Brasil Ltda.

Con fecha 14 de enero de 2009, Masisa Brasil Ltda. firmó un contrato de crédito con BNDES por un monto de MUS\$65.404. Producto de esta obligación, Masisa Brasil hipotecó un terreno y construcciones y entregó prenda sobre las nuevas maquinarias y equipos, objetos de este financiamiento, por el período de duración del crédito solicitado. El valor original de estos bienes asciende a MUS\$42.179 por la hipoteca más MUS\$50.026 referente a la prenda de las maquinarias y equipos.

32.2 Seguros Contratados

Los principales seguros contratados al 30 de junio de 2014 por la sociedad Matriz y sus filiales son los siguientes:

- Chile: para plantaciones forestales por MUS\$279.886; para bienes físicos por MUS\$483.176; para existencias por MUS\$77.390 y para paralización de plantas por MUS\$100.328.
- Brasil: para plantaciones forestales por MUS\$48.627; para bienes físicos por MUS\$198.997; para existencias por MUS\$36.307 y para paralización de plantas por MUS\$117.493.
- Argentina: para plantaciones forestales por MUS\$133.152; para bienes físicos por MUS\$177.317; para existencias por MUS\$17.514 y para paralización de plantas por MUS\$82.873.
- Venezuela: para bienes físicos por MUS\$201.000; para existencias por MUS\$66.850; y para paralización de plantas por MUS\$224.436. Las empresas en Venezuela no tienen seguros para sus plantaciones forestales, porque no existe un mercado de seguros forestales para ese país a precios razonables.
- México: para bienes físicos por MUS\$118.723; para existencias por MUS\$27.300; y para paralización de plantas por MUS\$50.993.

Cada una de estas coberturas tiene deducibles de mercado respecto al valor cubierto, los cuales varían dependiendo del siniestro y del activo asegurado.

32.3 Contrato de usufructo de 30.000 hectáreas

En mayo de 1997, la filial Terranova de Venezuela S.A. (TDVSA) firmó con CVG Proforca C.A., una agencia del gobierno venezolano, un contrato mediante el cual esta última entrega los derechos de uso y goce sobre un lote de terreno de 30.000 has.

La vigencia de este contrato es de 30 años, no obstante, los derechos de uso y disfrute cesarán después que TDVSA haya explotado la totalidad de los recursos forestales a partir del vigésimo año. En contraprestación, TDVSA debe transferir a CVG Proforca C.A. la propiedad sobre aquellos recursos forestales plantados a sus expensas, los cuales no tendrán una edad inferior a diez años, en una superficie no menor a 7.500 hectáreas y con no menos de 400 plantas por hectárea de la especie Pino Caribe.

TDVSA se comprometió, entre otras cosas, a lo siguiente:

- Reforestar, a su costo y para su beneficio (salvo por la contraprestación a CVG Proforca C.A. antes referida) las porciones del inmueble que hayan sido cosechadas por TDVSA durante los primeros 20 años de vigencia de este contrato.
- Constituir fianza de fiel cumplimiento de las obligaciones asumidas bajo el presente contrato a favor de CVG Proforca C.A. por un monto de MUS\$300.

32.4 Garantías

El detalle de las garantías es el siguiente:

Acreedor de la garantía	Deudor	Relación	Tipo de garantía	Saldos pendiente de pago a la fecha de cierre de los estados financieros				Liberación de Garantías				
				Valor Contable MUS\$	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$	31.12.2015 MUS\$	Activos MUS\$	31.12.2016 MUS\$	Activos MUS\$	31.12.2017 MUS\$	Activos MUS\$
INSERCO INDUSTRIE SERVICE	FIBRANOVA C.A.	FILIAL	STANDBY LETTER OF CREDIT	-	-	1.243	-	-	-	-	-	-
SIEMPELKAMP	FIBRANOVA C.A.	FILIAL	STANDBY LETTER OF CREDIT	480	480	483	480	-	-	-	-	-
RABOBANK NEDERLAND	MASISA ARGENTINA S.A.	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	13.194	13.194	13.194	-	-	13.194	-	-	-
RABOBANK CHILE S.A.	MASISA COLOMBIA S.A.	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	-	-	7.563	-	-	-	-	-	-
BANCO DO BRASIL (NEW YORK BRA)	MASISA OVERSEAS LIMITED	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	-	-	4.444	-	-	-	-	-	-
BANCO INTERNACIONAL	MASISA OVERSEAS LIMITED	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	-	-	3.111	-	-	-	-	-	-
BANCO ITAU CHILE	MASISA OVERSEAS LIMITED	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	-	-	24.698	-	-	-	-	-	-
BANCO SECURITY	MASISA OVERSEAS LIMITED	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	-	-	4.444	-	-	-	-	-	-
EXPORT DEVELOPMENT CANADA (EDC)	MASISA OVERSEAS LIMITED	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	-	-	17.460	-	-	-	-	-	-
HSBC BANK (CHILE)	MASISA OVERSEAS LIMITED	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	-	-	3.111	-	-	-	-	-	-
ISRAEL DISCOUNT BANK OF NEW YORK	MASISA OVERSEAS LIMITED	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	-	-	4.444	-	-	-	-	-	-
RABOBANK CURAÇAO N.V.	MASISA OVERSEAS LIMITED	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	-	-	26.984	-	-	-	-	-	-
REPUBLIC BANK LIMITED	MASISA OVERSEAS LIMITED	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	-	-	1.778	-	-	-	-	-	-
THE BANK OF NOVA SCOTIA	MASISA OVERSEAS LIMITED	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	-	-	16.762	-	-	-	-	-	-
BNP PARIBAS	MASISA OVERSEAS LIMITED	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	12.977	12.977	13.975	998	-	1.996	-	-	1.996
BNDES	MASISA DO BRASIL LIMITADA	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	7.876	7.876	11.990	4.725	-	3.150	-	-	-
HSBC	MASISA DO BRASIL LIMITADA	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	-	-	5.112	-	-	-	-	-	-
Bradesco	MASISA DO BRASIL LIMITADA	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	-	-	5.687	-	-	-	-	-	-
BANCO ITAU BBA S.A.	MASISA DO BRASIL LIMITADA	FILIAL	AVAL SOLIDARIO	-	-	8.856	-	-	-	-	-	-
FORESTAL ITAJAI LLC	MASISA MADEIRAS LIMITADA	FILIAL	STANDBY LETTER OF CREDIT	14.203	14.203	14.203	-	-	-	-	-	-
				48.730	48.730	189.542	6.203	-	18.340	-	-	1.996

33 COMPROMISOS FINANCIEROS

33.1 Contrato de compra de madera

a) Brasil

Con fecha 7 de octubre de 2011 Masisa do Brasil Ltda., firmó un contrato con Águia Florestal Ind., que implicó la compra y suministro de 500.000 toneladas de madera pulpable a la planta en Ponta Grossa - PR, y la preferencia de compra en más 120.000 toneladas de chips de acuerdo con la disponibilidad de Águia. El precio total del contrato asciende a US\$24,5 millones, del cual se anticipó el 30% (US\$7,3 millones) en enero de 2012, mediante garantía de inmuebles y bosques. El plazo de abastecimiento de madera es de 6 años. Al 30 de junio de 2014 recibimos 126.117 toneladas de madera pulpable.

b) Venezuela

- Al 30 de junio de 2014, la filial Terranova de Venezuela S.A. ("TDVSA") mantiene un contrato de compra de madera de la especie pino caribeño suscrito con CVG Proforca C.A. en mayo de 1997. La plantación objeto del contrato ocupa un total de 59.000 hectáreas en el Estado de Monagas en Venezuela conformados por dos lotes de 30.000 y 29.000 hectáreas. El plazo de explotación de dichas plantaciones forestales es de 30 años y los recursos no utilizados serán devueltos a CVG Proforca C.A. al término del contrato.

El contrato suscrito contempla las siguientes condiciones:

- Los lotes de terreno donde se encuentran las plantaciones son propiedad de la empresa CVG Proforca C.A. y no forman parte de la venta.
- La tramitación, obtención y costos correspondientes a futuros permisos que ella requiera será por cuenta de TDVSA.

- iii. CVG Proforca C.A. deberá indemnizar a TDVSA en los casos en que esta última incurra en gastos y costos por incumplimiento de CVG Proforca C.A. como propietaria, poseedora y operadora de los referidos bienes.
- iv. TDVSA se obliga a cumplir las normas de protección ambiental para prevención de incendios, higiene y seguridad industrial, explotación de madera en pie y mantenimiento de la viabilidad e infraestructura; así como a realizar los análisis de riesgo para evitar incendios y a la elaboración de un plan operativo de combate de incendios.
- v. TDVSA deberá contratar pólizas de seguros para cubrir gastos de terceros, siendo el beneficiario CVG Proforca C.A.

El 20 de marzo de 2006, Terranova Venezuela acordó con CVG Proforca realizar un aporte a esta última de MUS\$740 con el fin de promover esfuerzos para enfrentar incendios que puedan afectar las plantaciones.

Con fecha 19 de diciembre de 2013 Terranova de Venezuela, S.A., firmó una carta compromiso con Maderas Del Orinoco C.A., que implicó la asignación y compra de 500.000 metros cúbicos de madera en pie, con una distribución de 60% de madera aserrable y 40% de madera pulpable. El precio total del contrato asciende a MUS\$7.151 millones, del cual se anticipó el 100% en diciembre de 2013. El plazo de abastecimiento de madera en pie es hasta el año 2015. Al 30 de junio de 2014 recibimos 302.053,50 metros cúbicos de madera aserrable y pulpable.

34 TRANSACCIONES NO MONETARIAS

Durante el ejercicio finalizado al 30 de junio de 2014 y el ejercicio terminado al 31 diciembre de 2012, Masisa no ha realizado transacciones no monetarias significativas.

35 CONTRATOS DE ARRENDAMIENTOS OPERATIVOS

Masisa y sus filiales arriendan varias instalaciones, terrenos, equipos y otros bajo contratos de arriendo operativo. Estos contratos contienen diversos plazos y términos, derechos de renovación y cláusulas de reajuste, las cuales se encuentran, principalmente, relacionadas con los índices de inflación de los países donde se tienen los contratos.

Los pagos mínimos futuros relacionados con estos contratos de arriendo para los ejercicios terminados 30 de junio de 2014 y al ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2013 se detallan a continuación:

	30.06.2014 MUS\$	31.12.2013 MUS\$
Hasta 1 año	1.251	1.511
Entre 2 y 5 años	4.633	5.104
Total	5.884	6.615

36 PASIVOS CONTINGENTES Y ACTIVOS CONTINGENTES

36.1 Pasivos contingentes

- a) La Sociedad mantiene pasivos contingentes respecto de obligaciones adquiridas por filiales donde Masisa garantiza el cumplimiento de estas operaciones. Los montos garantizados son los siguientes:

	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Garantías	48.730	189.542
Totales	48.730	189.542

El detalle en Nota 32.4.

- b) La Sociedad mantiene un proceso con una autoridad fiscal en una de sus filiales, el cual está respondiendo por vía formal y estima tener todos los documentos y argumentos que justifican las diferencias detectadas y considera que existen altas probabilidades de obtener un resultado favorable en este proceso.

36.2 Activos contingentes

Cauciones obtenidas de terceros: Su objetivo es garantizar el pago y cumplimiento de obligaciones de clientes relacionados a operaciones del giro de la Sociedad. Éstas consisten en prendas, hipotecas, fianzas, codeudas solidarias y otras garantías. Por tratarse de activos contingentes, estos no son contabilizados en los estados financieros. Los saldos son los siguientes:

	30.06.2014	31.12.2013
	MUS\$	MUS\$
Garantías	101.710	83.034

37 MEDIO AMBIENTE

La Sociedad tiene un compromiso con el desarrollo sostenible, por lo que busca generar valor económico teniendo en consideración los valores ambientales y sociales. Creemos que esta filosofía de negocios constituye una ventaja competitiva.

Gestión de riesgos: La Sociedad busca disminuir los riesgos en sus operaciones asegurando el cumplimiento de la ley y manteniendo la "licencia social para operar", entendida como una relación fluida, transparente y de mutuo beneficio con sus públicos interesados.

Eco-eficiencia: La gestión ambiental adecuada permite ahorros de costos por un menor gasto en disposición de desechos y por lograr una mayor eficiencia en la utilización de recursos, tales como agua y energía.

Inversiones y gastos ambientales: La Sociedad ha comprometido y realizado inversiones y gastos en las áreas operativas asociadas a su sistema de gestión ambiental. Los montos invertidos por la Sociedad y filiales al 30 de junio de 2014 y el total en 2013 son:

Unidad de Negocio	Ítem	Acumulado 30.06.2014 MUS\$	Acumulado 31.12.2013 MUS\$
Industrial – Tableros y Maderas	Inversiones	2.429	1.054
	Gastos	3.189	6.051
Sub Total Industrial		5.618	7.105
Forestal	Inversiones	99	39
	Gastos	171	636
Sub Total Forestal		270	675
Total		5.888	7.780

La Sociedad, al 30 de junio de 2014, no tiene compromisos financieros asociados a inversiones de medio ambiente.

Certificaciones: La Sociedad Matriz y sus Filiales, con excepción de la operación Forestal de Argentina, cuentan con certificaciones reconocidas internacionalmente: ISO 14.001 para gestión ambiental, OHSAS 18.001 para salud y seguridad industrial e ISO 9.001 para la gestión de la Calidad.

Todas las operaciones forestales, cuentan con la certificación Forest Stewardship Council (FSC de gestión forestal sostenible para plantaciones).

Aspecto Legal: En este ámbito se encuentra todo lo relacionado con solicitudes de permisos, autorizaciones y certificados relativos al área ambiental, así como la regularización de los aspectos que pudieren estar pendientes.

Masisa es parte del Directorio de Chile Green Building Council, una organización que promueve y motiva la construcción sustentable en Chile. Desde el 2012, la Compañía se ocupa en instaurar y liderar este concepto en su segmento, impulsando productos y servicios que promuevan la construcción sustentable. Destaca el estudio donde acredita que todos los productos de MASISA pueden aportar puntos a la certificación LEED (Leadership in Energy and Environmental Design), marcando un hito importante en su contribución a la construcción sustentable.

38 HECHOS POSTERIORES DESPUÉS DE LA FECHA DEL EJERCICIO SOBRE EL QUE SE INFORMA

A la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados, no se tiene conocimiento de hechos posteriores significativos que hagan variar la situación financiera o los resultados de la sociedad.

39 APROBACIÓN DE LOS ESTADOS FINANCIEROS

Los estados financieros consolidados intermedios, han sido aprobados en sesión extraordinaria de Directorio celebrada el 27 de agosto de 2014.

ANALISIS RAZONADO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS**30 DE JUNIO DE 2014**

Masisa S.A. (en adelante “Masisa”, “la Compañía”, “la Empresa” o “la Sociedad”) presenta el análisis razonado de los estados financieros para el ejercicio terminado al 30 de junio de 2014.

A. Análisis de las variaciones más importantes ocurridas en el período:**Resumen ejecutivo**

Nota: Las comparaciones de esta sección son entre el resultado acumulado al 30 de junio de 2014 y el resultado acumulado al 30 de junio de 2013.

- En abril se completó la alianza con el fondo de inversión forestal Hancock a través de la cual Masisa vendió 80% de un patrimonio forestal no estratégico ubicado en el sur de Chile, consistente en una superficie total de 62 mil hectáreas de tierras con 32,5 mil hectáreas plantadas de pino radiata (43% de los activos forestales en Chile). Masisa mantiene el 20% remanente. Al 31 de marzo esta transacción generó un impacto negativo en resultado de US\$ 6,8 millones, por una vez, debido al reconocimiento a valor justo de los activos puestos a la venta. Esta transacción se formalizó el 29 de abril de 2014 mediante la recepción de US\$ 204,5 millones por el 80% de la nueva sociedad a la que se traspasaron los activos forestales. Los fondos obtenidos financiarán el plan de inversiones de crecimiento de los años 2014 y 2015 y fortalecen el perfil financiero de la empresa. El cierre de esta transacción no generó otros efectos en resultados, sin embargo generó un EBITDA adicional de US\$ 143,8 millones y un incremento de US\$ 107,5 millones en la utilidad líquida a distribuir en el año 2014.
- En los primeros días de mayo se colocó un bono internacional de US\$ 300 millones a una tasa de 9,5% anual y a 5 años plazo, con un solo vencimiento de capital en 2019. Esta transacción fortaleció la posición financiera de la Compañía en el largo plazo, al reducir de forma considerable las necesidades de refinanciamiento de los próximos 4 años y haber dado acceso a financiamiento en un mercado internacional muy profundo.

- Como resultado de las modificaciones al sistema cambiario venezolano ocurridas a partir de enero de 2014, la Compañía decidió presentar sus estados financieros al 31 de diciembre de 2013 aplicando el tipo de cambio SICAD 1 vigente en ese momento, B\$/US\$ 11,3 para todo el ejercicio. Sin embargo, debido a que los estados financieros de junio del año 2013 fueron publicados aplicando para Venezuela un tipo de cambio de B\$/US\$ 6,3, la comparación entre éstos y los resultados del primer semestre de 2014 presenta diferencias significativas que se corrigieron en gran medida en la presentación de los estados financieros del 31 de diciembre de 2013. A modo de aislar los efectos de esta devaluación de 79%, el análisis de resultados presentado en este análisis razonado, a partir del párrafo siguiente, se basa en la comparación de resultados entre el primer semestre de 2014 (al tipo de cambio SICAD 1 vigente al 30 de junio 2014) y el primer semestre de 2013 ajustado a un tipo de cambio en Venezuela de B\$/US\$ 11,3. Adicionalmente, en la sección de Estado de resultados se presenta una tabla con el detalle de los efectos de esta devaluación.
- Durante el primer semestre de este año los ingresos consolidados alcanzaron US\$ 782,6 millones, un incremento de US\$ 122,8 millones (+18,6%), a pesar de observarse una desaceleración del crecimiento económico y del mercado de tableros en la mayoría de los países de la región. Este aumento se debe principalmente a la referida venta de activos forestales en Chile, mayores ventas de tableros PB en México, debido a la incorporación de los activos de Rexcel, mayores ventas de tableros MDF en Chile y mayores ventas de madera aserrada a mercados de exportación.
- Durante el primer semestre de 2014 se evidenció una desaceleración de la economía en la mayoría de los mercados de Latinoamérica, que se tradujo en un menor crecimiento de la demanda en el mercado de tableros. Además se observó una mayor intensidad competitiva en los mercados de Brasil y Chile, lo que implicó menores volúmenes de ventas y precios en algunos productos. En efecto, a nivel consolidado los volúmenes de venta y los ingresos por ventas de tableros MDF y MDP/PB disminuyeron 2,0% y 7,9%, respectivamente. Adicionalmente, la positiva evolución de los mercados externos permitió aumentar las exportaciones de madera en 37,7%.

- En el primer semestre de 2014 se obtuvo menores márgenes y ganancia bruta, la que disminuyó US\$ 26,6 millones (-17,1%), principalmente por disminuciones en Venezuela, Brasil y Chile. En el caso de Venezuela (US\$ -18,0 millones) (68% de la disminución total) se experimentó dificultades temporales de producción, despacho y suministro de papel melamínico importado y mayores costos producto de la inflación. En Brasil (US\$ -9,7 millones) hubo mayores costos de energía, menores volúmenes y mayores costos de MDP, debido a una parada extraordinaria de planta para realizar inversiones para aumentar la capacidad efectiva de producción, y menores precios de MDF por mayor competencia derivada de una desaceleración del mercado. En tanto, en Chile (US\$ -2,5 millones) la ganancia bruta disminuyó por efectos de tipo de cambio y menores precios de PB/MDP, producto de mayor competencia. Lo anterior fue compensado por aumentos en México (US\$ 3,0 millón) y Argentina (US\$ 0,6 millones).
- El EBITDA consolidado alcanzó US\$ 219,9 millones en el primer semestre de 2014, nivel que presenta un aumento de US\$ 101,2 millones, equivalente a 85,3%. Este aumento se debe principalmente al EBITDA de US\$ 143,8 millones generado por la referida venta de activos forestales en Chile. Excluyendo efectos no recurrentes, el EBITDA cayó US\$ 38,9 millones (-34,5%), principalmente debido a dificultades temporales de producción y despacho en Venezuela (US\$ -27,0 millones) (69% de la disminución total) y un deterioro de mercado y del escenario competitivo en Brasil (US\$ -10,0 millones). En tanto, Argentina disminuyó US\$ 2,1 millones, Chile US\$ 1,6 millones y México mejoró 2,4 millones.
- La pérdida neta fue US\$ -12,1 millones en el primer semestre de 2014, equivalente a una disminución de US\$ 25,6 millones. Esta disminución se debe principalmente a una caída de US\$ 18,2 millones en Venezuela por menores volúmenes de ventas y márgenes, un impacto negativo de US\$ 6,8 millones debido al reconocimiento a valor justo de los activos forestales relacionados a la venta de activos forestales en Chile (registrado en el primer trimestre), y una caída de US\$ 5,8 millones en Argentina por desaceleración económica y efectos de tipo de cambio. La utilidad líquida distribuible del año 2014 tendrá un efecto positivo de US\$ 107,5 millones producto de la venta de activos forestales en Chile.

Estado de resultados

Nota: Las comparaciones y las tablas de esta sección son entre el resultado acumulado al 30 de junio de 2014 y el resultado acumulado al 30 de junio de 2013 (considerando un tipo de cambio de B\$ 11,3 por dólar para las cifras de 2013 en Venezuela).

Estado de Resultados Resumido (millones de US\$)	A enero - junio 2014	B enero - junio 2013 (Venezuela a B\$/US\$ 6,3)	C enero - junio 2013 (Venezuela a B\$/US\$ 11,3)	A-C var.	C-B var.	Var.% A vs. C
Ingresos de actividades ordinarias	782,6	751,4	659,9	122,8	(91,6)	18,6%
Costo de ventas	(653,5)	(555,6)	(504,2)	(149,3)	51,4	29,6%
Ganancia bruta	129,1	195,9	155,7	(26,6)	(40,2)	(17,1%)
Otros ingresos, por función	15,0	34,3	32,1	(17,1)	(2,2)	(53,4%)
Costos de distribución	(26,3)	(26,2)	(21,6)	(4,8)	4,6	22,2%
Gasto de administración	(81,2)	(82,2)	(75,0)	(6,2)	7,3	8,3%
Otros gastos, por función	(7,0)	(12,5)	(12,1)	5,1	0,4	(42,0%)
Ingresos financieros	1,7	4,0	5,6	(3,9)	1,6	(69,8%)
Costos financieros	(29,6)	(25,1)	(26,7)	(2,9)	(1,6)	10,8%
Participación en ganancias (perdidas) en negocios conjuntos	(0,9)	(0,7)	(0,7)	(0,2)	0,0	31,8%
Diferencias de cambio	3,5	(12,0)	(10,2)	13,7	1,8	(134,4%)
Resultado por unidades de reajuste	(19,1)	(21,6)	(12,0)	(7,0)	9,5	58,5%
Ganancia (pérdida), antes de impuestos	(14,9)	53,9	35,1	(50,0)	(18,7)	(142,4%)
Gasto por impuestos a las ganancias	(6,0)	(23,4)	(18,9)	13,0	4,5	(68,4%)
Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora	(12,1)	21,9	13,5	(25,6)	(8,4)	(189,6%)
Ganancia (pérdida)	(20,9)	30,4	16,1	(37,0)	(14,3)	(229,3%)
Ganancia (pérdida) recurrente	(14,0)	24,6	10,6	(24,6)	(14,0)	(232,1%)

EBITDA ¹⁻²	219,9	150,0	118,7	101,2	(31,3)	85,3%
EBITDA ¹ recurrente	73,8	144,7	112,7	(38,9)	(32,0)	(34,5%)

(1) EBITDA = (ganancia bruta) – (gasto de administración y costos de distribución) + (consumo de materia prima propia forestal) + (depreciación y amortización).

(2) Incluye el EBITDA de la venta forestal de US\$ 143,8 millones

Ventas

Las ventas acumuladas totales a junio de 2014 alcanzaron a US\$ 782,6 millones, lo que representa un aumento de US\$ 122,8 millones (+18,6%).

En el siguiente cuadro se muestra la participación relativa de cada mercado de destino que atiende Masisa en los ingresos por venta consolidados:

Ventas por mercado de destino (en US\$)	enero – junio 2014	enero – junio 2013 (Venezuela a B\$/US\$ 11,3)
Chile	32,7%	21,4%
Venezuela	19,3%	17,9%
Brasil	12,8%	18,6%
México	9,4%	11,8%
Argentina	8,8%	12,3%
Perú, Ecuador y Colombia	4,2%	5,9%
Estados Unidos y Canadá ¹	3,9%	6,4%
Otros ²	8,9%	5,6%
Total	100%	100%

(1) 79% de las ventas a Estados Unidos y Canadá provienen de Chile y el 21% restante desde Argentina.

(2) 73,5% de las ventas de otros países provienen de Chile, 10,6% desde Argentina, 12,2% desde México y 3,7% desde Venezuela.

La tabla anterior es una adecuada representación de las monedas en las que se perciben los ingresos debido a que las ventas se realizan mayoritariamente en la moneda local de cada mercado, excepto en Chile, donde el 70% total de ventas

forestales, que representan 30% de las ventas totales en el país, están indexadas en dólares. Las ventas a mercados de exportación, que se muestran en el ítem 'Otros', se realizan en dólares.

En términos de volúmenes de venta de tableros, que constituyen el principal producto de la Compañía, se observó una disminución de 2,0%, principalmente debido a menores ventas en Brasil, Venezuela y Argentina. En el caso de Brasil, la producción de MDP disminuyó producto de una parada extraordinaria de planta por inversiones para aumentar la capacidad efectiva de producción. En Venezuela se experimentó una disminución de volúmenes de tableros debido a dificultades temporales de producción y despacho que se resolvieron a mediados del segundo trimestre. En Argentina se observó menor demanda de MDF producto de la desaceleración económica. Y en Chile disminuyeron los volúmenes de MDP/PB producto de mayor competencia y las exportaciones a México. Lo anterior fue parcialmente compensado por un aumento de volúmenes de venta de PB en México debido a la incorporación de Rexcel.

En el siguiente cuadro se muestra la participación relativa de cada país productor en los ingresos por venta consolidado:

Ventas por mercado de origen (en US\$)	enero – junio 2014	enero – junio 2013 (Venezuela a B\$/US\$ 11,3)
Chile	47,4%	40,6%
Venezuela	20,6%	18,2%
Brasil	12,4%	18,5%
Argentina	11,0%	16,3%
México	8,5%	6,5%
Total	100%	100%

Como se aprecia en la tabla anterior, las operaciones en Chile continúan liderando las ventas de la Compañía. La producción de Chile abastece la demanda local de tableros, así como también los mercados de Perú, Ecuador, Colombia,

Bolivia, Centroamérica y la demanda de MDF en México. También, en conjunto con Argentina, abastece al mercado de molduras MDF de Norteamérica.

Las ventas en México aumentaron debido a la incorporación de los activos de Rexcel a partir de marzo de 2013.

Negocio Industrial

Las ventas acumuladas del negocio industrial alcanzaron US\$ 592,2 millones, una disminución de US\$ 9,3 millones (-1,5%). Esta disminución se debe principalmente a disminuciones en Brasil (MDP y MDF), Argentina (PB y MDF), Chile (PB/MDP) y Norteamérica (molduras).

En el caso de MDP/PB, las ventas disminuyeron US\$ 4,8 millones (-2,7%) debido a una disminución de US\$ 11,4 millones (-26,9%) en Brasil, principalmente por una parada extraordinaria de la planta MDP para aumentar su capacidad efectiva, US\$ 8,6 millones (-22,6%) en Chile, por mayor competencia y efectos de tipo de cambio, US\$ 4,4 millones (-16,2%) en Argentina, debido a menor demanda producto de la desaceleración económica y fuerte devaluación del peso argentino y US\$1,7 millones (-19,3%) en Perú, debido a baja en los precios por mayor competencia. Lo anterior fue parcialmente contrarrestado por un aumento de US\$ 12,1 millones en México, por la incorporación de Rexcel y un aumento de US\$ 8,3 millones (+46,2%) en Venezuela, principalmente por mayores precios.

Las ventas de MDF disminuyeron US\$ 32,1 millones (-10,8%) debido a menores ventas de tableros principalmente en Brasil, donde bajaron US\$ 12,3 millones (-16,6%) debido a presiones competitivas que provocaron una caída de precios, generadas principalmente por una desaceleración del mercado. También disminuyeron US\$ 8,1 millones (-32,7%) en México por mayor competencia de productos importados. En Argentina cayeron US\$ 7,8 millones (-19,4%) por menor demanda producto de la desaceleración económica y los efectos de la devaluación de la moneda. En tanto, las ventas de molduras MDF a Norteamérica disminuyeron US\$ 1,3 millones (-4,4%) por los efectos de un invierno más frío que lo normal. Lo anterior fue parcialmente compensado por un aumento de US\$ 2,9 millones (+14,0%) en ventas de MDF en Chile y un aumento de US\$ 2,5 millones (+3,5%) en Venezuela.

Las ventas de otros productos crecieron US\$ 27,7 millones, un alza de 22,6%, debido principalmente a mayores ventas de madera aserrada desde Chile a mercados de exportación y ventas de las tiendas Placacentro propias.

Negocio Forestal

Las ventas totales de este negocio alcanzaron a US\$ 224,7 millones, un aumento de US\$ 144,2 millones (+179,0%). Este aumento se explica principalmente por la venta de activos forestales en Chile a Hancock por US\$ 145,6 millones. En tanto, las ventas a terceros (excluyendo ventas intercompañía, que se eliminan en el proceso de consolidación), alcanzaron US\$ 190,5 millones, un aumento de US\$ 132,5 millones (+228,5%). En términos de países, se observó un aumento de US\$ 132,3 millones en Chile, principalmente por la referida venta de activos forestales, US\$ 2,0 millones en Brasil, por una mejoría de precios de madera y mayores volúmenes de ventas y US\$ 0,5 millones en Venezuela, producto de la inflación. Las ventas en Argentina disminuyeron US\$ 2,7 millones, debido a la devaluación del peso argentino y a una temporada de lluvia más intensa de lo normal, que ha dificultado las operaciones de transporte y cosecha.

Costo de ventas

El costo de ventas total acumulado alcanzó US\$ 653,5 millones (+29,6%). Los costos de venta aumentaron principalmente debido a la venta de activos forestales en Chile (costo no caja) y mayor producción de tableros PB en México producto de la compra de Rexcel.

Negocio Industrial

Los costos de venta de este negocio totalizaron US\$ 470,4 millones, lo que representa un aumento de 3,8%, principalmente por mayores costos de energía en Brasil y mayores costos en Venezuela producto de la inflación. Estos efectos fueron parcialmente compensados por menores costos de energía en Chile provenientes de contratos a largo plazo.

Negocio Forestal

Los costos de venta de este negocio, incluyendo ventas intercompañía, aumentaron 193,6%, alcanzando US\$ 217,3 millones, principalmente en Chile producto de la venta de activos forestales (US\$ 145,6 millones). Cabe mencionar

que los costos de venta de esta transacción no representan un egreso de caja. Los costos, excluyendo los relacionados a ventas intercompañía (que se eliminan en el proceso de consolidación) alcanzaron US\$ 183,1 millones, lo que representa un aumento de 260,1%.

Ganancia bruta

La ganancia bruta (anteriormente denominada margen bruto) alcanzó US\$ 129,1 millones, un 17,1% inferior al año anterior. Esto se debe a que los costos de ventas aumentaron (US\$ +149,3 millones), en mayor proporción que los ingresos por ventas (US\$ +122,8 millones).

En Venezuela la ganancia bruta disminuyó US\$ 18,0 millones (68% de la disminución total) debido a un peor mix de productos producto de dificultades temporales de producción, despacho y suministro de papel melamínico importado, a los efectos de la alta inflación, y a menores ventas en el mercado local que fueron compensadas por mayores exportaciones, que tienen menor margen. En Brasil la ganancia bruta disminuyó US\$ 9,7 millones por mayores costos de producción debido a un aumento del costo de energía, menores volúmenes y menor absorción de costos fijos de MDP producto de la parada extraordinaria de planta y leves disminuciones de precios de MDF, debido a presiones competitivas derivadas principalmente de una desaceleración del mercado. En Chile (US\$ -2,5 millones) la ganancia bruta disminuyó por efectos de tipo de cambio y por menores precios de PB/MDP, producto de mayor competencia. Lo anterior fue parcialmente compensado por México (US\$ 3,0 millones), donde la ganancia bruta aumentó por eficiencias logradas producto de la adquisición de Rexcel y efectos de tipo de cambio, y en Argentina (US\$ 0,6 millones) por mejor margen en las ventas forestales debido a mejor mix de venta. Como resultado, a nivel total se observan menores márgenes y la relación de ganancia bruta a ventas disminuye desde 23,6% a 16,5%.

Variación neta de activos biológicos

El crecimiento acumulado de activos biológicos fue US\$ 27,8 millones (US\$ 42,4 millones en el año anterior) y los costos de formación de las plantaciones alcanzaron US\$ 15,7 millones (US\$ 16,9 millones en el año anterior). El menor crecimiento de activos biológicos se debe principalmente a los efectos de la devaluación del peso en Argentina y a una menor masa de plantaciones en Chile debido a la desinversión forestal. La disminución de los costos de formación se debe principalmente a que se incurrió en menores gastos en Chile, por menor actividad silvícola debido a la menor superficie forestal.

Nota: De acuerdo a la norma IFRS, los activos biológicos son contabilizados a su valor razonable, para lo cual se determina el valor presente de los flujos futuros proyectados de venta de las plantaciones y los costos futuros de cosecha y gastos de traslado hasta el punto de venta. Las variaciones del valor razonable, calculada de la forma recién descrita, menos los costos de formación de las plantaciones (plantaciones, podas, raleos, desmalezado, seguros, etc.) incurridos en el período, se presentan netos en el estado de resultados en la línea "Otros ingresos, por función".

Gastos de administración y costos de distribución (anteriormente denominados conjuntamente gastos de administración y ventas)

Los gastos por estos conceptos alcanzaron US\$ 107,6 millones, un aumento de US\$ 11,0 millones (+11,4%). Esta alza se explica principalmente por:

Un aumento de US\$ 7,0 millones en gastos de administración, principalmente producto de los efectos inflacionarios en Venezuela. Lo anterior fue parcialmente compensado por menores gastos en Brasil por US\$ 1,0 millón.

Mayores costos de distribución por US\$ 6,6 millones, por efectos inflacionarios en Venezuela, lo que fue parcialmente compensado por menores gastos en México (US\$ 1,2 millones) y Argentina (US\$ 0,4 millones).

En relación a las ventas, este conjunto de gastos representó 13,7%, mientras que al ejercicio anterior representaba 14,6%.

EBITDA

El EBITDA consolidado alcanzó a US\$ 219,9 millones, lo que representa un aumento de 85,3%.

El EBITDA del negocio industrial disminuyó en Venezuela, Brasil, Chile y Argentina, mientras que aumentó en México, resultando en una disminución de US\$ 37,4 millones (-44,6%) a nivel consolidado. Por otro lado, el EBITDA del negocio forestal aumentó US\$ 139,3 millones (+405,7%), debido principalmente a la venta de activos forestales en Chile.

Durante el primer semestre de 2014 Chile representó 75,5% del EBITDA total consolidado, Argentina 11,2%, Venezuela 5,7%, mientras que Brasil, México y otros países donde Masisa mantiene operaciones comerciales representaron 7,6%.

Considerando solamente el EBITDA recurrente, Chile representó 37,9% del EBITDA total consolidado, Argentina 29,6%, Venezuela 15,0%, y el resto de los países 17,5%.

Composición del EBITDA consolidado (millones de US\$)	enero – junio 2014	enero – junio 2013 (Venezuela a B\$/US\$ 11,3)
Ganancia bruta	129,1	155,7
Costos distribución y gasto de administración	(107,6)	(96,6)
Depreciación y amortización	26,0	25,7
Consumo de materia prima propia forestal (costo de venta que no es desembolso de caja)	172,4	33,8
Total	219,9	118,7

Nota: para determinar el EBITDA se suma a los resultados operacionales (ganancia bruta menos costos de distribución y gasto de administración) la depreciación y amortización, y el consumo de materia prima propia forestal del período. Esto se debe a que estas últimas partidas de costo no representan egresos de caja. Asimismo, no se suma los ingresos por el crecimiento del activo

biológico, debido a que no representan ingresos de caja del período. Tampoco se deduce los costos de formación forestal, compuestos por inversiones silvícolas para el desarrollo del patrimonio forestal, que, aunque representan un desembolso de caja, son considerados como inversión de capital del período (capex). Estos dos últimos ítems se presentan en forma neta en “Otros Ingresos de Operación”.

El EBITDA recurrente alcanzó a US\$ 73,8 millones, una disminución de US\$ 38,9 millones (-34,5%) explicada principalmente por menor EBITDA de Venezuela de US\$ 27,0 millones (69% de la disminución total), debido a menor volumen de venta y peor mix de productos por dificultades temporales de producción, despacho y suministro de papel melamínico importado. También se observó una disminución de US\$ 10,0 millones en Brasil, por menores precios y menor producción debido a una parada extraordinaria de la planta MDP para aumentar su capacidad efectiva y leves disminuciones de precios de MDF por mayor competencia. En Argentina disminuyó US\$ 2,1 millones por menores ventas producto de la desaceleración económica y en Chile disminuyó US\$ 1,6 millones principalmente por menores precios de PB/MDP debido a mayor competencia. Lo anterior fue parcialmente compensado por un aumento de US\$ 2,4 millones en México por mayores ventas PB producto de la adquisición de Rexcel a pesar de menores ventas y precios de MDF debido a mayor competencia de productos importados.

Consumo materia prima propia forestal

El consumo de materia prima propia forestal por país para los períodos anualizados se detalla a continuación:

Consumo de materia prima propia forestal (millones de US\$) ¹	enero – junio 2014	enero – junio 2013 (Venezuela a B\$/US\$ 11,3)
Argentina	6,2	9,4
Brasil	3,3	2,4
Chile	160,1	21,3
Venezuela	2,8	0,7
Total	172,4	33,8

(1) El consumo de materia prima propia forestal representa el costo de ventas de las plantaciones cosechadas y vendidas durante el período, las cuales se encuentran valorizadas a su valor justo.

El mayor consumo de materia prima propia forestal de Chile se debe principalmente a la venta de activos forestales. En el caso de Argentina, el consumo disminuye por los efectos de la devaluación y menores ventas. En el caso de Brasil, el consumo aumenta por mayores volúmenes de venta y, en el caso de Venezuela, aumenta por efectos inflacionarios.

Otros gastos por función

La Compañía incurrió en otros gastos por US\$ 7,0 millones, lo que equivale a una mejora de US\$ 5,1 millones. Esta disminución se explica principalmente porque en 2013 se generaron pérdidas de US\$ 6,2 millones en intercambio de instrumentos financieros para repatriaciones de dividendos de filiales extranjeras. Esto fue parcialmente compensado por pérdidas de US\$ 0,8 millones en incendios forestales en Chile durante el año 2014.

Costos financieros netos de Ingresos financieros

Los costos financieros netos de ingresos financieros alcanzaron a US\$ 27,9 millones, un 32,5% superior al período anterior. Esto se debe principalmente al aumento de tasa de endeudamiento promedio a nivel consolidado, producto de la colocación de un bono a largo plazo de US\$ 300 millones en el mercado internacional, a costos de prepago de préstamos bancarios y a amortizaciones de gastos activados de dichos créditos bancarios pagados.

Diferencia de cambio y Resultados por unidades de reajuste

Las diferencias de cambio generaron una utilidad de US\$ 3,5 millones, mientras que el año anterior se generó una pérdida de US\$ 10,2 millones. La utilidad de este período se debe principalmente a apreciaciones del bolívar venezolano (6,2%), el real brasileño (6,0%) y del peso mexicano (0,5%).

Por otro lado, la Compañía presentó pérdidas de US\$ 19,1 millones por unidades de reajuste, cifra US\$ 7,0 millones mayor al período anterior. Este efecto se

produce como resultado de la aplicación de corrección monetaria en Venezuela, donde el índice de inflación aumentó.

Ganancia atribuible a los propietarios de la controladora

La ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora (anteriormente denominada utilidad del ejercicio) alcanzó -US\$ 12,1 millones, una disminución de 189,6%.

En lo referido a las operaciones, durante el periodo se observa una menor ganancia bruta de US\$ 26,6 millones, que disminuyó 17,1% por menores márgenes en Venezuela, Brasil y Chile.

También en el frente operacional, los gastos de administración subieron US\$ 6,2 millones y los costos de distribución aumentaron US\$ 4,8 millones, principalmente debido a los efectos inflacionarios en Venezuela.

Producto de los efectos anteriores, el resultado operacional disminuyó US\$ 37,6 millones, equivalente a una disminución de 63,5%.

Las líneas 'Otros ingresos, por función' y 'Otros gastos, por función' presentaron un menor ingreso de US\$ 12,0 millones, debido principalmente por menores ingresos de crecimiento de activos biológicos por US\$ 18,5 millones, producto de la venta de una parte importante de la masa forestal de Chile y por una utilidad de US\$ 5,5 millones, por una vez, que generó la compra de los activos de Rexcel en 2013. Esto fue parcialmente compensado por menores gastos, principalmente porque en el año 2013 se generaron pérdidas por US\$ 6,2 millones en intercambio de instrumentos financieros para repatriaciones de dividendos de filiales extranjeras y por menores costos de formación de activos biológicos por US\$ 3,0 millones.

Las líneas no operacionales 'Diferencia de cambio' y 'Resultados por unidades de reajuste' presentaron una diferencia positiva de US\$ 6,7 millones, principalmente debido a los efectos de la apreciación de las monedas de Venezuela, Brasil y México. Lo anterior fue parcialmente compensado por mayor corrección monetaria por mayor inflación en Venezuela. En tanto, los costos financieros netos presentaron una diferencia negativa de US\$ 6,8 millones como consecuencia de la

amortización de gastos activados de créditos bancarios prepagados, costos de prepagado y el aumento de la tasa de endeudamiento promedio a nivel consolidado.

En tanto, menores impuestos a las ganancias y un impacto positivo en interés minoritario generaron una diferencia favorable en estas líneas de US\$ 24,4 millones.

La utilidad líquida distribuible de 2014, que es la base para la distribución de dividendos, tendrá un impacto positivo de US\$ 107,5 millones producto de la venta de activos forestales a Hancock en Chile.



Índices de Rentabilidad

Índices de Rentabilidad (según norma N° 100 de la SVS ¹)	enero – junio 2014	enero – junio 2013 (Venezuela a B\$/US\$ 11,3)
Rentabilidad del patrimonio (%)	-1,7%	1,2%
Rentabilidad del activo (%)	-0,8%	0,6%
Utilidad por acción (US\$)	-0,00154	0,00172
Retorno dividendos pagados (%)	1,5%	1,5%

Índices de Rentabilidad (últimos 12 meses ²)	junio 2014	junio 2013 (Venezuela a B\$/US\$ 11,3)
Rentabilidad del patrimonio (%)	1,9%	2,6%
Rentabilidad del activo (%)	1,0%	1,3%
Utilidad por acción (US\$)	0,00318	0,00453
Retorno dividendos pagados (%)	1,5%	1,5%

- (1) *Rentabilidad del patrimonio está definida como la razón de utilidad (pérdida) del ejercicio a patrimonio promedio (patrimonio del ejercicio anterior más patrimonio ejercicio actual dividido por dos).*

Rentabilidad del activo está definida como la razón de utilidad (pérdida) del ejercicio a activos promedios (activos del ejercicio anterior más activos del ejercicio actual dividido por dos).

Utilidad por acción está definida como la utilidad (pérdida) del ejercicio dividida por el número de acciones suscritas y pagadas al cierre del período.

Retorno de dividendos está definido como la suma de los dividendos pagados en los últimos doce meses dividida por el precio de mercado de la acción al cierre del período.

- (2) *Rentabilidad del patrimonio, definida como la razón de utilidad (pérdida) de los últimos doce meses a patrimonio promedio (promedio de patrimonio de los últimos doce meses).*

Rentabilidad del activo, definida como la razón de utilidad (pérdida) de los últimos doce meses a activos promedios (promedio de activos de los últimos doce meses).

Utilidad por acción, definida como la utilidad de los últimos doce meses dividida por el número de acciones suscritas y pagadas al cierre del período.

Retorno de dividendos, definida como la suma de los dividendos pagados en los últimos doce meses dividida por el precio de mercado de la acción al cierre del período.

Balance

Nota: Las comparaciones de esta sección son entre el cierre de junio de 2014 y el cierre de diciembre de 2013.

Los activos totales de Masisa disminuyeron US\$ 122,6 millones (-4,8%), lo que se explica por las siguientes variaciones:

Los activos corrientes alcanzaron US\$ 755,1 millones, lo que representa un aumento de 8,2%. Esta variación se explica principalmente por un aumento en efectivo y equivalentes al efectivo (US\$ 38,4 millones), producto de la venta de plantaciones y terrenos forestales de Chile a Hancock, por un aumento en deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes (US\$ 25,8 millones), principalmente por aumentos en los precios como consecuencia de la inflación en Venezuela, e impuestos por recuperar en México, un aumento en inventarios (US\$ 22,0 millones) principalmente por los efectos de la inflación en los costos en Venezuela y por la incorporación de Rexcel en México. Esto fue parcialmente compensado por una disminución en activos biológicos corrientes (US\$ 18,6 millones) por la anteriormente comentada venta de activos forestales y por una disminución en activos por impuestos corrientes (US\$ 10,0 millones) principalmente por disminuciones de impuestos aduaneros por recuperar, anticipos de impuestos, efectos de la devaluación en Argentina y mayores pagos de impuestos en Venezuela.

Los activos no corrientes alcanzaron a US\$ 1.673,3 millones, lo que representa una disminución de 9,7%. Esta variación se explica principalmente por disminuciones de activos biológicos no corrientes (US\$ -149,4 millones), mayoritariamente por la venta de activos forestales en Chile por US\$ 145,6 millones.

Los recursos en caja y equivalentes de caja (suma de las cuentas efectivo y equivalente al efectivo más otros activos financieros corrientes) alcanzaron a US\$ 175,7 millones, con lo que la deuda financiera neta bajó a US\$ 587,8 millones (US\$ 728,8 millones en diciembre del año anterior). De dichos recursos, US\$ 55,3 millones estaban en bolívares, en Venezuela y US\$ 6,4 millones estaban en pesos, en Argentina. Cabe mencionar que, durante el 2014 las filiales argentinas han continuado teniendo acceso a pagar dividendos al tipo de cambio oficial de acuerdo a sus necesidades de la Compañía.

Índices de Liquidez	31 de junio 2014	31 de diciembre 2013 (Venezuela a B\$/US\$ 11,3)
Liquidez corriente	2,6	1,5
Razón ácida	0,6	0,3

La liquidez corriente, definida como la razón de activos corrientes a pasivos corrientes, alcanza a 2,6 veces, nivel superior al observado en el período anterior, debido principalmente a una disminución en deuda financiera de corto plazo producto de la emisión de un bono internacional y el aumento de caja por la venta de activos forestales en Chile.

Índices de Actividad (según norma N° 100 de la SVS ¹)	1 de enero de 2014 al 30 de junio 2014	1 de enero de 2013 al 31 de diciembre 2013 (Venezuela a B\$/US\$ 11,3)
Activos totales (millones de US\$)	2.428,5	2.551,0
Rotación de inventarios (veces)	2,7x	4,6x
Permanencia de inventarios (días ²)	65,5	78,6
Permanencia de cuentas por cobrar (días ²)	55,3	67,8
Permanencia de cuentas por pagar (días ²)	56,6	71,6

(1) Rotación de inventarios, definida como la razón entre el costo de venta y el inventario promedio del período.

Permanencia de inventarios, definida como la razón entre el inventario promedio y el costo de venta del período, multiplicada por el período que corresponda.

Permanencia de cuentas por cobrar, definida como la razón entre las cuentas por cobrar corrientes promedio y el ingreso por venta del período, multiplicada por el período que corresponda.

Permanencia de cuentas por pagar, definida como la razón entre las cuentas por pagar corrientes promedio y el costo de venta del período, multiplicada por el período que corresponda.

(2) Días del periodo: 90, 180, 270 ó 360 según corresponda.

Índices de Actividad (anualizado)	30 de junio 2014	31 de diciembre 2013 (Venezuela a B\$/US\$ 11,3)
Activos totales (millones de US\$)	2.428,5	2.551,0
Rotación de inventarios (veces)	4,8x	4,6x
Permanencia de inventarios (días ²)	75,4	78,6
Permanencia de cuentas por cobrar (días ²)	61,3	60,0
Permanencia de cuentas por pagar (días ²)	62,9	70,7

(1) Rotación de inventarios, definida como la razón entre el costo de venta de los últimos 12 meses y el inventario de cierre del período.

Permanencia de inventarios, definida como la razón entre el inventario de cierre del período y el costo de venta anualizado, multiplicada por el período que corresponda.

Permanencia de cuentas por cobrar, definida como la razón entre las cuentas por cobrar de cierre del período y el ingreso por venta anualizado, multiplicada por el período que corresponda.

Permanencia de cuentas por pagar, definida como la razón entre las cuentas por pagar corrientes de cierre del período y el costo de venta anualizado por el período que corresponda.

(2) Días del periodo: 90, 180, 270 ó 360 según corresponda.

La deuda financiera total de Masisa disminuyó US\$ 102,6 millones con respecto al 31 de diciembre de 2013, alcanzando US\$ 763,5 millones. Esta disminución se debe fundamentalmente a pagos de deuda por US\$ 483,0 millones. Esto fue contrarrestado por nuevos créditos y bonos por US\$ 374,1 millones y un mayor pasivo por instrumentos derivados de US\$ 5,2 millones.

Cabe destacar que la Compañía mantiene una cobertura del 93,5% de los bonos en UF y créditos en pesos para convertirlos a moneda dólar a través de instrumentos derivados, cuya valorización compensa las alzas y bajas en el saldo de los bonos en UF y créditos en pesos por causa del tipo de cambio. Sin embargo, los efectos de dichos derivados no se presentan en las mismas cuentas contables de deuda financiera, sino en las cuentas “Otros activos financieros, corriente o no corriente”, si su saldo es favorable; o bien en las cuentas “Otros pasivos financieros corriente o no corriente”, si su saldo es adverso. Al cierre de junio, se mantenía un pasivo neto de US\$ 12,9 millones por estos derivados de cobertura.

Índices de Endeudamiento (según norma N° 100 de la SVS)	30 de junio 2014	31 de diciembre 2013 (Venezuela a B\$/US\$ 11,3)
Deuda financiera ¹ corto plazo / Deuda financiera total	6,0%	25,7%
Deuda financiera largo plazo / Deuda financiera total	94,0%	74,3%
Deuda financiera neta / EBITDA UDM ²	1,7	3,0
Razón de endeudamiento (veces)	0,94	1,05

(1) Deuda Financiera: otros pasivos financieros menos instrumentos de cobertura (nota N° 17 de los Estados Financieros Consolidados).

(2) UDM: Últimos doce meses móviles.

Al 30 de junio de 2014 la Compañía no incurrió en ninguna causal de incumplimiento de sus contratos de crédito y contratos de emisión de bonos, incluidos los covenants financieros.

B. Análisis de las principales tendencias observadas durante el periodo

Nota: Las comparaciones de esta sección son entre el acumulado al 30 de junio de 2014 y el acumulado al 31 de diciembre de 2013.

Desde fines del año 2013, varias economías de la región han mostrado una desaceleración del crecimiento económico que ha provocado una disminución del ritmo de crecimiento de la demanda de tableros. Sin embargo, debido a la continua tendencia de sustitución de consumo de madera sólida por tableros de fibra de madera en Latinoamérica, se estima que la demanda regional de tableros continuará creciendo a una tasa más de dos veces el crecimiento económico.

Dentro de los mercados donde Masisa opera, destacó especialmente el aumento de ventas en México debido a la incorporación a partir de marzo de 2013 de los activos comprados a Rexcel (+7,0% en PB en m³).

C. Descripción y análisis de los principales componentes de los flujos netos

Principales Fuentes y Usos de Fondos del Periodo (millones de US\$)	enero – junio 2014	enero – junio 2013	Comentarios
Cobros procedentes de las ventas de bienes y prestación de servicios	851	667	Venta de plantaciones forestales a Hancock en Chile en 2014
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(646)	(578)	
Pagos a y por cuenta de los empleados	(79)	(70)	
Otros Ajustes	5	9	
(1) Total Flujo Efectivo de Actividades de Operación	130	28	
Venta (Compra) de Propiedades, Plantas y Equipos	50	(94)	Compra de activos de Rexcel en México en 2013, Venta de terreno forestal en Chile en 2014
Otros Actividades de Inversión	1	4	
(2) Total Flujo Efectivo de Actividades de Inversión	51	(90)	
Financiamiento Neto	(108)	127	Préstamos de corto plazo, incluye préstamo puente para la compra de Rexcel en 2013. Pago de deuda de corto plazo en 2014 con fondos de bono Internacional y venta de activos forestales en Chile
Intereses pagados	(18)	(24)	
Otras Actividades de Financiamiento	(20)	(15)	
(3) Total Flujo de Efectivo de Actividades de Financiamiento	(145)	88	
Incremento Neto (Disminución) en el Efectivo y Equivalente al Efectivo (1)+(2)+(3)	36	26	
Efecto Variación Tasa de Cambio	3	(20)	Efecto de devaluaciones de monedas, principalmente el bolívar en 2013
Efectivo y Equivalente al Efectivo al principio del Periodo	137	130	
Efectivo y Equivalente al Efectivo al Final del Periodo	176	136	

D. Valor contable y económico de los activos y pasivos

Los principales activos de la Compañía están constituidos por sus plantas productivas y bosques ubicados en Chile, Argentina, Brasil, Venezuela y México, los cuales están valorizados de acuerdo a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Según la referida norma, los activos en general pueden valorizarse a su valor justo (*fair value*) o costo histórico.

Para los activos fijos industriales, la Sociedad adoptó la excepción de la NIIF que permite valorizar estos activos por única vez a su valor justo y asignar dicho valor como el costo histórico (al 1 de enero de 2008).

En relación a los terrenos forestales, se adoptó la metodología de costo revaluado periódicamente y, para el caso de los activos biológicos (vuelos forestales), se decidió aplicar el criterio de valor justo a través de la metodología de flujos futuros descontados actualizado en forma anual.

Para activos no monetarios, la Sociedad ha realizado provisiones o deterioros cuando existe evidencia de que el valor contable de los activos supera su valor justo.

E. Evolución del patrimonio

	US\$ Millones
Patrimonio total inicial (01 / 01 / 2014)	1.231,5
Superávit de revaluación	(43,6)
Efecto de conversión en patrimonio de filiales	30,4
Variación del valor justo de instrumentos de cobertura	1,7
Pérdida	(20,9)
Ganancias acumuladas por venta de activos forestales	37,8
Patrimonio total final (30 / 06 / 2014)	1.236,9

F. Análisis de riesgos

Durante el transcurso normal de sus negocios, la Compañía se ve enfrentada a diversos riesgos, tanto de mercado, como operacionales y financieros. Las políticas de administración de riesgo son aprobadas y revisadas periódicamente por el Directorio y la Administración de Masisa. Los principales riesgos son:

Riesgos relacionados a los negocios y el mercado

Riesgo de mercado y evolución económica

La evolución económica mundial y de América Latina podría tener un efecto adverso en la demanda y el precio de los productos, la condición financiera y el resultado de la Compañía.

La economía mundial, y en particular la construcción y remodelación de viviendas, es el principal impulsor de la demanda de tableros y otros productos de madera. En los últimos años Masisa ha ampliado su capacidad de producción de MDF, PB, MDP y molduras MDF en respuesta a la creciente demanda en Latinoamérica y Norteamérica. Debido al carácter cíclico de la demanda de los productos que ofrece la Empresa, un deterioro de las condiciones económicas globales podría afectar negativamente a América Latina, nuestro principal mercado, afectando el precio de venta de nuestros productos y resultando en efectos adversos en nuestro negocio, situación financiera y resultados.

La Compañía estima que tiene una sólida posición en los mercados en los que participa, permitiendo así mantener operaciones rentables y que ofrecen oportunidades para lograr un crecimiento sostenido.

Riesgo por competencia

Experimentamos competencia en cada uno de nuestros mercados y líneas de productos en América Latina. La industria de tableros de madera es sensible a los cambios en la capacidad instalada y a los cambios cíclicos en la economía, lo que puede afectar significativamente los precios de venta, nuestra participación en el mercado y, como consecuencia, nuestra rentabilidad.

Para mitigar este riesgo Masisa ha concentrado sus esfuerzos en diferenciarse a través de acciones orientadas a ser la empresa más enfocada a clientes finales de la industria, con una oferta innovadora de productos y soluciones de alta calidad, y eficientes en costos.

Riesgo relacionado a la evolución política, regulatoria y económica de los países latinoamericanos en los que opera la Compañía.

Nuestras estrategias de negocio, condición financiera y resultados de operación podrían verse adversamente afectados por cambios en las políticas gubernamentales de los países latinoamericanos en los que operamos, otros acontecimientos políticos que afecten a estos países, y los cambios regulatorios y legales o prácticas administrativas de sus autoridades, sobre los cuales no tenemos control. A modo de mitigación, Masisa ha diversificado su riesgo, al no centralizar sus operaciones productivas y comerciales. Es así como actualmente la Compañía cuenta con plantas productivas y operaciones comerciales en Chile, Brasil, México, Argentina y Venezuela, así como también con operaciones comerciales en Perú, Ecuador y Colombia.

Riesgos asociados a controles de precios

En enero de 2010 el gobierno de Venezuela modificó la Ley de Acceso a la Defensa Bienes y Servicios. Cualquier violación por parte de una empresa que produce, distribuye y vende bienes y servicios podría llevar a multas, sanciones o la confiscación de los activos utilizados para producir, distribuir y vender estos bienes sin indemnización. En julio de 2011, el gobierno venezolano aprobó la Ley de Costos y Precios Justos. La ley creó la Superintendencia Nacional de Costos y Precios (SUNDECOP), siendo su papel principal supervisar los precios y márgenes.

Del mismo modo, el gobierno argentino ha implementado programas para controlar la inflación y controlar los precios de bienes y servicios, incluida la congelación de los precios de los productos de los supermercados, así como arreglos de apoyo a los precios acordados entre las empresas del gobierno y del sector privado de Argentina en varias industrias y mercados, incluyendo nuestra empresa y la industria en general.

Para mitigar este riesgo Masisa cumple de forma estricta los marcos regulatorios y tiene una política comercial de manejo de precios y mix de productos acorde a las normas locales.

Riesgos relacionados con la operación

Interrupciones en cualquiera de nuestras plantas u otras instalaciones.

Una interrupción en cualquiera de las plantas u otras instalaciones de la Compañía podría impedir satisfacer la demanda por nuestros productos, el cumplimiento de nuestros objetivos de producción y eventualmente obligaría a realizar inversiones de capital no planificadas, lo que pudiese resultar en menores ventas. Por ejemplo, en septiembre de 2012 nuestra planta de MDP en Montenegro, Brasil se vio afectada por un incendio que interrumpió la producción MDP hasta principios de febrero de 2013 y el terremoto de 2010 en Chile generó un cierre por algunas semanas en las plantas productivas. La Administración intenta identificar estos riesgos de manera de prevenir en lo posible su ocurrencia, minimizar los potenciales efectos adversos y cubrir mediante seguros con compañías de seguro de nivel internacional las eventuales pérdidas ante tales siniestros.

Además, aproximadamente el 75%, 32%, 67% y 58% de nuestros colaboradores en Chile, México, Argentina y Venezuela, respectivamente, están cubiertos por un convenio colectivo con los sindicatos. Nuestros colaboradores en Brasil, Perú, Ecuador y Colombia no están sindicalizados. Las operaciones de la Compañía pueden verse afectadas por paros como consecuencia de procesos de negociación colectiva. Para evitar esto, Masisa mantiene programas de acercamiento y de compromiso con todos sus colaboradores, siendo reconocida a nivel de la industria por sus programas de capital humano y responsabilidad social.

Riesgos de abastecimiento

Adicionalmente, la Compañía enfrenta riesgos de abastecimiento de materias primas, especialmente resinas químicas y madera, que son elementos esenciales para la producción de sus productos. Para minimizar estos riesgos, mantiene acuerdos de largo plazo con proveedores de resinas químicas y, en algunos países como México y Venezuela, se ha integrado a la fabricación de resinas. Desde el punto de vista del suministro de madera, Masisa posee plantaciones forestales en Chile, Brasil, Argentina y Venezuela. Adicionalmente, mantiene una política de diversificar sus fuentes de abastecimiento de residuos de madera de terceros, disminuyendo la dependencia de proveedores individuales.

Riesgos Financieros

En el curso normal de sus negocios y actividades de financiamiento, la Sociedad está expuesta a diversos riesgos financieros que pueden afectar sus resultados. Masisa se ve expuesta a volatilidades en los mercados financieros. Variaciones en tipos de cambio y tasas de interés se presentan en los países en donde Masisa mantiene operaciones. Los riesgos antes señalados pueden producir, tanto ganancias, como pérdidas al momento de valorar flujos o posiciones de balance. Las políticas para el manejo y control de riesgos son establecidas por el Directorio y la Administración de Masisa. En estas instancias se definen estrategias y acciones de acuerdo a la evolución de los mercados a nivel global, y en particular en América Latina, región en donde la Sociedad focaliza sus operaciones.

Para un mayor detalle de los riesgos financieros a los que se ve expuesta la Compañía, referirse a la Nota 30 (Gestión de Riesgo Financiero y Definición de Cobertura) de los estados financieros consolidados.

HECHOS RELEVANTES DEL PERIODO

A continuación se presenta una síntesis de los hechos relevantes de Masisa S.A correspondientes al periodo enero a junio de 2014, y que, a juicio de la administración deben estar en conocimiento de los Accionistas.

Con fecha 02 de abril de 2014, y en cumplimiento de lo establecido en el artículo 9 e inciso segundo del artículo 10 de la Ley N° 18.045 y en la Norma de Carácter General N° 30 y en la Circular N° 660 de la Superintendencia de Valores y Seguros, debidamente facultado, vengo en informar como hecho esencial respecto de Masisa S.A. (la “Sociedad”) y sus negocios, que el Directorio de Masisa, en reunión de esta fecha, acordó proponer a la próxima Junta Ordinaria de Accionistas de la Sociedad, (la “Junta”), el pago de un dividendo definitivo mínimo obligatorio de US\$4.940.998,50. Este monto corresponde al 30% de la utilidad líquida distribuable del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2013, que alcanzó la suma de US\$16.469.995,00.

Se acordó proponer a la Junta que el dividendo sea pagado el día 28 de mayo de 2014. En consecuencia, de ser aprobado dicho dividendo por la referida Junta, tendrán derecho al mismo los accionistas que figuren inscritos en el Registro de Accionistas de la Sociedad a la medianoche del día 22 de mayo de 2014.

Asimismo, se propondrá que el dividendo sea pagado en pesos chilenos, según el tipo de cambio “dólar observado” publicado en el Diario Oficial de fecha 22 de mayo de 2014.

El aviso en virtud del cual se comunicará a los accionistas el acuerdo que adopte la Junta respecto de este dividendo y su forma de pago, será oportunamente publicado en el diario La Segunda de Santiago, sin perjuicio de que además se informará al mercado como hecho esencial.

La Junta fue citada por el Directorio, para el día 30 de abril de 2014, a las 12:00 horas en el Club El Golf 50, ubicado en Avenida El Golf N°50, comuna de Las Condes, Santiago

Con fecha 28 de abril de 2014, y en conformidad a lo establecido en el artículo 9 e inciso segundo del artículo 10 de la Ley N°18.045 de Mercado de Valores y en la Norma de Carácter General N° 30 de la Superintendencia de Valores y Seguros (“SVS”), debidamente facultado, vengo en informar como hecho esencial la siguiente información relativa a Masisa S.A. (“Masisa” o la “Sociedad”):

El día de hoy, Masisa acordó los términos y condiciones para la emisión y colocación de bonos en los mercados internacionales por un monto total de US\$300.000.000, con una tasa de interés de 9,5% anual y con un solo vencimiento de capital en 2019 (los “Bonos”). La emisión y colocación de los Bonos se efectuará al amparo de la normativa 144A y Regulación S del Securities Act de 1933 de los Estados Unidos de América.

De conformidad con las normas antes mencionadas, los Bonos no serán objeto de registro ante la Securities and Exchange Commission de los Estados Unidos de América (SEC). De la misma manera, dado que no se efectuará oferta pública de los Bonos en Chile, tampoco se registrarán los mismos ante esta Superintendencia.

La emisión y colocación de los Bonos se materializará el día lunes 5, circunstancia que será debidamente informada a esta Superintendencia en cumplimiento con lo dispuesto en la Circular N°1072.

Con fecha 29 de abril de 2014, y en conformidad a lo establecido en el artículo 9 e inciso segundo del artículo 10 de la Ley N°18.045 de Mercado de Valores y en la Norma de Carácter General N° 30 de la Superintendencia de Valores y Seguros (“SVS”), debidamente facultado, vengo en informar como hecho esencial respecto de los negocios de Masisa S.A. (“Masisa” o la “Sociedad”), lo siguiente:

El 21 de marzo de 2014 se informó a la SVS como hecho esencial que Masisa y la sociedad estadounidense Hancock Chilean Plantations LP, subsidiaria de Hancock Natural Resource Group, Inc. (“Hancock”), firmaron los contratos pertinentes para la venta por parte de Masisa a Hancock del 80% de un patrimonio forestal ubicado en las zonas de Temuco y Valdivia en Chile, consistente en una superficie total de aproximadamente 62.000 hectáreas de tierras, con aproximadamente 32.500 hectáreas plantadas,

principalmente de pino radiata (los “Activos Forestales”), en un precio, por el referido 80%, de US\$ 203.600.000 dólares de los Estados Unidos de América, y que para implementar la transacción, Masisa aportaría los Activos Forestales a una nueva sociedad chilena (la “NewCo”) y Hancock suscribiría el 80% de las acciones de la NewCo, quedándose Masisa con la propiedad del 20% restante.

Informo a usted que con esta fecha, habiéndose traspasado los Activos Forestales a la NewCo, las partes han materializado la transacción antes descrita, mediante la cual, en resumen, Hancock ha suscrito y es dueña del 80% del capital accionario de la NewCo, manteniendo Masisa la propiedad del 20% restante y Masisa, por su parte, ha recibido en dinero la suma de US\$ 204.460.310, que corresponde al precio antes mencionado más los ajustes pactados en los contratos correspondientes.

Masisa y Hancock suscribieron un pacto de accionistas para regular sus derechos y obligaciones en la NewCo, que le otorga a Masisa opciones preferentes de compra en el momento en que Hancock desee vender su participación en la NewCo.

Asimismo, la NewCo, cuyo nombre a contar de esta fecha es Hancock Chilean Plantations SpA, y Masisa, han firmado un contrato de largo plazo para el abastecimiento de materia prima de las plantas de tableros de Masisa en Chile.

Los fondos recibidos por Masisa por esta transacción le permitirán financiar el plan de inversiones de crecimiento de los años 2014 y 2015 y fortalecer su perfil financiero.

Esta operación implica para Masisa un ebitda consolidado estimado, por una sola vez, de US\$ 143,1 millones de dólares de los Estados Unidos de América, y una pérdida consolidada neta estimada de US\$ 6,6 millones de dólares de los Estados Unidos de América. Adicionalmente, conforme a la política vigente para determinar la utilidad líquida a distribuir cada año, esta transacción generará un efecto positivo estimado de US\$ 114,5 millones de dólares de los Estados Unidos de América en la utilidad líquida a distribuir correspondiente al año 2014, la cual se determinará en forma definitiva al emitir los estados financieros consolidados de la Sociedad al cierre del ejercicio 2014.

Esta asociación de largo plazo con Hancock es un importante aporte a la estrategia de desarrollo forestal de Masisa al incorporar a un socio con una destacada experiencia global en la inversión y gestión de activos forestales.

Hancock Natural Resource Group, Inc., con sede en Boston, Estados Unidos de América, es una subsidiaria de Manulife Financial Corporation, que administra por cuenta de inversionistas internacionales aproximadamente 2.600.000 hectáreas de bosques a lo largo de los Estados Unidos de América, Brasil, Canadá, Nueva Zelanda y Australia.

Con fecha 30 de abril de 2014, y en cumplimiento de lo establecido en los artículos 9, 10 inciso segundo y 68 de la Ley N° 18.045, en la Norma de Carácter General N° 30, en la Circular N° 660 y en la Circular 1.667, todas estas últimas de la Superintendencia de Valores y Seguros, debidamente facultado, vengo en informar como hecho esencial respecto de Masisa S.A. (“Masisa” o la “Compañía”) y sus negocios, lo siguiente:

En Junta Ordinaria de Accionistas de Masisa celebrada el día de hoy (la “Junta”), se adoptaron, entre otros, los siguientes acuerdos:

- a. El pago de un dividendo definitivo mínimo obligatorio con cargo a la utilidad líquida distributable del ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2013. El monto total del dividendo que se propone repartir es la suma de US\$4.940.998,50 que equivale al 30% de la utilidad líquida distributable del ejercicio 2013.

En consecuencia, el dividendo total por acción será de US\$0,000630301331157359

El dividendo será pagado el 28 de mayo de 2014, y tendrán derecho al mismo los accionistas que figuren inscritos en el Registro de Accionistas de Masisa, a la medianoche del día 22 de mayo de

2014. El dividendo será pagado en pesos chilenos, según el tipo de cambio “dólar observado” publicado en el Diario Oficial de fecha 22 de mayo de 2014.

El aviso en virtud del cual se comunicará a los accionistas este acuerdo de dividendo y su forma de pago, será oportunamente publicado en el diario La Segunda de Santiago.

- b. Se eligió como Empresa de Auditoría Externa Independiente que deberá opinar acerca del Balance y Estados Financieros del Ejercicio 2014, a la firma KPMG y a las firmas Feller Rate Clasificadora de Riesgo Limitada y Fitch Chile Clasificadora de Riesgo como clasificadores de riesgo de la Sociedad para el Ejercicio 2014.

Con fecha 05 de mayo de 2014, y en conformidad a lo establecido en el artículo 9 e inciso segundo del artículo 10 de la Ley N°18.045 de Mercado de Valores y en la Norma de Carácter General N° 30 de la Superintendencia de Valores y Seguros (“SVS”), debidamente facultado, vengo en informar como hecho esencial la siguiente información relativa a Masisa S.A. (“Masisa” o la “Sociedad”):

De acuerdo a lo informado mediante hecho esencial enviado a esta Superintendencia con fecha 28 de abril de 2014, el día de hoy Masisa materializó la colocación de bonos en los mercados internacionales por un monto total de US\$300.000.000, con una tasa de interés de 9,5% anual y con un solo vencimiento de capital en 2019 (los “Bonos”). La emisión y colocación de los Bonos se efectuó al amparo de la normativa 144A y Regulación S del Securities Act de 1933 de los Estados Unidos de América.

En cumplimiento con lo dispuesto en la Circular N°1072 de esta Superintendencia, se adjunta a la presente carta el Anexo correspondiente, donde se incluyen mayores detalles respecto de la emisión de Bonos aquí informada